

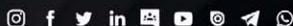
.AGENDA <20> Expo Seguridad Buenos Aires 2025 .EMPRESAS <28> Fiesa <32> Motic <36> M2MDataGlobal <40> Securix <44> Sesityel .TECNOLOGÍA <50> Videotelemática .CASO DE ÉXITO <54> Pasarelas Motorizadas .NEGOCIOS TECNOLÓGICOS <58> La IA ya juega .TIENDA DE SEGURIDAD <62> Las últimas novedades del sector .FUERA DE MANUAL <70> Picos de tensión .WEBINAR REPLAY <74> Reviviendo webinars .EVENTOS <76> Hik-IA <82> CityMesh <84> Nexo .BOLETINES: <86> CASEL <90> CEMARA <94> CERSAT

Escaneando el QR, accederás a nuestra revista digital con información adicional y más páginas!



Número 164  
Oct/Nov '25

# Negocios de Seguridad



Jerarquizando Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica



## AJAX

Un ecosistema. Múltiples soluciones. Infinitas posibilidades



Protección contra intrusiones



Videovigilancia



Protección contra incendios



Confort y automatización

Más info  
abriendo la solapa

**CYGNUS**  
electronics



NUEVA LINEA

**CYGNUS ZERO**

NUEVA LINEA

# CYGNUS ZERO

¿Iluminador LED IR? ¿LED Blanco? ¿Dual Light? Smart Light?

Ya no necesitas confundirte con nada de eso a la hora de elegir una cámara.  
**Cygnus Zero** no necesita Luz ni iluminadores extras.

**Cuando nadie ve nada... Zero ve todo!!!**

La tecnología Zero de Cygnus permite tener imágenes nítidas y a todo color, incluso en condiciones de muy baja iluminación.

Camara Estándar



Cygnus Zero



Gracias a su lente de gran apertura focal F1.0, puede ver a color con una iluminación mínima de 0.0003 LUX.

White  
Light  
30m

¡Además, en condiciones de 0 LUX, cuenta con un iluminador Led con alcance hasta 30 mts que se activa automáticamente!



0 Lux

Ultra  
H.265



IP 67  
Water Proof



Built-in Mic

# Cámaras IP con tecnología Cygnus ZERO

Garantizan imágenes de alta calidad a color las 24 horas del día y en condiciones de muy baja luz



2MP

**IPC-2M-FA-ZERO**

Bullet Zero

4MP

**IPC-4M-FA-ZERO**

Bullet Zero

4K

**IPC-8M-FA-ZERO**

Bullet Zero

2MP

**IPC-2M-DA-ZERO**

Fixed Dome Zero

4MP

**IPC-4M-DA-ZERO**

Fixed Dome Zero

4K

**IPC-8M-DA-ZERO**

Fixed Dome Zero

## ESPECIFICACIONES

- ▶ Iluminación mínima para vision a color: 0.0003lux (F1.0, AGC ON)
- ▶ Ultra 265, H.265, H.264, MJPEG
- ▶ Luz blanca, hasta 30 m de distancia de luz cálida
- ▶ Detección inteligente por IA de figura humana y vehículos
- ▶ WDR real de 120 dB permite obtener imágenes claras en escenas con mucha luz
- ▶ Detección de audio
- ▶ Protección IP67
- ▶ Inteligencia: Cruce de línea e intrusión
- ▶ Soporta tarjeta Micro SD
- ▶ Compatible con el modo pasillo 9:16
- ▶ PoE
- ▶ Micrófono integrado



**CYGNUS.LA**

✉ [info@cygnus.la](mailto:info@cygnus.la)

🌐 [linktree.com/cygnuselectronics](https://linktree.com/cygnuselectronics)

Luis María Campos y Acceso Oeste Colectora Sur · General Rodríguez (1748), Buenos Aires · Argentina

## Nueva Generación de grabadores NVR

### Atención instaladores!! Solución ideal para el segmento SMB

#### CARACTERISTICAS DESTACAS

- ▶ Soporta Ultra H.265, H.265 y H.264
- ▶ Resolución hasta 16 megapíxeles.
- ▶ Salidas de vídeo HDMI y VGA,. Soporta 4K (3840x2160).
- ▶ Detección de vehículos
- ▶ Detección de temperatura
- ▶ Detección de movimiento avanzada (UMD),
- ▶ Conteo de personas y monitoreo de tráfico.
- ▶ Tecnología ANR: permite recuperar vídeo desde la micro SD de la cámara ante cortes de enlace de red.
- ▶ Compatible con discos duros de hasta 30Tb , soporte RAID y hot Swap.

**SIP**  
SMART INTRUSION  
PREVENTION



#### MODELOS DISPONIBLES

**NVR7209-IQ**  
9 Canales

**NVR7216-IQ**  
16 Canales

**NVR72132-IQ**  
32 Canales

Soportan 2HDD en Raid 0/1



#### MODELO DISPONIBLE

**NVR7864-IQ**  
64 canales

Soporta 8 HDD Hot Swap - RAID 0/1/5/6/10

#### VCA Search

*Búsquedas rápidas en el video grabado.*

##### BÚSQUEDA DE VEHÍCULOS

Por Marca, Modelo, Tipo de vehículo, Color, Dirección, Patente, Cantidad de ruedas, Imagen/foto.

##### BÚSQUEDA DE PERSONAS

Permite ubicar personas por rostro, sexo, edad, cabello, dirección, color de ropa, cartera, gorro, imagen/foto.

##### BÚSQUEDA GENERAL

Filtrado de eventos específicos, línea de cruce, intrusión, salida, temperatura, incendio, humo.

##### CONTEO DE PERSONAS

Generación de informes sobre el flujo de personas en áreas monitoreadas.

##### MAPA DE CALOR

Visualización de zonas con mayor actividad dentro del área de vigilancia.

#### EQUIPADOS CON

**TECNOLOGÍA UMD**  
(Ultra Motion Detection)

Para evitar falsas alarmas  
y optimizar grabación.



#### Funcionan con



**CYGNUS**  
Mobile Viewer

#### Compatibles con



Conseguí este y todos los productos de seguridad en nuestras sucursales.

CYGNUS HOME

## Nueva línea de cámaras Wifi Autónomas

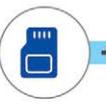
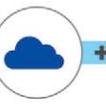
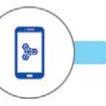
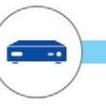
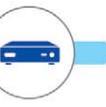
Pensadas para que puedas cuidar lo que más te importa.

Con un diseño moderno y elegante, brindan protección efectiva para tu hogar.

 <p><b>A1</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>2MP</li> <li>DETECTA PERSONAS</li> <li>CRUCE DE LINEA</li> <li>INTRUSION</li> <li>MICROFONO</li> <li>PARLANTE</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Conexión por WiFi 2.4Ghz o RJ45</li> <li>▶ Soporta Tarjeta Micro SD hasta 1Tb</li> <li>▶ Alimentación Micro USB 5V (incluye fuente)</li> <li>▶ Incluye soporte para fijar a techo / pared</li> <li>▶ Función pan&amp; Tilt cobertura 360°</li> </ul>	 <p><b>B1</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>2MP</li> <li>DETECTA PERSONAS</li> <li>MICRO SD</li> <li>MICROFONO</li> <li>IP67</li> <li>PARLANTE</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Micrófono y parlante incorporados</li> <li>▶ Soporta Tarjeta Micro SD hasta 1Tb</li> <li>▶ Wifi 2.4 Ghz y LAN Rj45</li> <li>▶ Alimentación 12V (fuente incluida)</li> </ul>	 <p><b>P1</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>3MP</li> <li>DETECTA PERSONAS</li> <li>CRUCE DE LINEA</li> <li>INTRUSION</li> <li>MICROFONO</li> <li>IP66</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Cuenta con detección de figura humana, detección de intrusión y disuasión activa con luz y sonido</li> <li>▶ Soporta función de auto tracking</li> <li>▶ Micrófono y parlante incorporado con función audio de doble vía</li> <li>▶ Soporta Tarjeta Micro SD hasta 1Tb</li> <li>▶ Wifi 2.4Ghz, Lan Rj45</li> </ul>
--	--	--

### PRINCIPALES VENTAJAS AL USAR CAMARAS CYGNUS HOME

Conexión de red dual: WiFi y cable + Múltiples formas de uso e implementación

-  +  +  +  → Autónomas: Grabación en Micro SD y visualización desde App Cygnus Mobile Viewer por P2P
-  +  +  → Conexión cableada a NVR/XVR para grabación y visualización
-  +  +  +  → Conexión Wifi a NVR / XVR para grabación y visualización

**GRABADORES RECOMENDADOS**

Series XVR7000-I / XVR6000-I / NVR7000-IQ Cygnus.

Compatible con dispositivos 

Conseguí este y todos los productos de seguridad en nuestras sucursales.

## VIDEO PORTERIA INTELIGENTE

### Vídeo Porteros y Accesorios

E16C



Pantalla táctil 5"  
Reco Facial  
Lector de tarjetas, QR, PIN y NFC  
1 relé  
IP65

E18C



Pantalla 7" táctil  
Reco facial, QR, RFID, PIN, NFC  
3 relés  
Ip65  
Opcional módulo LTE

X912S



Dual Cam y Mic  
Lector RFID  
2 relés  
Teclado sensitivo  
IK10 /IP65



Contamos con más de 30 accesorios de instalación y protección  
Consulte a su vendedor por los accesorios compatibles con cada modelo!!!!

### Pantallas de Interior y Teléfonos IP

S562-S



Pantalla 7" Táctil Linux  
Resol 1024x600  
Montaje en pared sin caja de paso  
UTP- Wifi 6

S563W



Pantalla Táctil 8" Android 12  
Smart Home  
UTP - Wifi 6 - Bluetooth

S560



Teléfono SIP/POE  
estilo clásico  
Botones desbloqueo de puerta

### Controles de acceso para puertas y ascensores

A01S



Lector de tarjetas 125 KHz  
y 13.56 MHz  
1 Relé out

A02S



Teclado touch + Lector de  
tarjetas 125 KHz y 13.56 MHz  
1 Relé out

A08S



Lector de tarjetas RF,  
QR, PIN, NFC y BLE  
1 Relé out  
IP65 / IK09

## NUEVOS INGRESOS TELEFONIA IP/SIP

### Premium

#### V66 Pro



Pantalla Táctil 7"  
Handset Inalámbrico  
Soporta Videoporteros  
Soporta Cámaras IP

#### V67



Pantalla Táctil 7"  
Cámara Incorporada  
Videoconferencia  
Android 9.0

#### V65



Pantalla Color 4.3"  
Soporta Videoporteros  
Soporta Cámaras IP  
WiFi - Bluetooth

#### W610H



Pantalla a color de 2"  
Resistente a las caídas desde una altura de 1,8 mts  
Bluetooth 5.0

#### W710H



Hasta 20 bases  
300 Equipos  
Distancia de hasta 700 mts

### Empresarial

#### V64



Pantalla 3.5"  
Wi-Fi 2.4G/5G  
Bluetooth 4.2  
21 Botones DSS  
12 líneas SIP

#### V62G-V62W



Pantalla 2.8"  
Wi-Fi 2.4G/5G y Bluetooth 4.2  
(Solo V62W)  
21 Botones DSS  
12 líneas SIP

#### V62 Pro



Pantalla 2.8"  
21 Botones DSS  
12 líneas SIP  
Handset inalámbrico

#### X6U



Pantalla principal a color 4.3"  
2 pantallas secundarias 2.4"  
60 teclas DSS  
20 líneas SIP

#### X5U



Pantalla principal a color 3.5"  
Pantalla secundaria 2.4"  
30 teclas DSS  
6 líneas SIP

### Corporativo / Empresarial

#### V61G - V61W



Pantalla 2.4 "  
Wi-Fi 2.4G/5G  
Bluetooth 4.2(Solo V61W)  
2 Botones DSS  
4 líneas SIP

#### X4G



Pantalla 2.8"  
30 botones DSS  
4 Cuentas SIP

#### X3U



Pantalla 2.8"  
6 líneas SIP

#### X3SP



Pantalla 2.4"  
4 Cuentas SIP

#### X3SG



Pantalla 2.8"  
2 Cuentas SIP

### Conserje / Recepción

#### A320I-WHITE



Pantalla HD 10.1"  
20 líneas SIP  
Cámara 8MP  
116 botones DSS

#### A32I



Pantalla HD 10.1"  
20 líneas SIP  
Compatible con CM60  
112 botones DSS

#### X210



Pantalla principal de 4.3"  
2 pantallas laterales de 3.5"  
106 botones DSS  
20 líneas SIP

### Hotelería

#### H5W-WHITE



6 botones DSS  
2 Líneas SIP  
WiFi embebido

#### H3W-WHITE

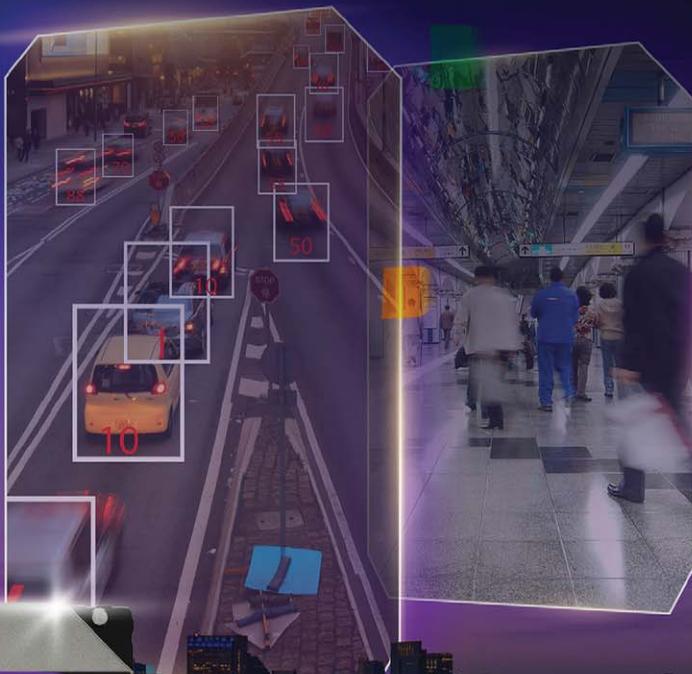


6 botones DSS  
2 Líneas SIP  
WiFi embebido

Celebrating  
**10** Years of  
WD Purple®



**Western Digital**



**IMPARABLE**  
Forjando un futuro  
mas seguro, juntos.  
WD Purple® HDD

SCANNEÁ EL QR  
Y CONOCÉ MÁS  
DE WD PURPLE



1.1TB = 1 billón de bytes. La capacidad real del usuario puede ser menor según el entorno operativo. Western Digital, el diseño de Western Digital, el logotipo de Western Digital y WD Purple son marcas registradas o marcas comerciales de Western Digital Corporation o sus filiales en EE.UU. y/o en otros países. Todas las otras marcas son propiedad de sus respectivos dueños. Las especificaciones de producto están sujetas a cambios sin previo aviso. Las imágenes mostradas pueden variar de los productos reales. ©2024 Western Digital Corporation o sus filiales. Todos los derechos reservados.

  
**Western Digital**

**FIESA**

**Casa Central:** Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA. **Expedición:** Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA  
[www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)



## Solo en FIESA encontrás la nueva Serie M de Paradox. Y la calidad de servicio que buscás.

Paradox te acerca la máxima tecnología en materia de seguridad, con prestaciones de vanguardia y sofisticado diseño. Descubrí **la nueva Serie M de Paradox** y sentí vos también la exclusividad, siendo cliente de FIESA.

CONOCÉ LA LÍNEA  
PARADOX M



PARADOX

FIESA

Casa Central: Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA. Expedición: Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA  
[www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)

**HIKVISION®**

# DeepinView X

**Seguridad perimetral con IA, una elección inteligente.  
Casi tanto como adquirirla en FIESA**



La tecnología **DeepinView X de Hikvision** revoluciona la seguridad perimetral. Porque reduce las falsas alarmas mediante la IA que le permite reconocer la información útil. Y hablando de eso, tomá la decisión más útil para tu negocio, vení a FIESA.

CONTACTATE CON UN  
EJECUTIVO DE CUENTAS



**DeepinView X**

**FIESA**

**Casa Central:** Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA. **Expedición:** Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA  
[www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)

**HIKVISION**<sup>®</sup>



**AcuSeek**

Encontrar lo que importa, cuando importa

¿Un vehículo sospechoso?  
**Para proteger, no hay tiempo que perder.**



Auto gris\_

**Cuando se trata de encontrar lo que importa,  
cuando importa, elegís Acuseek. Y venís a FIESA.**



La tecnología **Acuseek de Hikvision** te permite describir lo que buscás y encontrarlo en segundos. Lo resolvés tan rápido como cuando buscás calidad y servicio, y te encontrás con FIESA.

CONTACTATE CON UN  
EJECUTIVO DE CUENTAS



**AcuSeek**

**FIESA**

**Casa Central:** Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA. **Expedición:** Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA  
[www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)

**HIKVISION**<sup>®</sup>



**Tus clientes buscan AX PRO,  
vos stock y calidad de atención.  
Encontralos en FIESA.**



Con el Sistema de **Alarma Inalámbrico Hikvision AX PRO**,  
tenés control absoluto de la intrusión a través del móvil e integración con terceros.  
Encontralo en FIESA y tené todo lo que buscás para tus clientes.  
Y para tu negocio.

SCANNEÁ EL QR Y  
CONOCÉ MÁS DE AX PRO



**AX PRO**

**FIESA**

Casa Central: Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA. Expedición: Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA  
[www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)

# HIKVISION®

**Con MinMoe, tenés seguridad  
con reconocimiento facial.  
Y con FIESA, reconocida  
calidad de servicio.**

**Con MinMoe el acceso es seguro y fácil.**

Porque ofrece al instante y sin contacto, el más preciso reconocimiento facial. Encontralo en FIESA y tené todo lo que buscás para tus clientes. Y para tu negocio.



Nuevo nivel en seguridad

## MinMoe

## FIESA

Casa Central: Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA. Expedición: Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA  
[www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)

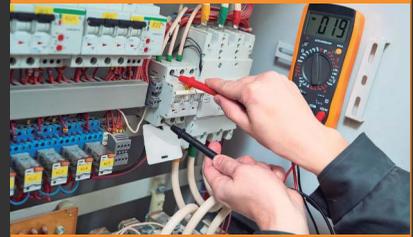
- 16 **AJAX SYSTEMS**  
Ecosistema de seguridad unificado. Un nuevo impulso para el sector



- 50 Videotelemática, la evolución de flotas más seguras  
Herramientas de RedGPS



- 70 Picos de tensión: soluciones prácticas  
*Aconseja: Academia Nexcam*



- 20 **EXPO SEGURIDAD BA**  
Una nueva edición de la muestra más visitada por los profesionales del sector

- 54 Pasarelas motorizadas de Intelktron  
Instalación en el edificio Intecons de Saavedra



- 74 Digifort Smart Connect + ZKTeco CVSecurity en Big Dipper

Solución para oficinas de Auvox en Big Dipper

Qué es y cómo funciona HikCentral en Big Dipper

Big Dipper

ZKTeco

**WEBINAR**

SEGURIDAD UNIFICADA: DIGIFORT SMART CONNECT CON ZKTECO CVSECURITY



- 24 **WALL SOLUCIONES TECNOLÓGICAS** inaugura su primera oficina en la Ciudad de Buenos Aires

AJAX SYSTEMS fortalece su presencia en Argentina en alianza con DEXA SEGURIDAD

- 58 Domina las reglas o quedarás afuera  
La IA ya juega  
*Escribe: Matías Guasco*

- 28 **FIESA** consolida su crecimiento. Jorge Ghiglione, nuevo Gerente comercial
- 32 **MOTIC** continúa creciendo. Nueva línea de productos y más servicios
- 36 **M2MDATAGLOBAL** cumple 10 años  
*Entrevista a Víctor Silvestri, Manager para Argentina*
- 40 **SECURIX** llegó a Rosario  
Inauguración con un evento tecnológico
- 44 **SESYTEL & KORU SEGURIDAD INTEGRAL**  
*El valor real de la seguridad en la era digital*

- 62 **JRI**  
Paneles Qolisys de Johnson Controls
- 64 **DEXA SEGURIDAD**  
Línea Baseline de Ajax Systems  
DMA  
Enrutador inalámbrico AX1800 de Dahua
- 66 **PPA**  
Cámaras IP 4 MP RTMP FULLTIME  
Plataforma para gestión de condominios FullCond

- 76 Hikvision presenta su ecosistema de inteligencia artificial HIK-IA
- 82 Citymesh se consolida en Colombia
- 84 Primera edición de NEXO CASEL



- 86 CASEL
- 90 CEMARA
- 94 CERSAT

# BIG RANGE

TECNOLOGÍA CONFIABLE,  
INSTALACIÓN SIMPLE Y MÁXIMA  
SEGURIDAD. ASÍ TRABAJA BIG RANGE.

¡NUEVOS INGRESOS!

## BARRERAS Y BARRALES

### AN800-6B30

Barral infrarrojo de  
6 haces, de 10, 30  
o 60mts.



### AN901-C

Detector perimetral  
inteligente integrado

**4**  
HACES



### AN900-A60

Barrera fotoeléctrica doble

### AN900-H10B

### AN900-H10W

Sensor infrarrojo  
de 1 haz. Negro o blanco



Compatible  
con múltiples  
aplicaciones



Rápida y fácil  
instalación



Resistente a  
condiciones  
climáticas  
adversas



Impermeable



## LA DEFENSA SONORA QUE MARCA LA DIFERENCIA

Soluciones audibles, confiables y  
listas para actuar cuando más importa

### BR353



### BR150



### BR400



### BR561



### BR300



### BR58



### BR100



☎ 011 2150 8700  
☎ + 54 9 11 2617 3712

✉ ventas@starx.com.ar  
🌐 www.starx.com.ar

📍 Pepirí 758, Parque Patricios,  
CABA



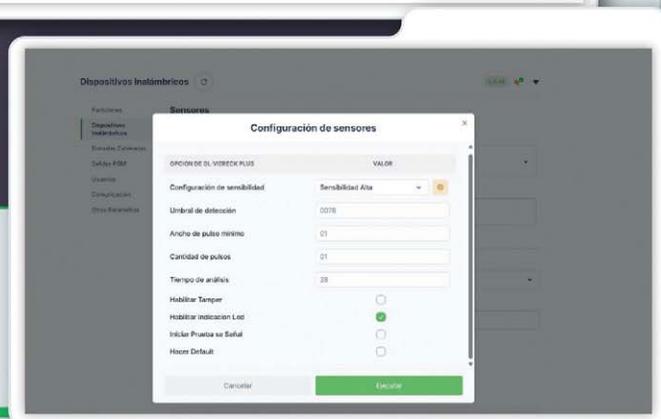
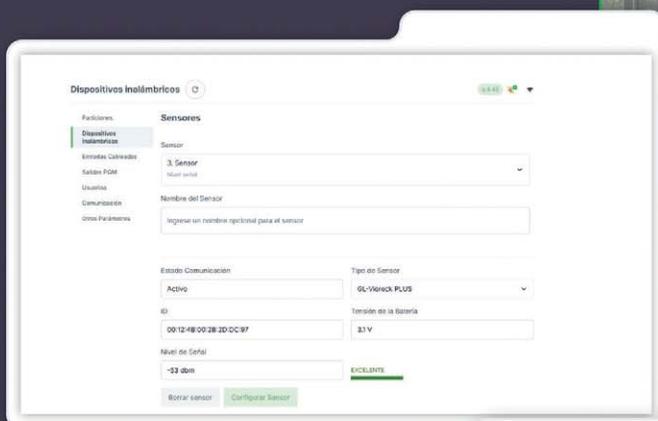
SENSOR PIR VIERECK PLUS

# MODIFICÁ LA SENSIBILIDAD ESTÉS DONDE ESTÉS

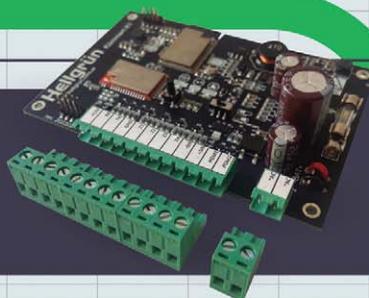


## ¿Cómo lo puedes hacer?

- 01** Ingresá al panel de trabajo desde la web de Hellgrün Connect.
- 02** Seleccioná el sensor GL-Viereck Plus desde "Dispositivos inalámbricos".
- 03** Hacé clic en Configurar Sensor > Configuración de Sensibilidad.
- 04** Elegí el nivel de sensibilidad más adecuado según el entorno.



**COMPATIBLES CON  
K11 Y K1 ULTRA**



Sensor PIR inalámbrico GL-Viereck Plus

## ¿Qué beneficios ofrece?

- 01 Sin necesidad de manipular el sensor.
- 02 Sin necesidad de la presencia física.
- 03 Ajustes inmediatos con impacto directo en el rendimiento.



## ¿Por qué elegirlo?

- 01 Más precisión, menos visitas, mejor servicio.
- 02 Ahorro de tiempo operativo.
- 03 Mejor experiencia para el cliente.
- 04 Gestión técnica profesional.
- 05 Ideal para instalaciones remotas o múltiples clientes.

**Hellgrün**  
PREMIADO CON



Sello  
**Buen  
Diseño**  
argentino

### Orgullo nacional

GL-Viereck Plus fue reconocido junto con el GL-Magborn por su diseño e innovación



### ¿Qué es el Sello de Buen Diseño?

Distinción oficial otorgada por el Ministerio de Economía de la Nación a productos argentinos que se destacan por su innovación, calidad, funcionalidad y aporte al desarrollo industrial y comercial.

# Ecosistema de seguridad unificado Ajax Systems

Un nuevo impulso para el sector

*Desde sus inicios con protección inalámbrica contra intrusos hasta la actualidad, Ajax Systems evolucionó a un completo ecosistema de seguridad que ofrece, además, protección contra incendios y centrales con funciones de automatización del hogar.*

**A**jax Systems se inició con la protección inalámbrica contra intrusiones pero poco a poco fue ampliando su oferta, hasta convertirse en un ecosistema de seguridad integral. Hoy, un sistema Ajax de nivel profesional incluye protección contra intrusiones, protección contra incendios, video vigilancia y productos de confort y automatización. También proporciona software para una gestión sencilla de la seguridad. Los profesionales de la seguridad se enfrentan ahora a un mercado en el que los clientes esperan algo más que dispositivos de una sola función: quieren sistemas de seguridad integrados que sean fáciles de desplegar, gestionar y ampliar.

## UN ECOSISTEMA OFRECE INFINITAS POSIBILIDADES

Los sistemas fragmentados fueron durante mucho tiempo un problema para los instaladores. Combinar productos de varios proveedores aumenta el tiempo de instalación, complica el mantenimiento y crea incertidumbre sobre la compatibilidad a largo plazo. Para los clientes, esto se traduce en mayores costos y una menor seguridad general.

Ajax Systems trabaja para eliminar esas barreras. Todos los dispositivos del portafolio, ya sean detectores de movimiento, cámaras o detectores de incendio, se conectan fácilmente a un único hub y se gestionan a través de una app móvil o de escritorio. Los instaladores ahorran tiempo en la configuración y el mantenimiento, mientras que los clientes aprovechan un sistema unificado y fiable. En un sistema Ajax, es posible combinar dispositivos de todas las categorías de

Número 164  
Sep/Oct '25

# Negocios de Seguridad

Jerarquizando Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

**Control**

**AJAX**

Un ecosistema. Múltiples soluciones. Infinitas posibilidades

Protección contra intrusiones Videovigilancia Protección contra incendios Confort y automatización

productos: protección contra intrusiones, video vigilancia, protección contra incendios (residencial y comercial) o confort y automatización.

## TECNOLOGÍA INALÁMBRICA, ENFOQUE FUNDAMENTAL DE LA SEGURIDAD

El primer éxito de la empresa vino de la mano de los sistemas anti intrusión inalámbricos que combinaban la facilidad de instalación con una tecnología de radio de largo alcance única. Los protocolos patentados garantizan una comunicación estable

incluso en instalaciones complejas, mientras que el software del dispositivo permite el control, la configuración y las actualizaciones remotas.

La tecnología de radio Jeweller garantiza una comunicación bidireccional con un alcance operativo récord de hasta dos mil metros. Todos los datos transmitidos por Jeweller están encriptados. En caso de interferencias o intentos de inhibición, el sistema cambia a una frecuencia de radio libre y lo notifica a los usuarios y a la empresa de monitorización. Se tarda menos de 0.15 segundos en

transmitir una alarma.

Wings es una tecnología inalámbrica diseñada para transferir grandes paquetes de datos, principalmente para ajustes individuales, como idiomas de interfaz y actualizaciones de firmware.

JetSparrow es el corazón y el cerebro del sistema de vídeo Ajax. Se encarga de toda la transmisión, almacenamiento y gestión del vídeo. El equipo de Ajax desarrolló JetSparrow, una tecnología patentada de transmisión de vídeo, para ofrecer una experiencia VMS ultrarrápida.

Los productos Ajax cumplen las normas de seguridad y están certificados Grado 2, lo que significa que los sistemas pueden resistir a atacantes experimentados con equipamiento especial. Los hubs ejecutan OS Malovich patentado.

Esta filosofía de la tecnología inalámbrica cambió la forma en que los instaladores abordan los proyectos, poniendo a su disposición una protección de nivel profesional sin necesidad de cableado invasivo. También plantó las semillas de una visión más amplia: un ecosistema en el que todos los dispositivos pudieran conectarse entre sí sin problemas.

#### EL ECOSISTEMA HOY: UN COMPLETO PORTAFOLIO DE PRODUCTOS AJAX

El portafolio actual de la empresa va mucho más allá de la mera intrusión. Consta de protección contra intrusiones, video vigilancia, protección contra incendios, confort y automatización. La línea de productos incluye dispositivos inalámbricos diseñados para proteger propiedades residenciales y comerciales. Una amplia gama de dispositivos Ajax para interiores y exteriores funcionan como una fuerza unificada para garantizar la protección contra intrusiones y ofrecer la mejor experiencia de usuario posible.

La categoría de productos de protección contra incendios incluye sistemas certificados de detección y alarma de incendios para propiedades residenciales y comerciales. Residence Line ofrece una amplia gama de detectores de incendio para propiedades residenciales, tanto recientemente construidas como ya existentes, y la nueva línea EN54 Line está diseñada para sitios comerciales y municipales.

El uso integral de los productos Ajax ofrece ventajas adicionales, especialmente en combinación con escena-

rios de video vigilancia y automatización. La seguridad ya no consiste solo en detectar una intrusión o emitir una alarma: se trata de proporcionar verificación visual y disuasión proactiva.

Este hardware está respaldado por un conjunto de apps y software profesionales diseñados para la monitorización, la configuración y el servicio remoto. Los instaladores pueden configurar los sistemas rápidamente, monitorizar el estado de los dispositivos en tiempo real y aplicar actualizaciones sin necesidad de visitar el sitio.

#### NOVEDADES: EN54 LINE Y CÁMARAS CON ILUMINACIÓN HÍBRIDA

Los últimos productos demuestran el compromiso de Ajax por competir en los segmentos más exigentes.

EN54 Line, por ejemplo, permite construir un sistema totalmente inalámbrico y gestionar su configuración a través de la pantalla táctil del ECI y las apps Ajax, en el sitio o en remoto. Fácil de instalar, mantener y ampliar, la línea EN54 Line es la solución perfecta para una protección conforme pero sencilla de pequeñas y medianas empresas. Para los instaladores, combina la certificación con la velocidad de despliegue inalámbrico, reduciendo las horas de instalación y los costes de mano de obra.

Ajax Systems también presenta las cámaras con iluminación híbrida para abordar un reto común de seguridad: captar detalles críticos a todo color por la noche. Estas cámaras combinan iluminación IR y luz blanca para ofrecer imágenes en color incluso en condiciones de poca luz. Las nuevas capacidades aportan una mejor calidad de imagen, un reconocimiento de objetos más preciso y una disuasión visual de intrusos en sitios residenciales y comerciales. La BulletCam HL y la TurretCam HL ofrecen hasta 50 m

de alcance de iluminación, mientras que la DomeCam Mini HL cubre hasta 15 metros debido a las características específicas de su diseño.

#### SOLUCIONES PARA CADA TIPO DE PROYECTO E IMPACTO COMERCIAL PARA PROFESIONALES

El ecosistema Ajax ofrece a los profesionales una única plataforma capaz de abarcarlo todo: desde pequeñas empresas hasta sitios remotos y grandes instalaciones reguladas. Los productos Ajax están certificados Grado 2. La combinación de velocidad inalámbrica, flexibilidad y herramientas de automatización permite a los instaladores adaptar la misma solución a entornos muy diferentes sin cambiar de marca ni comprometer la fiabilidad.

La empresa también cuenta con una gama de productos certificados Grado 3, que se utiliza en grandes empresas, sitios remotos e instalaciones de alto riesgo donde se exige una mayor seguridad. Con conectividad integrada, topología en anillo para una instalación simplificada y monitorización del sistema en tiempo real a través de las apps Ajax, las soluciones G3 garantizan una protección ininterrumpida incluso en condiciones temporales.

El ecosistema también crea oportunidades de ventas adicionales con funciones de protección contra incendios, video vigilancia y automatización que se pueden añadir según surjan las necesidades, lo que garantiza una mayor fidelización de los clientes. En un sector en el que la reputación se basa en la calidad del servicio y la fiabilidad, estas ventajas combinadas proporcionan a los instaladores una ventaja competitiva decisiva y una mayor variedad de oportunidades para que los profesionales hagan crecer su negocio. ■



# AJAX

+54 911 5936-7340

marketing.latam@ajax.systems

www.ajax.systems

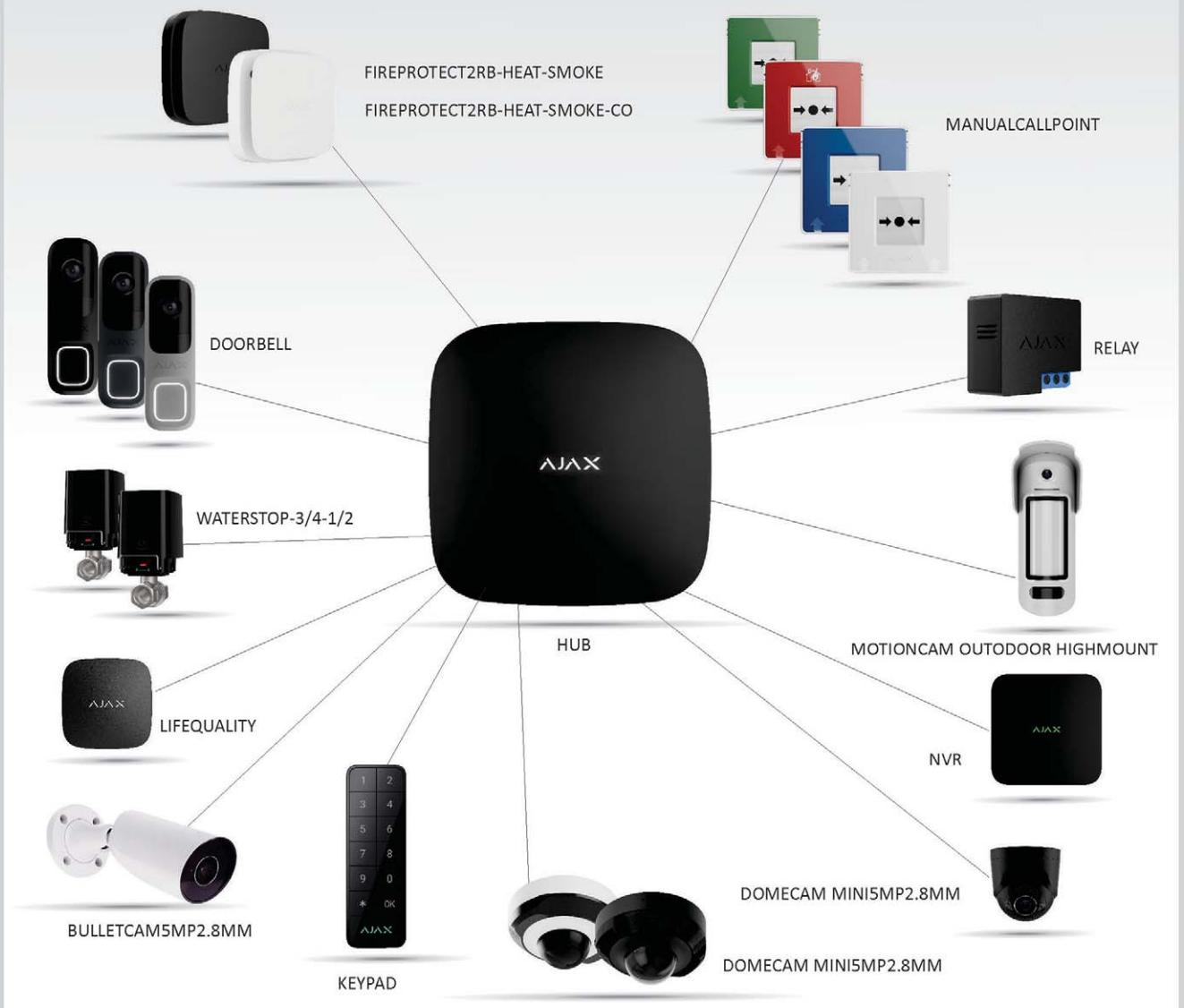
ajax\_systems

@ajax\_systems

/ajax.systems



# LA LÍNEA MÁS COMPLETA DE INTEGRACIÓN DE ACCESORIOS 100% INALÁMBRICOS



Contactanos!!! 341- 6634698 341- 5284080

Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe

contacto@dmarsrl.com.ar www.dmarsrl.com.ar

Scanea QR



para más información



# LA MEJOR PROTECCIÓN PARA SU PROYECTO DETECCIÓN DE INCENDIO

## PANELES DIRECCIONABLES 4100ES/4010ES/4007ES



## FOUNDATION SERIES



Contactanos!!! 341- 6634698 341- 5284080

Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe

contacto@dmasrl.com.ar www.dmasrl.com.ar

Scanea QR



para más información

# Expo Seguridad BA 2025: La cita que nadie puede perderse

Un encuentro que marcará un antes y un después en el sector

*Después de años de recorrer distintas provincias argentinas llevando a cada región la posibilidad de vivir una experiencia de primer nivel en materia de tecnología y soluciones para la seguridad, llega el momento que todos estaban esperando: Expo Seguridad desembarca en la Ciudad de Buenos Aires.*

La capital del país será sede de un evento único, que promete convertirse en el punto de encuentro más esperado del año para empresarios, integradores, distribuidores, fabricantes y profesionales de la industria. La cita será el miércoles 26 de noviembre de 2025, en el Centro de Convenciones GoldenCenter, y desde el anuncio oficial la repercusión ha superado todas las expectativas: en apenas una semana, la exposición quedó prácticamente vendida en su totalidad.

## UNA DEMANDA QUE NACIÓ DEL PROPIO SECTOR

Durante las exitosas ediciones realizadas en Mendoza, Córdoba, Rosario, Santa Fé, Tucumán, Salta y Mar del Plata, se fue consolidando una comunidad que no solo acompañó cada evento, sino que también empezó a plantear un pedido concreto: llevar la Expo a Buenos Aires. Por un lado, los integradores de seguridad que veían con admiración cómo el interior del país vivía jornadas de networking con oportunidades comerciales de gran nivel, pedían tener la posibilidad de acceder a la misma experiencia en la capital. Por otro lado, los expositores encontraban en cada edición un espacio valioso para crecer, pero sentían que faltaba dar un pasito más: concretar la llegada a la ciudad.

Ese doble reclamo fue el motor que impulsó a los organizadores a aceptar el desafío. Tras varios meses de trabajo en la búsqueda de proveedores, definición del espacio y coordinación de cada detalle, Expo Seguridad Buenos Aires 2025 es hoy una realidad.

“Para nosotros es un orgullo enorme anunciar esta primera edición en Buenos Aires. Desde hace tiempo veníamos recibiendo el pedido de integradores y expositores que sentían que este paso era necesario. Y la respuesta del mercado lo confirma: en apenas una semana logramos prácticamente completar los espacios de exhibición. Eso habla de la fuerza de la industria y del interés que genera este encuentro”, afirmó Claudio Alfano, director editorial de Negocios de Seguridad y organizador de la Expo.

## UNA EXPERIENCIA PENSADA PARA NO PERDERSE

La Expo contará con la participación de 80 empresas líderes del rubro, que desplegarán sus últimas soluciones en seguridad electrónica, videovigilancia, Sistemas de Intrusión, monitoreo, rastreo satelital, control de accesos, automatización, detección y extinción de incendios, Comunicaciones, Energía y muchas otras.

Además de la exhibición, el encuentro será una oportunidad para generar contactos comerciales estratégicos, conocer de primera mano las innovaciones que están marcando el rumbo de la industria y par-

ticipar en un espacio exclusivo de intercambio entre profesionales.

La entrada será gratuita, con registro previo, y el evento está dirigido de manera exclusiva a empresarios, usuarios corporativos y profesionales del sector.

“Expo Seguridad Buenos Aires será mucho más que una feria: será un punto de encuentro que potenciará la integración entre proveedores, distribuidores y usuarios. Queremos que cada visitante se lleve la sensación de haber estado en el lugar correcto, en el momento justo”, destacó Néstor Lespi, director comercial de Negocios de Seguridad y socio organizador del evento.

## LA IMPORTANCIA DE ESTA PRIMERA EDICIÓN

Que Buenos Aires reciba por primera vez a Expo Seguridad no es solo una cuestión geográfica. Es un paso estratégico que refleja la madurez alcanzada por la exposición y la necesidad de ofrecer al mercado local una plataforma sólida para el crecimiento. En un contexto donde la seguridad se ha convertido en un tema central para empresas y organizaciones de todos los sectores, contar con un espacio de estas características resulta imprescindible.

La combinación de expositores de primer nivel, un público altamente calificado y una organización que ha demostrado solidez en cada una de las ediciones, garantiza que el 26 de noviembre se viva una jornada histórica para el sector. ■

Más información y registro en:  
[www.exposegBA.com.ar](http://www.exposegBA.com.ar)





2025

# Expo Seguridad BUENOS AIRES

26 DE NOVIEMBRE :: GOLDENCENTER EVENTOS



[exposegBA.com.ar](http://exposegBA.com.ar)



más info / registro



# WIZCOLOR

TAN BRILLANTE COMO EL DÍA

## Wiz Color + 4K

4K Noches Brillantes, Detalles Claros



## Wiz Color + PT

Sin Puntos Ciegos por la Noche



## Wiz Color + Vari-focal

Ve Más Lejos por la Noche



## Wiz Color + HDCVI

Ve Más Allá de la Noche, Impulsado por HDCVI.



## Wiz Color + 4G

Conectividad 4G. Funcionamiento Ilimitado, Día & Noche



Contactanos!!! 341- 6634698 341- 5284080

Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe  
contacto@dmarsl.com.ar www.dmarsl.com.ar

Scanea QR



para más información



BARRERAS ALEAN

PARA SEGURIDAD PERIMETRAL  
ELEGIDA POR LOS CLIENTES  
**más exigentes.**

Versátiles, seguras y duraderas.



OCTUBRE - NOVIEMBRE

**15%**

DE DESCUENTO  
EN TODA LA LÍNEA ALEAN

PUNTOS DE VENTA

**CASA CENTRAL**

(011) 3970-6392

(011) 2196-6477

Mariano Pelliza 4112,

Munro (1605), Bs. As.

Lunes a Viernes de 8:30 a 17hs.

[ventas@dexa.com.ar](mailto:ventas@dexa.com.ar)

**SUCURSAL LA PLATA**

(011) 15-3792-9710

Calle 119 Nro 258, Tolosa,

La Plata, Bs. As.

Lunes a Viernes de

09 a 13hs. - 15 a 17:30hs.

[ventas@dexa.com.ar](mailto:ventas@dexa.com.ar)

**SUCURSAL TUCUMÁN**

(011) 5717-4793

Santiago del Estero 1351,

San Miguel de Tucumán

Lunes a Viernes de 9 a 18hs.

## Primera sucursal en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Wall Soluciones Tecnológicas



Con más de siete años de trayectoria y acento cordobés, Wall Soluciones Tecnológicas anuncia la apertura de su nueva sucursal en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, consolidando así su expansión y presencia en el mercado nacional de la seguridad.

La flamante sede está ubicada en el barrio de Monte Castro, en Mercedes 2144, y fue diseñada para brindar una experiencia integral a sus clientes. Las cómodas instalaciones incluyen un amplio depósito, un moderno showroom con equipos en vivo de las principales marcas del sector, entre las que se destacan Hikvision, Intelbras, Reguvolt, Cygnus y DSC; permitiendo a los visitantes interactuar directamente con las últimas tecnologías.

La compañía confirmó que su enfoque está orientado al canal mayorista y, de manera especializada, a integradores e instaladores. Para ello, cuenta con un equipo comercial y de ingeniería altamente capacitado, cuyo valor diferencial reside en la venta consultiva, ofreciendo soporte técnico y asesoramiento experto para cada proyecto.

Como un beneficio adicional pensado para la comodidad de sus clientes, la nueva sucursal de Wall Soluciones Tecnológicas dispone de estacionamiento propio.

Con esta apertura, la empresa refuerza su compromiso de acercar soluciones tecnológicas de primer nivel y un servicio de excelencia a la comunidad de profesionales de la seguridad en la capital argentina.

Wall Soluciones Tecnológicas es una empresa especializada en la distribución de tecnología de seguridad. Con su base en Córdoba y ahora con presencia en Buenos Aires, ofrece un portfolio completo de productos y soluciones para integradores, instaladores y mayoristas. ■



## Fortalece su presencia en el mercado argentino

Ajax + Dexa

Ajax Systems, empresa tecnológica internacional fabricante de sistemas de seguridad en Europa, se complace en anunciar una asociación estratégica con DEXA Seguridad Electrónica, un destacado distribuidor argentino de tecnologías de seguridad electrónica. Esta colaboración combina la tecnología de vanguardia de Ajax en un sistema completamente integrado con la experiencia local y la sólida presencia de mercado de DEXA Seguridad.

La alianza marca un hito importante en la expansión de Ajax Systems en Sudamérica, siendo Argentina un mercado en rápido crecimiento para soluciones de protección contra intrusión inteligentes, confiables y de estética cuidada.

A partir de esta colaboración, los instaladores locales y los usuarios finales acceden a una solución de seguridad integral que combina protección contra intrusión, videovigilancia, detección de incendios y seguridad para la vida, además de automatización y confort, todo dentro de un sistema unificado y respaldado por soporte técnico local.

"Asociarnos con DEXA Seguridad Electrónica refuerza nuestro compromiso con el mercado argentino y amplía el acceso a las últimas tecnologías de Ajax a través de un distribuidor local confiable y con experiencia. DEXA ha construido una sólida reputación basada en la calidad del servicio, el profesionalismo y su capacidad para satisfacer las necesidades de los profesionales de la seguridad. Juntos, estamos presentando un enfoque integrado de protección que combina innovación con fiabilidad y empodera a nuestros socios en todo el país", dijo el Jefe de Ventas Ajax en Latinoamérica, Mykyta Synytsia.

Al incorporar los productos de Ajax Systems a su portafolio, DEXA Seguridad ahora ofrece a sus clientes una línea de protección contra intrusión de clase mundial y de última generación para uno de los segmentos de mayor demanda en la Argentina, fortaleciendo su propuesta de valor con integración fluida, stock permanente, asesoramiento y soporte técnico adaptado a las necesidades locales. ■





# LLEGÓ AJAX DOMINÁ TU ESPACIO



Soluciones profesionales  
para la seguridad, la protección y  
la automatización.

DEXA DISTRIBUIDOR OFICIAL



ESTAMOS PARA ATENDERTE  
**+54911 26495779**

## PUNTOS DE VENTA

**CASA CENTRAL**  
(011) 3970-6392  
(011) 2196-6477  
Mariano Pelliza 4112,  
Munro (1605), Bs. As.  
Lunes a Viernes de 8:30 a 17hs.  
[ventas@dexa.com.ar](mailto:ventas@dexa.com.ar)

**SUCURSAL LA PLATA**  
(011) 15-3792-9710  
Calle 119 Nro 258, Tolosa,  
La Plata, Bs. As.  
Lunes a Viernes de  
09 a 13hs. - 15 a 17:30hs.  
[ventas@dexa.com.ar](mailto:ventas@dexa.com.ar)

**SUCURSAL TUCUMÁN**  
(011) 5717-4793  
Santiago del Estero 1351,  
San Miguel de Tucumán  
Lunes a Viernes de 9 a 18hs.

COTIZA RÁPIDO Y FÁCIL [www.dexa.com.ar](http://www.dexa.com.ar)

**DS-2CD1027G2H-LIU(2.8mm)(O-STD)**



- Imágenes resolución de 2 MP / Detección de personas y vehículos
- Luz híbrida inteligente / Compresión H.265/ Almacenamiento integrado de hasta 512 GB
- Micrófono incorporado / Resistente al agua y al polvo (IP67)



**DS-2CD1043G2-LIDUF/4G/SL(2.8)OSTD/LA/FUS**

- Imágenes resolución de 4 MP / Detección de personas y vehículos
- Transmisión de datos 4G LTE / Luz híbrida inteligente: hasta 30 metros
- Audio bidireccional integrado / Almacenamiento integrado de hasta 512 GB
- Resistente al agua y al polvo (IP67) / Compresión H.265+ eficiente

**DS-2CD1327G2H-LIU (2.8mm) (O-STD)**



- Imágenes resolución de 2 MP / Detección de personas y vehículos / Luz híbrida inteligente
- Compresión H.265+ eficiente / Almacenamiento integrado de hasta 512 GB
- Micrófono incorporado / Resistente al agua y al polvo (IP67)



**DS-2CD1723G2-LIZU(2.8-12mm)(O-STD)**

- Imágenes resolución de 2 MP / Detección de personas y vehículos
- Luz híbrida inteligente / Imágenes nítidas tecnología DWDR / Compresión H.265+eficiente
- Almacenamiento integrado de hasta 512 GB / Micrófono incorporado
- Lente varifocal motorizada de 2,8 a 12 mm / Resistente al agua y al polvo (IP67), a prueba de vandalismo (IK08)

**DS-2CD1T27G2H-LIU(4mm)(O-STD)**



- Imágenes resolución de 2 MP / Detección de personas y vehículos / Luz híbrida inteligente
- Tecnología de compresión H.265 + eficiente / Admite almacenamiento integrado de hasta 512 GB
- Micrófono incorporado / Resistente al agua y al polvo (IP67)



**DS-2CD1327G2H-LIU(2.8mm)(O-STD)**

- Imágenes resolución de 2 MP / Detección de personas y vehículos / Luz híbrida inteligente
- Tecnología de compresión H.265+ eficiente / Almacenamiento integrado de hasta 512 GB
- Micrófono incorporado / Resistente al agua y al polvo (IP67)

**DS-2CD2023G2-I(2.8mm)(T)(O-STD)**



- Imágenes resolución de 2 MP /Imágenes nítidas tecnología WDR de 120 dB
- Compresión H.265+ eficiente /-U: Micrófono incorporado /Clasificación de objetivos humanos y de vehículos basada en el aprendizaje profundo / Resistente al agua y al polvo (IP67)



**DS-2CD2047G3-LI2UY(2.8mm)(O-STD)(BLACK)**

- HikAI-ISP reducción de ruido /Imágenes a todo color 24/7 tecnología ColorVu
- WDR adaptable / Enfoque en la clasificación de personas y vehículos basada en aprendizaje profundo / Micrófono dual integrado / Diseño anticorrosión (NEMA4X)
- Luz híbrida inteligente: integra luces infrarrojas y blancas, 3 modos de iluminación complementarios / Resistente al agua y al polvo (IP67)

**DS-2CD2083G2-LI2U(2.8mm)(O-STD)**



- Imágenes resolución de 8 MP / Acusense: Enfoque en la clasificación de personas y vehículos basada en aprendizaje profundo / Luz híbrida inteligente: integra luces infrarrojas y blancas, 4 modos de iluminación complementarios / -2U: Micrófono dual integrado / Imágenes nítidas tecnología WDR real de 120 dB / Compresión H.265+ eficiente / Resistente al agua y al polvo (IP67)



**DS-2CD2323G2-IU(2.8mm)(D)(O-STD)**

- Imágenes resolución de 2 MP / Imágenes nítidas tecnología WDR de 120 dB /
- Compresión H.265 /-U: Micrófono incorporado / Clasificación de objetivos humanos y de vehículos basada en el aprendizaje profundo / Resistente al agua y al polvo (IP67)

**DS-2CD2143G2-LIS2U**

- Imágenes resolución de 4 MP /Acusense: Enfoque en la clasificación de personas y vehículos basada en aprendizaje profundo
- Luz híbrida inteligente: integra luces infrarrojas y blancas, 4 modos de iluminación complementarios /-2U: Micrófono dual integrado
- Imágenes nítidas tecnología WDR real de 120 dB / Compresión H.265+ eficiente / Resistente al agua y al polvo (IP67) y al vandalismo (IK10)



**DS-2CD2347G3-LI2UY(2.8mm)(O-STD)(BLACK)**

- Imágenes 4 MP / Acusense: Enfoque en la clasificación de personas y vehículos basada en aprendizaje profundo /Luz híbrida inteligente: integra luces infrarrojas y blancas, 4 modos de iluminación complementarios
- -2U: Micrófono dual integrado/Imágenes nítidas tecnología WDR real de 120 dB /Compresión H.265+ eficiente /Resistente al agua y al polvo (IP67) y al vandalismo (IK10)

# Fiesa consolida su crecimiento

Nueva estructura comercial pensada en el cliente

*Para una mejor atención y más servicios a sus clientes, el Distribuidor Mayorista presenta sus nuevas gerencias diferenciadas para Distribución y Proyectos. Así, suma a su staff de profesionales a Jorge Ghiglione en el área de distribución de productos.*



FIESA

- +54 11 5628-1700
- contacto@fiesa.com.ar
- www.fiesa.com.ar
- +54 9 11 5628-1711
- @fiesa.srl
- /FIESA.com.ar
- /user/FIESAtv
- /company/fiesa-srl

**E**n el marco de su plan de expansión, Fiesa consolida una nueva estructura comercial con gerencias diferenciadas para las áreas de Distribución y Proyectos. Esta decisión estratégica busca ofrecer una atención más ágil, especializada y cercana a los distintos perfiles de clientes. En esta entrevista, el flamante Gerente Comercial de Distribución, Jorge Ghiglione, comparte su visión, sus primeros pasos en el rol y los desafíos del mercado actual.

- ¿Qué te atrajo de FIESA para dar este paso en tu carrera?

- En los últimos cinco años estuve vinculado al rubro de la seguridad electrónica, trabajando en una empresa con un perfil similar al de FIESA, también mayorista en distribución. Al salir de esa compañía, FIESA se acercó con una propuesta concreta y un plan de expansión que me resultó muy atractivo. Buscaban a alguien con experiencia en manejo de canales y como conocían mi trayectoria y tenían muy buenas referencias, me ofrecieron sumarme al proyecto.

La propuesta me entusiasmó des-



de el primer momento, compartimos rápidamente la visión y no tardamos en ponernos de acuerdo para que hoy forme parte de esta excelente empresa.

- Desde que asumiste, ¿cuáles fueron tus prioridades?

- Mi prioridad fue conocer a fondo al equipo comercial, compuesto en ese momento por seis vendedores y dos Product Managers. A través del diálogo con ellos, detectamos rápidamente las situaciones más urgentes a resolver. Luego incorporamos nuevos integrantes al equipo: dos vendedores y un tercer PM. Esto nos permitió reforzar el enfoque en cada una de las marcas y redistribuir la cartera de clientes para trabajar de manera más estratégica y personalizada, mejorando así tanto la

atención como los volúmenes de facturación.

- ¿Cuáles son las principales metas para el área en el corto y mediano plazo?

- Todavía hay temas por ordenar, pero venimos avanzando firmemente. Con la nueva estructura, estamos más cerca de nuestros clientes, realizando visitas presenciales y desarrollando planes de acción individuales. En lo que respecta al portfolio, dejamos de trabajar con marcas que no aportaban valor y estamos evaluando nuevas que se alineen mejor con nuestra estrategia. Aunque estamos en los primeros meses del proceso, ya se ven mejoras en la facturación. Es un camino de mediano plazo, pero estamos convencidos de que los resultados van a ser consistentes.

- ¿Cómo pensás que tu liderazgo puede aportar valor al equipo y a los clientes?

- Mi liderazgo se basa en la escucha activa y en entender a cada persona desde su rol. Cada integrante del equipo tiene diferentes fortalezas y aspectos a mejorar; mi trabajo es potenciar esas virtudes, minimizar los puntos débiles y lograr que cada uno se sienta valorado. Trabajo siempre bajo una lógica de equipo, donde el objetivo grupal está por encima del individual, y eso intento transmitirlo día a día.

- ¿Cómo percibís el entorno macro actual y el mercado de la seguridad electrónica en particular?

- El contexto macro en Argentina siempre presenta desafíos: ajustes, variaciones del dólar, elecciones, etc. Es algo con lo que ya convivimos. Lo importante es tener la flexibilidad para adaptarse y leer bien los momentos. El mercado de la seguridad electrónica, en cambio, está atravesando un período de fuerte expansión. Particularmente, vemos un cambio de paradigma con la incorporación de inteligencia artificial en muchos productos. Es un mercado dinámico, con enorme potencial.

- ¿Qué mensaje te gustaría dar a los clientes de Fiesas?

- A nuestros clientes actuales quiero agradecerles la confianza, y decirles que estamos en un proceso de cambio y mejora constante. Si hay algo que pueda mejorar en el servicio, los invito a comunicarse con su ejecuti-



vo. Estamos acá para escucharlos y crecer juntos. A quienes aún no son clientes, les pedimos una oportunidad para mostrarnos. Sabemos que podemos ofrecer una propuesta de valor real: disponibilidad, buen precio, soporte técnico, servicio postventa y atención personalizada.

- ¿Cómo imaginás la relación entre la División Distribución y la de Proyectos para potenciar los resultados de FIESA?

- La relación con la división de Proyectos es excelente. Con el gerente del área tengo una relación profesional y personal de años, lo que facilita mucho el trabajo. Colaboramos con muchos clientes de forma conjunta, asignando ejecutivos especializados en distribución y en proyectos según cada caso. Entendemos que las necesidades y tiempos varían, pero el objetivo compartido es siempre brindar un servicio de excelencia.

- ¿Qué te motiva personalmente en esta nueva etapa dentro de FIESA?

- Lo que más me motiva es formar

parte de un proyecto en el que creo, con desafíos que me apasionan y un equipo que confía en mi experiencia. A esta altura de mi carrera, es fundamental sentirme identificado con la propuesta, aportar valor y saber que mis logros son reconocidos.

- ¿Cómo te gustaría que perciban a la División Distribución bajo tu gestión?

- Me gustaría que nos vean como su opción número uno a la hora de abastecerse de productos de distribución, por nuestra disponibilidad, precios, soporte técnico y servicio general. Ese es el objetivo que nos guía todos los días. Estamos construyendo una unidad comercial fuerte, ágil y cercana, que entienda las necesidades del mercado y esté siempre un paso adelante para acompañar a nuestros clientes. FIESA, sin dudas, está atravesando una etapa de expansión y fortalecimiento, con foco en la cercanía con el cliente, la calidad del servicio y una propuesta de valor que se adapta a los nuevos tiempos del mercado de seguridad electrónica. ■



Negocios de **Seguridad**® **Linktree**\*

Todos los lugares en donde encontramos en un solo sitio

CON UN SOLO CLIC ACCEDERAS A:

- Descargar la última edición en formato .PDF
- Leer todas las revistas online en ISSUU
- Descubrir las novedades en nuestras redes sociales
- Suscribirte gratuitamente a nuestra revista
- Participar de nuestro foro web y grupo de WhatsApp
- Contactarnos a nuestras líneas de WhatsApp y Telegram



<https://linktr.ee/negociosdeseguridad>



# AVIGILON

## Nueva línea H6SL

Disponibles en formato de domo o bullet, estas cámaras incluyen videos analíticos de última generación que permiten detectar de forma proactiva eventos críticos y ofrecen un control completo y superior al sitio a proteger. Incluso si se encuentran en condiciones de iluminación difíciles, las cámaras H6SL brindan la posibilidad de ver al sitio con imágenes claras y nítidas.

# SALTO

inspired access

## Cerraduras inalámbricas

Soluciones avanzadas de cierre electrónico y control de accesos haciendo más fácil, cómoda y segura la vida diaria de los usuarios.



suprema

digicon

SALTO

AVIGILON

Hanuha  
Technwin America

PROVISION ISR

+ 54 11 4862.5054  
Pringles 1267, C1183AEW, CABA, Argentina

ventas@dramstechnology.com.ar  
www.dramstechnology.com.ar

# SUPrema

## BioStation 3

Nueva terminal de reconocimiento facial basado en IA con la mayor eficiencia y rendimiento de la actualidad. Diseñado para sumar comodidad a los usuarios que pueden registrar sus credenciales faciales por sí mismos desde el dispositivo o mediante una foto guardada en su móvil. BioStation 3 se toma muy en serio la protección de datos por eso cuenta con el nivel más alto de protección de la privacidad.



50.000 usuarios



Alimentación PoE y Ethernet



Intercomunicador IP



Video por RTSP



# digicon

## Molinetes Catrax

Digicon es reconocida por el diseño de molinetes, pasarelas y puertas de acceso. Aplicando un concepto totalmente revolucionario, sus productos rompen los paradigmas de aplicación actual.



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos que tenemos para ofrecerle.



# La evolución de Motic

Nuevos productos y servicios

*Luego de abrir su oficina en España, Motic renovó su planta de Vicente López, amplió su capacidad de diseño y testeo de productos y sumó herramientas de marketing. Consolidada en el mercado local y en expansión en el internacional, cuenta con una variada oferta de productos y servicios.*



MOTIC

-  +54 11 3951-4338
-  info@motic.com.ar
-  www.motic.com.ar
-  +54 9 11 4730-3222
-  /motic\_automation
-  /moticautomatismos
-  @motic\_automation



**E**l grupo Motic se inició en 1998 importando motores para automatismos desde Italia, por entonces lo mejor en diseño y tecnología.

“El primer cambio, en 2009, fue diseñar y fabricar nuestros propios motores y electrónica usando aceros especiales, aleados con silicio, manganeso, cromo, vanadio y molibdeno, con bronce de alta prestación con aleaciones de aluminio, níquel y manganeso, a los que añadimos carcasas de aluminio inyectadas, cubiertas de plástico resistentes al UV y diseños atractivos para todo tipo de instalaciones”, cuenta David Dangelis, directivo de Motic.

“Al crecer nuestros volúmenes y exigencias de precisión, en 2016 nos asociamos con una fábrica en China que, a partir de nuestra ingeniería y diseño fabrica cantidades crecientes de motores de nuestras tres líneas con tasas de falla menores al dos por mil”, amplió. Esto permitió a la empresa ofrecer garantías extendidas de entre 2 y 5 años, alcanzando una posición de calidad de clase Mundial, tanto que, en 2021 la empresa se expandió e inauguró Motic España, desde donde suministra productos a varios países de la región.

“En el 2022 inauguramos nues-

tra nueva planta en Vicente López, con capacidad para desarrollos de nuevos productos, electrónicas, finishing de los automatismos y una zona de maquetas de prueba, donde testeamos cada serie con al menos 7000 operaciones, para asegurarnos que nada falle”, describió Dangelis.

En 2023, aprovechando todos estos recursos. Motic ingresó a la era de los motores inteligentes, agregando dispositivos IoT que posibilitan manejar y controlar los automatismos, sus estados y sus alarmas a través de la web y la red celular, creando hogares inteligentes, capaces de manejar escenas donde éstos analizan el GPS en el automóvil y cuando éste se encuentra a una distancia determinada, encienden las luces de ingreso, transmiten las imágenes del entorno del garaje y, eventualmente, abre el portón segundos antes, ofreciendo mayores niveles de seguridad.

“En definitiva, crecimos aprovechando la tecnología disponible, a lo que agregamos lo mejor de nosotros en servicios al cliente”, aseguró David Dangelis.

## AYUDA AL CLIENTE

“Tenemos una amplia gama de productos, con automatismos y accesorios como cerraduras, controles remotos y sensores inteligentes.

Además, para ayudar a nuestros clientes, ofrecemos cursos y entrenamientos In-Company, sin cargo”, explican desde la empresa.

“Además, ponemos a disposición del cliente materiales de publicidad como exhibidores, folletos, cursos para sus clientes, descuentos especiales, un sistema de premios y otras oportunidades para aumentar sus ganancias”, completaron.

## LÍNEAS DE PRODUCTOS

- 16 modelos para portones corredizos, levadizos, batientes, seccionales y barreras desde 300 hasta 4000 Kilos y 18 metros de largo; para portones unitarios, dobles, simples o superpuestos,
- Para cortinas metálicas: 6 modelos de motores paralelos y 3 modelos en motores tubulares, desde 100 hasta 1500 kilos de levantamiento, con garantías entre 2 y 5 años.
- Para persianas, banderolas, cortinas domiciliarias, cortinas de riel y black-out: 24 modelos de motores para cargas de hasta más de 300 kilos, con controladores automáticos de viento, lluvia, iluminación, sistemas de Hogares Inteligentes
- Alimentación: monofásica, trifásica, de corriente continua, con baterías, paneles solares, de velocidad normal y alta velocidad. ■

# AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES Y CORTINAS INTELIGENTES

# motic

DOMOTICA

CASA INTELIGENTE  
SMART HOUSE



motor compact



motor omega



módulo smartfi



motor tubular



módulo tubularfi

módulo switchfi



cámarafi



módulo paralelofi



módulo smartfi



cámara



motor maxi



motor domo



Francisco N. de Laprida 3130,  
Villa Martelli, Prov. de Buenos Aires  
11 3951 4338  
[www.motic.com.ar](http://www.motic.com.ar)

intel  
partner  
Gold  
IoT Solutions

Descubre el poder de Digifort  
en combinación con  
procesadores Intel®



PLATAFORMA LÍDER EN GESTIÓN DE VIDEO

## MÓDULOS ADICIONALES

+20 VERSÁTILES ANALÍTICAS  
DE CONTENIDO DE VIDEO

ANALÍTICAS

ANALÍTICAS AVANZADAS

ARQUITECTURA  
ABIERTA

COMPATIBLE CON  
EL 99% DE LAS  
CÁMARAS IP

RECONOCIMIENTO DE PLACAS

BIOMETRÍA FACIAL

INTEGRACIÓN CON  
CONTROLES DE ACCESO  
Y OTROS DISPOSITIVOS  
DE RED

REVISIÓN RÁPIDA  
& POTENTE FUNCIÓN  
DE EXPORTACIÓN

RÁPIDO  
FAILOVER

INTEGRACIÓN POS

ANÁLISIS FORENSE

FLEXIBLE & ESCALABLE  
PERMITE ABORDAR NECESIDADES ÚNICAS  
Y CAMBIANTES

Llegue más lejos con Digifort [✉ operaciones@digifort.com](mailto:operaciones@digifort.com) [🌐 www.digifort.com](http://www.digifort.com) [f](#) [t](#) [v](#) [@](#) <#> DigifortLatam

# DIALER

SEGURIDAD ELECTRONICA  
SIEMPRE HACIA LO NUEVO



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

**DIALSEC**

**cofem**,s.a.  
1973

**DEKSOR**

**Honeywell**

**Acob**

**POLARIS**  
energy systems

**SYSTEM  
SENSOR**

**HIKVISION**

Líder de la industria de Video Vigilancia Mundial

**alhua**  
TECHNOLOGY

**SOYAL**

**SEAGATE**

**Pyronix**

**TAKEX**  
DPAUK

**digifort**

**FIRE-LITE Alarms**  
by Honeywell

**EBS**

**DIALER**



**IDEAS &  
SOLUCIONES**

La Rioja 827 (C1221ACG)  
Ciudad de Buenos Aires  
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838  
[www.dialer.com.ar](http://www.dialer.com.ar)



VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES  
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO  
+549 11 5568 3532



DialerSeguridad



Dialermedios



Dialermedios



Dialermedios



DialerMedios

# M2MDataGlobal, una década de innovación

Entrevista a Víctor Silvestri, Country Manager para Argentina

*M2MDataGlobal es una empresa pionera en el mundo M2M e IoT en Latinoamérica. Con una década de experiencia en el mercado, además de su casa matriz en Chile, tiene presencia en países como Argentina, Perú, Colombia, Ecuador y México, entre otros.*



M2MDATAGLOBAL

 +54 9 11 27121883

 //m2mdataglobal.com/m2m-argentina/

 /m2mdataglobal

 /m2mdataglobal\_oficial/

 company/m2mdataglobal.com/

Cumplir 10 años es la confirmación de que la visión, la pasión y la tecnología pueden transformar industrias. Esta década es más que tiempo, son años de crecimiento sostenido, innovación constante y soluciones que han cambiado la forma en que el mundo se conecta.

En esta entrevista, Víctor Silvestri Country Manager para Argentina de M2MDataGlobal, cuenta qué significa celebrar este aniversario y hacia dónde se dirigen los próximos pasos de la compañía.

- ¿Cómo se sienten al celebrar este décimo aniversario?

- Estamos profundamente orgullosos. Llegar a los 10 años no es fácil y lo hemos logrado gracias al esfuerzo conjunto, la innovación y, sobre todo, la confianza de nuestros clientes y partners. Fueron diez años transformando la manera en que empresas y personas se conectan, llevando tecnología a lugares donde antes parecía imposible. Cada proyecto ejecutado y cada reto superado nos ha acercado a nuestro propósito: hacer del mundo un lugar más conectado, eficiente e inteligente.

- ¿Cómo comenzó esta historia que hoy celebra una década?

- Todo inició con un sueño claro: ofrecer soluciones tecnológicas que marcaran la diferencia. Empezamos con recursos limitados, pero con la meta ambiciosa de conectar el mundo. Hoy, ese sueño es una realidad que impacta en miles de clientes. Cada paso fue un desafío, pero también una oportunidad para aprender, crecer y adaptarnos en un entorno tecnológico en evolución.

- ¿Cuál fue la clave para mantenerse vigentes y seguir creciendo?

- Sin duda, nuestro equipo. En M2MDataGlobal contamos con personas talentosas, comprometidas y apasionadas. Ellos son el motor que convierte ideas en soluciones tangibles, y desafíos en oportunidades. Cada innovación que lanzamos nace del trabajo colaborativo y de la convicción de ir siempre un paso adelante. Nuestra cultura interna se basa en la creatividad, la resiliencia y la orientación al cliente, y eso ha marcado la diferencia.

- ¿Qué significa para ustedes cumplir 10 años?

- Es mirar atrás con orgullo y hacia adelante con entusiasmo. Significa haber superado obstáculos, haber crecido en mercados competitivos y, sobre todo, haber generado un impacto real. No se trata solo de números, sino de conexiones que han cambiado la forma en que nuestros clientes operan, de alianzas estratégicas que nos han fortalecido y de aprendizajes que nos impulsan a seguir innovando. Para nosotros, estos 10 años son solo el comienzo.

- ¿Qué aprendieron en estos años sobre el impacto de la tecnología?

- Aprendimos que la tecnología es poderosa, pero que su verdadero valor está en cómo conecta a las personas, las empresas y las comunidades. Nuestros desarrollos no son simples herramientas: son soluciones que optimizan recursos, facilitan procesos y mejoran la vida diaria. Cada cliente, cada alianza, cada proyecto nos ha enseñado algo nuevo. Esa experiencia acumulada es nuestra base para seguir creando valor de manera sostenible.

- ¿Qué proyecta para su futuro M2MDataGlobal?

- Estamos convencidos de que lo mejor está por venir. Apostamos por soluciones más inteligentes, expansión hacia nuevos mercados y tecnologías disruptivas que redefinan la conectividad. Queremos seguir liderando no solo en innovación, sino también en confianza y servicio, porque creemos que ahí está nuestra gran diferencia.

- ¿Qué mensaje les darían a los que acompañaron en este camino?

- Agradecer a nuestros clientes, aliados y colaboradores por confiar en nosotros y por acompañarnos en esta aventura. Celebramos 10 años, pero sentimos que esto recién comienza. La tecnología evoluciona, los retos cambian, pero nuestra misión sigue intacta: conectar el mundo y generar soluciones que marquen la diferencia. Porque si algo hemos aprendido en esta década es que los logros son importantes, pero lo más valioso son las personas que los hacen posibles. ■

# NUEVO LANZAMIENTO

## app

# full control +

Seguridad + IOT

TODO EN LA MISMA APP



Cámara exterior



Cámara Interior PTZ Smart Wi-Fi



Cámara Exterior WI-FI CON LUZ



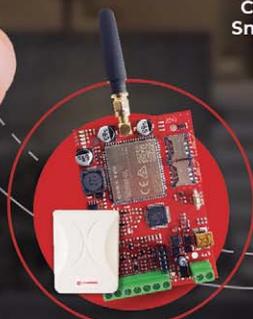
Cerradura Smart Wi-Fi



Video Portero Smart



Lámpara Smart Led RGB



DX SAM 2

COMUNICADOR PARA ALARMAS



PARA CONSULTAS Y MÁS INFORMACIÓN, INGRESE A NUESTRO SITIO WEB



[www.dxcontrol.com](http://www.dxcontrol.com)

☎ (+5411) 4647-2100

✉ [dxcontrol@dxcontrol.com.ar](mailto:dxcontrol@dxcontrol.com.ar)

📷 /dxcontrol



Hablemos por whatsapp

Ingrese al mundo IOT con los productos



Modernice el panel de alarma sin reemplazarlo

SEGURIDAD + IOT EN LA MISMA APP

NUEVA app  
**full control+**



Cámara Interior PTZ Smart Wi-Fi



Video Portero Smart



Lámpara Smart Led RGB



Enchufe Smart

COMUNICADORES PARA ALARMAS



Ofrezca a sus clientes el acceso a dispositivos inteligentes integrando Cámaras de Video, Portero Visor, Lámparas e interruptores todo a través de la **APP FULL CONTROL +**

UTILIZANDO NUESTROS COMUNICADORES PARA ALARMAS.



**DX SAM 2**  
Comunicador 2G | 3G  
4G | WIFI | ETHERNET  
SMS | EMAIL



**DX FULL ID WIFI**  
Comunicador Radial  
Universal CID - WIFI



**DX 2S**  
Comunicador Universal  
2G | 3G | 4G | WIFI |  
SMS | EMAIL



**DX FULL WIFI**  
Comunicador Universal  
CID - WIFI



**DX ACTIVE**  
Comunicador  
Universal WIFI

PARA CONSULTAS Y MÁS INFORMACIÓN, INGRESE A NUESTRO SITIO WEB



[www.dxcontrol.com](http://www.dxcontrol.com)  
 [dxcontrol@dxcontrol.com.ar](mailto:dxcontrol@dxcontrol.com.ar)  
 [/dxcontrol](https://www.instagram.com/dxcontrol)



Hablemos por whatsapp



ESCANEA  
PARA + INFO  
DX **SAM 2**



# MUCHO MÁS QUE UN COMUNICADOR DE ALARMAS



**DX SAM 2**

**NUEVA** app  
**full control +**

**4G**  
LTE

**2G**  
**3G**

**WI-FI**

**Eth**

## 7 VÍAS DE COMUNICACIÓN

2G | 3G | 4G | SMS | EMAIL | WIFI | ETHERNET



Disminuye significativamente los costos operativos para tu empresa de monitoreo.

Posee mínimos costo de inversión.

Programación remota y total del panel de alarma, pudiendo asistir al abonado sin tener que ir a su vivienda.

Es compatible con APP Full Control + y DX Virtual Expert.

**COMPATIBLE CON**

**DX CAM**  \*

Verificación Visual de Alarmas.  
Se incorpora a tu sistema de alarma sin reemplazarlo.

\* PRODUCTO ADICIONAL



# Securix, inauguración en Rosario

Un evento exclusivo con tecnología e innovación

*En una apuesta a la cercanía con sus clientes y la ciudad de Rosario, Securix inauguró su local en esa ciudad santafecina. Primeras marcas, charlas con los técnicos y representantes de cada una de las empresas representadas.*



Con demostraciones en vivo, sorteos, juegos y la presencia de marcas líderes del sector, la apertura de Securix reunió a técnicos, distribuidores e invitados especiales en una jornada pensada para conectar a la comunidad de la seguridad electrónica.

La ciudad de Rosario, una de las más importantes de la provincia de Santa Fe fue sede, el pasado 5 de septiembre, de un evento especial: la inauguración del primer local de Securix, una nueva propuesta en distribución que busca posicionarse como referente en la comercialización de tecnología aplicada a la seguridad electrónica, herramientas y soluciones energéticas.

Ubicado en uno de los principales cordones fabriles de la ciudad, la Avenida Uruburu 2209, Local 8, el espacio abrió sus puertas con una jornada que combinó demostraciones técnicas, activaciones en vivo, sorteos con premios especiales, espacios de networking y una ambientación pensada para el encuentro entre profesionales del rubro.

Durante la jornada, los asistentes pudieron conocer las últimas novedades de Uniview, Jadever, Hellgrün, DCK y Big Range, marcas que estuvieron representadas en la inauguración por técnicos especializados que llevaron a cabo charlas y presentaciones de productos, acercando sus soluciones directamente al usuario



final e instalador.

“Queríamos que el primer contacto con la comunidad fuera una experiencia real, cercana y con contenido de valor”, expresó Fernando Koch, quien formó parte de la organización del evento.

El equipo de Securix trabajó junto a proveedores, técnicos y aliados estratégicos para ofrecer un evento que no solo celebró una apertura comercial, sino que también llegó para aportar valor técnico y humano a quienes forman parte del ecosistema de la seguridad y la tecnología.

“Nuestro objetivo es generar un espacio donde el instalador encuentre atención especializada, marcas confiables y experiencias reales, que se lleve soluciones para sus proyectos. Securix nace con ese espíritu”, destacó Ariel Grande, uno de los responsables del proyecto.

Securix cerró la jornada inaugural con sorteos entre los presentes, juegos interactivos, degustaciones, el infaltable corte de cinta y el agradecimiento a quienes participaron, marcando un inicio prometedor para este nuevo proyecto. ■

## PRINCIPALES MARCAS

Todas las marcas distribuidas por Securix aportaron valor técnico, innovación y cercanía al evento de inauguración en Rosario, reforzando el compromiso de Securix con la calidad y el profesionalismo.

- Uniview: especializada en videovigilancia de última generación
- Hellgrün; soluciones de alarmas y desarrollo nacional
- DCK: reconocida por sus herramientas eléctricas profesionales
- Jadever; enfocada en tecnología de medición y precisión
- Big Range: línea completa de accesorios para instalaciones.

Disruptivo | Minimalista | Escalable | Innovador



# iris

## UN CONCEPTO AVANZADO Y FUTURISTA EN VIGILANCIA VIRTUAL

### ¿Por qué IRIS es disruptivo?

- **Pantalla Touch interactiva**, con botonera de emergencias que activa protocolos visuales y audibles, configurables en varios idiomas.
- Múltiples pestañas para notificaciones del Consorcio, contactos de emergencia y acceso con marcación por **escaneo de código QR**.
- Visualización de las **cámaras del edificio en Iris**, con temporizador de seguridad.
- **Inteligencia Artificial aplicada** para la detección proactiva de eventos.
- Integración avanzada con Cámaras y Sensores IoT.



(011) 5239-2939 Whatsapp: 116784-2568  
ventas@monintel.com.ar  
www.monitoreointeligente.com.ar

### ¿Qué propone IRIS?

- Las prestaciones que propone Iris no existen actualmente en el mercado.
- El principal atractivo para los usuarios finales es la diversidad de funciones en pantalla y la comunión de la "persona" con la "tecnología".
- Amigable con todos los rangos etarios, está diseñada desde un concepto tecnológico que propone una experiencia amena al usuario y una respuesta eficaz desde la Central de Monitoreo.
- Disuasivo pero no invasivo visualmente, diseño atractivo, elegante y funcional.
- Apoyado en la Inteligencia Artificial para una detección asertiva.

### Monitoreo Inteligente, Una Empresa Mayorista con concepto Full Service

IRIS Evolución inteligente del Vigilador Virtual | Edificio Protegido y Control de acceso monitoreado | Monitoreo de alarmas | Cámaras | Videoverificación | Control horario | Escolta | Rondín virtual preventivo de CCTV | Rastreo vehicular y personal con opcional de monitoreo de sensores asociados | Rastreo de mascotas | Control de Bunker en Barrios Cerrados | Radios de comunicación encriptada Mega PTT | Grabación en la nube | App celular



# NUEVA VERSIÓN IOT MULTIMEDIA

## NUEVO CONCEPTO DE VIDEOVERIFICACIÓN

Damos inicio a un **NUEVO** concepto de **VIDEOVERIFICACIÓN** incorporando todas las nuevas tecnologías de video e imagen de los principales fabricantes del mercado



## NUEVO VISOR DE IMÁGENES Y FULL INTEGRACIÓN CON:

RISCO  
A LIFETIME OF SECURITY

AJAX

HIKVISION

DAHUA  
TECHNOLOGY

## NUEVAS HERRAMIENTAS



- Galería Multimedia amigable para el usuario y operador de monitoreo ✓
- Tratamiento automatizado de contenido multimedia en el mismo entorno de trabajo y de forma transparente ✓
- Visualización conjunta de las imágenes recibidas con el evento que originó las mismas para un tratamiento eficiente ✓
  - Reproductor automático de videos con gif para visualización previa ✓

• Y MUCHO MÁS!

## NUEVAS FUNCIONALIDADES PARA

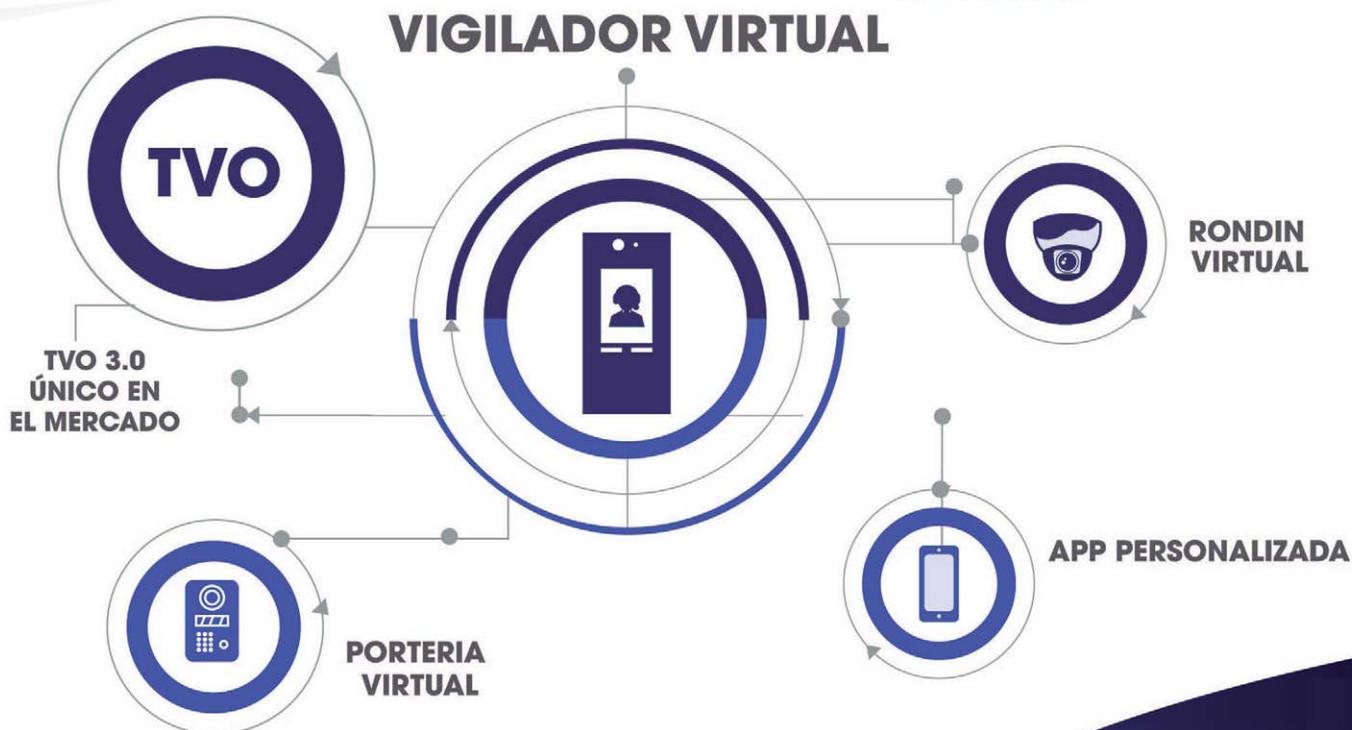
- Edificios y propiedad horizontal: Incorporación de funciones útiles para el monitoreo de unidades funcionales con varias particiones
- Administración de tareas de Gestión de Flotas en la App Flota Segura.



# EXCELENCIA EN MONITOREO MAYORISTA



## VIGILADOR VIRTUAL



0810-362-0362

[www.monitoreoram.com](http://www.monitoreoram.com)

[info@monitoreoram.com](mailto:info@monitoreoram.com)

- ✓ TARIFA PLANA
- ✓ LLAMADOS EN NOMBRE DE SU EMPRESA
- ✓ SOPORTE TÉCNICO
- ✓ OPERADORES ALTAMENTE CALIFICADOS
- ✓ ACCESO A PLATAFORMA

# El valor real de la seguridad

Las transformaciones en la era digital

*Matías Colla, CEO de Koru Seguridad Integral, y Alan Costa, Director de Operaciones de SESYTEL Solutions, en una charla sobre los desafíos y las estrategias de diferenciación en un mercado en plena transformación.*



SESYTEL

+54 810 999-7379

ventas@sesytel.com.ar

www.monitoreomayorista.sesytel.com



KORU SEGURIDAD INTEGRAL

+54 9 11 7064-9304

info@koruseguridadintegral.com.ar

www.koruseguridadintegral.com.ar



**E**n un entorno competitivo y dinámico como el de la seguridad privada, diferenciarse más que una estrategia; es una necesidad. Para explorar los desafíos actuales y las claves del éxito, Matías Colla, CEO de la reconocida firma Koru Seguridad Integral y Alan Costa, Director de Operaciones de SESYTEL Solutions, una empresa con más de tres décadas de trayectoria a la vanguardia de las tecnologías aplicadas a la seguridad, analizaron el presente y el futuro de un sector donde la tecnología, la profesionalización y la confianza redefinen las reglas del juego.

**(Matías Colla)** - Desde la perspectiva de una empresa con la trayectoria de SESYTEL, ¿cuáles dirías que son los principales desafíos que enfrenta hoy el sector en el AMBA?

**Alan Costa** - El principal desafío sigue siendo la guerra de precios y la tendencia a ver la seguridad como un commodity. Esto es especialmente riesgoso porque puede llevar a la degradación de la calidad del servicio. Nuestra misión es educar al cliente

para que entienda que una solución robusta, basada en Tecnologías Electrónicas Aplicadas a la Seguridad (TEAS), tiene un valor intrínseco que va más allá del costo inicial. Otro reto crucial es la gestión de las alarmas no deseadas. En SESYTEL, trabajamos incansablemente para minimizar las falsas alertas. Un despacho policial innecesario no solo malgasta recursos públicos, sino que erosiona la confianza en el sistema. La clave de un servicio de monitoreo de excelencia es la capacidad de nuestro Centro Receptor de Alarmas (CRA) para diferenciar con precisión una alarma genuina de una que no lo es. Finalmente, el cumplimiento normativo riguroso, bajo normativas como las de IRAM, es un desafío que no todos asumen con la misma seriedad, pero que para nosotros es un pilar no negociable.

**(MC)** - En ese contexto, ¿cómo busca SESYTEL diferenciarse y construir valor para sus clientes?

**(AC)** - Nuestra diferenciación se

basa en cuatro pilares. Primero, la innovación tecnológica. Un ejemplo es nuestro servicio M-iA que no es un simple tótem, sino una solución de seguridad para edificios que integra una pantalla interactiva con Inteligencia Artificial que analiza el video en tiempo real. Esto nos permite anticipar riesgos, no solo reaccionar a ellos. Segundo, la calidad certificada. Nuestro CRA opera bajo la estricta Norma IRAM 4174-1, lo cual es una garantía tangible de calidad para nuestros clientes. No vendemos promesas, vendemos confiabilidad respaldada. Tercero, la experiencia: más de 30 años en el mercado nos dan el know-how para diseñar soluciones integrales y a medida, combinando sistemas de alarma contra intrusión y asalto (SAIA), con modernos Sistemas de Video Vigilancia (VSS) y controles de acceso. Por último, el servicio postventa. El valor se construye en cada interacción, desde el monitoreo profesional 24/7 hasta un soporte técnico ágil y eficiente.

**(MC)** - Coincido en la importancia

# NUEVA ERA en el MONITOREO de ALARMAS

NUEVA ERA  
NUEVO CENTRO DE MONITOREO  
NUEVOS SERVICIOS POTENCIADOS CON IA  
Y AÚN PODEMOS SER  
TU **NUEVO** SOCIO ESTRATÉGICO

*Optá por la experiencia...  
35 Años de monitoreo ininterrumpidos*



**SESYTEL**  
*monitoreo mayorista*

 [monitoreomayorista.sesytel.com.ar](http://monitoreomayorista.sesytel.com.ar)

 [ventas@sesytel.com.ar](mailto:ventas@sesytel.com.ar)

 0810-999-SESY (7379)

 +54 9 11 31441059

de esas variables ¿Significa eso que el precio está perdiendo su rol como factor decisivo en la compra?

(AC) - El precio siempre será un factor, pero su peso está disminuyendo frente a variables como la confianza y la trayectoria. El cliente, sobre todo el corporativo y los consorcios, valora cada vez más la tranquilidad que le da un proveedor habilitado y con experiencia. La calidad del servicio técnico y las funcionalidades avanzadas, como la video verificación o la gestión remota a través de una APP, son elementos por los que el cliente informado está dispuesto a invertir. El asesoramiento profesional, basado en un análisis de riesgo serio, es hoy un diferenciador clave.

(MC) - ¿Qué rol le asignas a la tecnología, la imagen institucional y la profesionalización del personal en la estrategia comercial?

(AC) - Son tres patas de la misma mesa, absolutamente interdependientes. La tecnología es el corazón de nuestra propuesta de valor; nos permite ofrecer soluciones proactivas y eficientes. La imagen institucional es lo que transmite esa solidez al mercado: desde nuestros móviles ploteados hasta la claridad de nuestras propuestas comerciales.

Finalmente, la profesionalización del personal es la que ejecuta esa promesa. De nada sirve un VSS de última generación si el técnico que lo instala comete errores o el operador del CRA no sigue los protocolos. Por eso en SESYTEL invertimos en la formación continua de nuestros equipos.

(MC) - ¿Y qué barreras, internas o externas, crees que dificultan la implementación de estas estrategias de diferenciación?

(AC) - Externamente, la principal barrera es la competencia desleal de empresas no habilitadas que compiten con precios predatorios, sin ofrecer ninguna garantía. La coyuntura económica también puede llevar a que se priorice el costo sobre la calidad. Internamente, el mayor desafío es el alto costo de la innovación. Mantenerse a la vanguardia tecnológica requiere una inversión constante y un apetito por el riesgo que no todas las empresas pueden o quieren asumir.

(MC) - Desde tu vasta experiencia, ¿qué buenas prácticas recomendarías a otras empresas que buscan crecer sin depender solo del precio?

(AC) - Recomendaría, primero, la especialización. Es mejor ser un experto

reconocido en un nicho, como pueden ser barrios privados o logística, que un generalista más del montón. Segundo, certificar la calidad. Adherir a normas IRAM no solo mejora los procesos internos, sino que es un argumento de venta muy potente. Tercero, educar al cliente. Hay que ayudarlo a entender el valor de lo que compra. Por último, pensar en ecosistemas de servicios. En SESYTEL, por ejemplo, nuestro servicio de Monitoreo Mayorista permite a otras empresas de seguridad apalancarse en nuestra infraestructura certificada para crecer. Se trata de crear relaciones a largo plazo, no transacciones puntuales.

(MC) - ¿Cómo ves el futuro del sector en los próximos 5 años?

(AC) - Veo un sector que migrará definitivamente de la reacción a la predicción, gracias a la IA. La hiperintegración con el IoT será la norma, donde la seguridad será una capa más del edificio inteligente. La ciberseguridad de los sistemas físicos será un tema central y el modelo de "Seguridad como Servicio" (SaaS) se consolidará. El mercado premiará a las empresas que, como SESYTEL, apuesten por la especialización, la innovación y, la confianza. ■

# Negocios de Seguridad®

Publicación líder sobre **Empresas, Productos** y **Servicios** de Seguridad Electrónica

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

Confiable

FORMATO IMPRESO Y ONLINE



@negociosdeseguridad





# Orion Pagos

[www.orionpagos.com](http://www.orionpagos.com)

Te da acceso a **COBRAR** por  
**DÉBITO DIRECTO BANCARIO** a todos tus clientes  
El primero y más sólido medio de pago de Argentina  
; **LO VIEJO FUNCIONA !**



+54 9 2233 47-5950



[consultas@orionpagos.com](mailto:consultas@orionpagos.com)



0223 471-2880



[/orionpagos](https://www.linkedin.com/company/orionpagos)

# Ecosistema IoT marca blanca para proveedores de **Rastreo GPS**

## Logística



Optimización y gestión de pedidos  
| OnDelivery



Copiloto virtual  
| OnNavigate



Despacho de buses  
| OnBus



Rutas multidestino sin planificación  
| OnRoad



Planificación de rutas multidestino  
| OnRouting

## Gestión



Plataforma de rastreo GPS  
| OnTracking



Control y monitoreo de Activos  
| App Mobile



Mantenimiento de flota  
| OnTool



Gestión de documentos  
| OnDocs

## Administración



Plataforma de administración  
| Partners

## Seguridad



Centro de monitoreo  
| OnAlert



Monitoreo de múltiples Activos  
| OnWall



Digitalización de tareas y servicios de campo  
| App Tracker



Gestión y control de rondines de seguridad  
| OnPatrol

## Productividad



Calificación del conductor  
| OnDriving



Sistema de reportes  
| OnReport



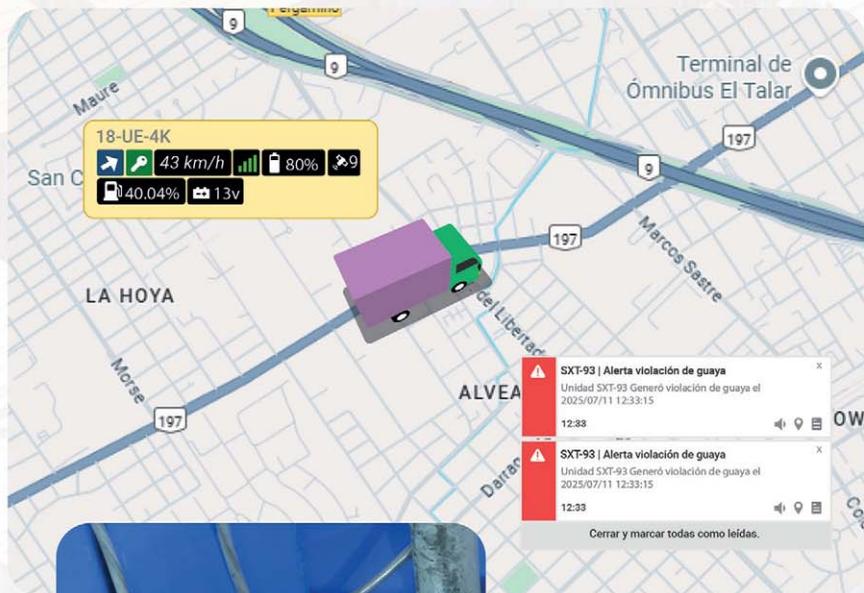
Medición y control de estados productivos  
| OnStatus



Tableros de productividad y rendimiento  
| OnDash



# Protege la carga de tus Activos contra robos con RedGps<sup>®</sup> y candados satelitales



**SXT-93**  
**Alerta violación de guaya**  
Unidad SXT-93 Generó violación de guaya el 2025/07/11 12:33:15  
12:33



Recibe alertas por violación de guayas



Apertura y cierre remoto desde la plataforma



Cumple con estándares internacionales



Integración lista en RedGPS



**¡Solicita una demo!**  
Prueba el ecosistema de RedGPS.

@redgpsplataforma RedGPS @Redgps redgps.com RedGPS @RedGPSLatam

# Videotelemática: la evolución de flotas más seguras

Herramientas para prevención

*La seguridad actual exige que las empresas de logística o transporte de cargas en general ofrezca mayor seguridad a la hora de proteger sus vehículos, minimizando errores técnicos y mecánicos pero también humanos.*



REDGPS  
www.redgps.com

En los últimos años, los accidentes viales en Argentina fueron en aumento y una de las principales causas es la distracción al volante. Según una encuesta publicada por El Economista Argentina, el uso del celular mientras al conducir aparece como el principal factor desencadenante de estos siniestros, afectando no solo a los conductores particulares, sino también a quienes operan vehículos de flotas comerciales.

Frente a esta realidad, las empresas ya no pueden limitarse a rastrear la ubicación de sus vehículos. La nueva prioridad es la seguridad y para lograrla, muchas flotas están adoptando una herramienta clave: la videotelemática.

## ¿QUÉ ES LA VIDEOTELEMÁTICA Y POR QUÉ MARCA UNA DIFERENCIA?

La videotelemática es una evolución de la seguridad que combina dashcams con eventos en la plataforma, permitiendo registrar, detectar y actuar ante comportamientos peligrosos o situaciones anómalas.

No se trata solo de saber dónde está un vehículo: se trata de tener visibilidad total de lo que ocurre dentro y fuera de la unidad en todo momento.

Hay dos maneras de activar las cámaras, lo que le otorga máxima al sistema: las dashcams integradas con RedGPS pueden usarse de por eventos generados directamente por la

cámara o por eventos generados desde la plataforma.

## EVENTOS GENERADOS POR LA CÁMARA

Gracias a su inteligencia artificial integrada, las cámaras detectan automáticamente conductas de riesgo del conductor o del entorno: El sistema ADAS (vista exterior) identifica posibles colisiones, frenadas bruscas o peatones cruzando.

El sistema DMS (vista al conductor) detecta uso del celular, distracciones, fumar o signos de fatiga.

Estos eventos generan alertas automáticas en la plataforma y pueden detonar el streaming en vivo o grabaciones bajo demanda.

## POR EVENTOS GENERADOS DESDE LA PLATAFORMA

También es posible configurar reglas personalizadas en RedGPS para que, cuando se cumpla determinada condición, se active el video. Por ejemplo:

- Permanencia fuera de una geocerca más tiempo del permitido.
- Apertura de cabina o carga en zonas no autorizadas.
- Alertas como detenciones prolongadas.

Estas configuraciones permiten que la videovigilancia responda a necesidades específicas.

## BENEFICIOS CONCRETOS DE INTEGRAR VIDEOTELEMÁTICA CON REDGPS

- Visibilidad operativa total, dentro y fuera del vehículo.
- Prevención de accidentes por distracción o comportamiento riesgoso.

- Evidencia clara y visual de cada evento para respaldo y auditoría.

## CASOS DE USO APLICADOS

- Salida de rutas

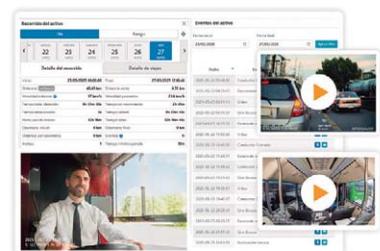
Una empresa de transporte configura una regla para detectar cuando un vehículo sale de su ruta asignada (sale de una geocerca) por más de 10 minutos. Al cumplirse estas reglas, se activa automáticamente el video en vivo, permitiendo saber de inmediato qué está ocurriendo.

## PREVENCIÓN DE MOVIMIENTO INUSUALES

Ante la apertura de la puerta del conductor o de una caja de carga en una zona no permitida, la plataforma genera un evento y una alerta, al configurar el inicio automático de video, se recupera la grabación de los 30 segundos previos al evento y video posterior al suceso. La evidencia permite confirmar una manipulación indebida y tomar acción inmediata.

## TECNOLOGÍA ADAPTABLE

Desde unidades de reparto hasta transporte de carga crítica, la videotelemática de RedGPS ofrece una solución inteligente, flexible y escalable para mejorar la seguridad vial, reducir riesgos y tener un control total de lo que realmente pasa en cada viaje. ■



# CV200XEU



Visión total, seguridad, control y eficiencia



## CV200XEU

La CV200XEU de Queclink es una solución inteligente para la gestión de flotas y seguridad vehicular. Permite conectar cámaras adicionales para ampliar el monitoreo, adaptándose a distintas necesidades como:

**Supervisión de la carga** ✓

**Vista de cabina** ✓

**Control del comportamiento del conductor** ✓

Con algoritmos de visión avanzada, detecta estados de conducción peligrosos y contribuye a prevenir accidentes.



## Cámaras Accesorias Disponibles



### DMS CÁMARA

- ✓ Monitorea el estado del conductor
- ✓ Resolución 1280x720P con IR LED (1m)
- ✓ Instalación en el tablero con cinta 3M o tornillos

### CÁMARA INTERIOR

- ✓ Vigila la cabina o la carga ✓
- ✓ Campo de visión amplio (136°) ✓
- ✓ Visión nocturna IR LED hasta 5m ✓
- ✓ Instalación en parabrisas con cinta 3M ✓



### CÁMARA DE LUNETAS VISIÓN TRASERA

- ✓ Diseñada para parabrisas trasero
- ✓ Resolución 1280x720P en color full day
- ✓ Campo de visión de 131°
- ✓ Instalación sencilla con cinta 3M

### CÁMARA DOMO DE CARGA

- ✓ Cámara tipo domo resistente al agua (IP65) ✓
- ✓ Ideal para monitoreo de carga ✓
- ✓ IR LED hasta 10m ✓
- ✓ Instalación en techo con tornillos ✓



### CÁMARA DE USO EXTERIOR

- ✓ Cámara trasera cuadrada, resistente al agua (IP69)
- ✓ Campo de visión de 131°
- ✓ IR LED hasta 10m
- ✓ Instalación en la zona de carga



# KIWATEC

## Innovación en Soluciones de Rastreo Satelital




**TLW2-12BL**

TOPFLY Com



**PioneerX 100**

TOPFLY Com



**KnightX**

TOPFLY Com



**Serie TLD2**

TOPFLY Com



**SolarGuardX 200**

TOPFLY Com



**TSTH1-B**

TOPFLY Com



**TSDT1-B**

TOPFLY Com



**TSR1-B**

TOPFLY Com



**KW24**

KIWATEC



**KW01**

KIWATEC

✓ Equipos listos para usar: entregamos equipos configurados y operativos.

✓ Financiación y descuentos para compras por volumen.

### Casos de uso



Motocicletas



Vehículos livianos



Vehículos pesados



Personas



Mercadería



Monitoreo de Contenedores



Transporte de Alimentos



Transporte de Farmacos



Puertas de Vehículos



Puertas de Containers



Puertas de Trailers



Puerta eléctrica



Protección para puertas



Escaneá el código QR

✉ [contacto@kiwatec.net](mailto:contacto@kiwatec.net)

☎ +54 9 11 2182-1624

🌐 [www.kiwatec.net](http://www.kiwatec.net)



# CYBERMAPA

## Plataforma de Rastreo Satelital y telemetría

Nuestro compromiso con la innovación constante garantiza que nuestros clientes cuenten siempre con las mejores herramientas disponibles.

**+150.000**

Dispositivos online.

**99.97%**

Uptime

**+1200**

Dispositivos compatibles.

**+150**

Clientes.



### Nuestros productos

#### Street Z



Plataforma marca blanca, para rastreo satelital de vehículos, mercadería, personas y telemetría.

#### Optify



La APP móvil que permite saber el estado de los dispositivos, su ubicación y recibir notificaciones en tiempo real.

#### Planify



Cargá el itinerario de visitas para que la fuerza laboral lo pueda visualizar y gestionar desde la APP Planify.

#### Wipsy



Supervisá y gestioná tu fuerza laboral en tiempo real. Ideal para seguridad física, logística de recursos humanos y mensajería.

### Mercado e industrias



Logística



Seguridad



Transporte de Mercadería



Transporte de pasajeros



Agricultura



Alquiler de Vehículos



Recolección de Residuos



Salud



Maquinaria Pesada



Personal de calle



Retail

### ¡Solicitá tu DEMO!



contacto@cybermapa.com

+54 911 3667 8800

www.cybermapa.com

# Pasarelas motorizadas en el edificio Intecons

Puerta a la innovación en el corazón de Buenos Aires

*Intelektron llevó a cabo una exitosa instalación de Control de Accesos, caracterizada por su estética y tecnología. El software INWeb, corazón del eficaz sistema de ingresos, gestiona el Control de Accesos, Asistencia y Visitas.*



INTELEKTRON

- ☎ +54 11 2205-9000
- 📞 +54 9 11 3600-9000
- ✉ ventas@intelektron.com
- 🌐 www.intelektron.com
- 📧 @intelektron.sa
- 🌐 /company/intelektron-s-a-
- 📧 @INTELEKTRON\_SA
- 📍 IntelektronSA

**E**n plena calle Arias, donde el pulso de la ciudad se mezcla con la calma del barrio de Saavedra, emerge un edificio que redefine el hori-

zonte urbano: Intecons. Majestuoso, moderno y repleto de movimiento. Pero hay algo más que lo distingue. Algo que no se ve a simple vista, pero se siente en cada paso: la seguridad inteligente.

Intelektron, con más de 34 años de trayectoria, fue elegido para liderar una obra que fusiona tecnología y diseño: el sistema integral de Control de Accesos del edificio Intecons.

Y dejamos nuestro sello: innovación y tecnología de punta, precisión milimétrica en el diseño y el orgullo de fabricar en el país.

## EL ACCESO PRINCIPAL: DONDE EMPIEZA EL RECORRIDO

El hall de entrada, amplio y luminoso, no solo recibe a cientos de personas al día, sino que lo hace con

elegancia y eficiencia. Cinco Pasarelas Motorizadas flanquean el ingreso, una de ellas diseñada especialmente para proveedores y personas con movilidad reducida. El acceso se libera con un toque: huella digital o tarjeta de proximidad, según el perfil del usuario.

## CONTROL VEHICULAR Y VISITAS: TECNOLOGÍA QUE PIENSA

Pero la seguridad no termina en la puerta principal.

En los otros dos accesos al predio, Intelektron extendió su solución: Pasarelas Motorizadas, con control de Visitas mediante QR y sistemas de reconocimiento de patentes que ordenan el flujo de vehículos. Todo funciona en armonía, como una sinfonía bien dirigida.

### INWEB: EL CEREBRO DETRÁS DE CADA MOVIMIENTO

Detrás de cada apertura, cada validación y cada registro, está INWeb: el software desarrollado por Intelektron que gestiona de forma integral los Accesos, la Asistencia del personal y las Visitas. Una herramienta pensada para facilitar y optimizar, sin perder ni un segundo.

### PASARELAS CON SELLO ARGENTINO

Cada Pasarela Motorizada es fruto del desarrollo y fabricación local. Materiales de calidad, ingeniería de precisión y un diseño que se adapta al ritmo del edificio y al estilo de quienes lo habitan.

Intelektron no solo provee tecnología: construye confianza. En cada obra, en cada proyecto, en cada paso que se abre con seguridad. Porque en Buenos Aires, cuando hablamos de innovación, hay puertas que solo se abren con talento argentino.

### PASARELA MOTORIZADA

Un desarrollo innovador que combina el diseño y la ingeniería de una forma perfecta, sensores de aproximación y procesamiento a alta velocidad para permitir el paso a las personas habilitadas.

Compatible con la integración de las tecnologías claves de identificación: Reconocimiento Facial, Biometría, RFID y lectura de Código QR/DNI.

### CARACTERÍSTICAS

- Pasarelas construidas en materiales cuidadosamente seleccionados, acero inoxidable y vidrio templado laminado para las puertas. Las puertas giran en base a motores de alto tránsito y bajo nivel de ruido, con ejes montados sobre rodamientos blindados, lo cual le permite tener un alto flujo de peatones. Acople de embrague magnético, esto permite que la puerta no ejerza presión sobre el motor, prolongando la vida útil del mismo.

Las Pasarelas Motorizadas permiten alojar biometría embebida dentro del cuerpo.

- Las Pasarelas Motorizadas ofrecen la robustez necesaria para soportar el tráfico fluido de personas, como lo hacemos actualmente en la estructura de los Molinetes de trípode tradicionales o de las Pasarelas Ópticas sin barrera física, que Intelektron, desarrolla, comercializa e instala hace más de 15 años.



- Este nuevo diseño, es una evolución natural que combina lo mejor de cada producto: Detección del paso con sensores infrarrojos (Pasarela Óptica) y traba física (Molinete) a través de puertas de vidrio, en lugar de aspas de acero.
- Ideales para edificios, oficinas, universidades, establecimientos y cualquier lugar de acceso restringido, que requiera combinar seguridad con estética.

### MODELOS

- PAS FS-2000: con puerta estándar para el acceso peatonal.
- PAS FS-2100: con puerta auxiliar para el acceso de personas con movilidad reducida (cumple con el Decreto Nacional 914/97, mínima luz admisible de paso, 80 cm).
- PAS FS-2200: con puerta auxiliar extendida para el acceso de personas con movilidad reducida y proveedores. ■



**VIGILIA**  
Expertos en monitoreo



@VIGILIA.OK

**vigilia.ok**

**coworkin**

Un nuevo concepto en Monitoreo Mayorista

En Vigilia, entendemos que el trabajo colaborativo es clave para el éxito. Queremos construir un espacio donde cada colaborador pueda aportar su valor y experiencia.

Te invitamos a unirse a nuestro equipo, ya sea ofreciendo nuestros servicios bajo tu propio nombre o formando parte de nuestra red de distribuidores.

Amplía tu negocio y aumenta tus ingresos proporcionando a tus clientes soluciones de Monitoreo Activo, complementando sus sistemas de automonitoreo con nuestra tecnología de vanguardia.

**CONSTRUYENDO  
FUTURO**

Empresa y técnicos homologados



### TÉCNICO

1. Ordenes de servicio
2. APP técnica
3. Ordenes de facturación
4. Mesa de ayuda en programación e instalación



### HOMOLOGACIÓN Y PARTICIPACIÓN

1. Gobierno C.A.B.A.
2. CESVI AVL con Recuperador (5 estrellas)
3. Técnicos certificados CESVI
4. Gerenciadoras de riesgo
5. Compañías de seguro
6. Miembro fundador de CERSAT
7. Miembro de CEMARA
8. Miembro de CASEL



### ADMINISTRACIÓN

1. Facturación automatizada
2. Sistema de gestión contable
3. Cuentas corrientes
4. Cobranza electrónica
5. Stocks



### MONITOREO

1. Sistema multiplataforma
2. Alarmas
3. AVL
4. Imágenes
5. Seguridad industrial mediante IA
6. Planificador de entregas
7. Lectura de computadoras de abordó
8. TOTEM

#### Nuestros Partner



[www.vigilia.com.ar](http://www.vigilia.com.ar)  
[www.vigilia-gps.cl](http://www.vigilia-gps.cl)



+54 9 11 2174-7499



Belgrano 3840 (B1650CCP)  
San Martín-Buenos Aires



Software para empresas  
de rastreo satelital



## MARCA BLANCA

Tu propio sistema de rastreo sin desarrollar desde cero.

## BOLETÍN DE SEGURIDAD VIAL

Convertí los datos de manejo en seguridad real.

## TORRE DE CONTROL

Centralizá operaciones, alertas y trazabilidad en tiempo real.

Tu plataforma,  
tu marca.

Nosotros la tecnología.

APP  
MOVIL



+54 9 11 2637 0938  
info@dynamoiot.com  
@dynamoiot.com

www.dynamoiot.com

# Domina las reglas o quedarás afuera

La IA ya juega

*Iniciamos este espacio pensado para quienes buscan crecer en la industria con estrategia, ventas reales y liderazgo práctico. En cada entrega, el lector va a encontrar ideas aplicables y experiencias que ayudan a entender el juego de los negocios tecnológicos.*



Matías Guasco  
autor de "Negocios tecnológicos"  
+ 54 9 11 5763-5224  
libronegociostecnologicos@gmail.com

**H**ay una frase que se repite cada vez con más fuerza en el mundo empresarial: "la inteligencia artificial va a cambiarlo todo". Esa frase, sin embargo, ya perdió vigencia y no porque sea falsa, sino porque llega tarde. La IA no va a cambiar el juego: ya lo está cambiando. Mientras algunas personas aún la ven como una amenaza lejana o una moda pasajera, otras ya están tomando decisiones más rápidas, lanzando productos en tiempo récord, automatizando procesos complejos y ganando una ventaja que no se va a poder descontar fácilmente.

Y lo más importante es que no lo están haciendo porque sepan programar o tengan departamentos tecnológicos gigantes. Lo están haciendo porque entendieron que el centro del negocio no es la herramienta, sino el uso estratégico que se le da.

## REVOLUCIÓN DE CRITERIO

Lo que se está viviendo en la actualidad no es una revolución tecnológica como otras, es una revolución de criterio. La diferencia entre quedarse adentro del juego o quedar afuera no está en cuánto se sabe sobre inteligencia artificial sino en qué tan rápido se adopta una nueva forma de pensar.

Porque la IA no es algo que solo impacta a los equipos técnicos o a los productos digitales. Está redefiniendo la forma de vender, de comunicar, de liderar, de contratar y de escalar.



Está modificando silenciosamente la manera en la que se gana o se pierde terreno en el mercado. Y cuanto más tarde se entienda esto, más difícil será recuperar la ventaja.

Uno de los mayores errores que pueden cometerse hoy es subestimar este cambio. Pensar que la IA es solo para ciertas industrias o perfiles técnicos es un pensamiento que ya está costando millones. Porque, en la práctica, lo que está ocurriendo es lo siguiente: empresas que antes tardaban meses en crear una propuesta comercial, hoy lo hacen en minutos. Líderes que antes dependían de reportes manuales y decisiones instintivas, ahora toman decisiones basadas en análisis automáticos y simulaciones predictivas. Equipos comerciales que antes redactaban correos uno a uno, hoy automatizan conversaciones personalizadas con cientos de prospectos a la vez.

Nada de eso es ciencia ficción, es el presente.

## CÓMO USAR LA IA EN LOS NEGOCIOS

Y, como se explica con profundidad en el Capítulo 12 del libro "Negocios Tecnológicos", la verdadera pregunta ya no es si se va a usar IA. La verdadera pregunta es cómo se va a usar, con qué propósito y con qué visión estratégica. Porque usar IA sin un marco claro puede ser tan inútil como no usarla. De hecho, hay empresas que están llenas de herramientas de IA y no generan ningún impacto relevante en sus resultados. Y otras, con una o dos bien integradas, están dominando mercados enteros.

Entonces, ¿qué distingue a los que logran escalar con IA de los que simplemente "juegan con ella"? Lo primero es la claridad sobre qué problema del negocio están resolviendo. La inteligencia artificial no debería usarse solo porque está de moda, sino porque resuelve algo real: acelera un proceso crítico, reduce un costo estratégico, mejora una experiencia

clave o amplifica el alcance comercial.

Lo segundo es la integración con el equipo humano. No se trata de reemplazar personas, sino de potenciar su capacidad. En lugar de tener profesionales repitiendo tareas mecánicas, se los libera para pensar, crear, analizar y liderar. La IA, bien usada, no achica los equipos, los eleva.

Y lo tercero, que pocos hacen bien, es construir una cultura de adopción continua. La mayoría de las empresas esperan tener "todo listo" antes de implementar IA. Pero en un contexto que cambia tan rápido, lo perfecto no existe. Lo que se necesita es aprender en movimiento, probar rápido, ajustar, escalar y repetir. No hay tiempo para planes de cinco años. Hay que actuar con visión de largo plazo, pero con velocidad de corto.

Este es el punto central: los negocios que hoy están creciendo no tienen más recursos, tienen más agilidad mental. Sus líderes no están obsesionados con entender cada algoritmo, sino con dominar las nuevas reglas del juego. Porque sí, las reglas cambiaron. Y quien sigue jugando con el manual viejo va a perder, aunque tenga el mejor producto.

¿Y cuáles son esas nuevas reglas? Algunas de las que se desarrollan en el libro son:

- El que llega primero no es el que innova más, sino el que decide más rápido.
- El contenido ya no vale por su calidad, sino por su contexto y velocidad de entrega.
- Los equipos no se organizan por jerarquía, sino por adaptabilidad.



• Los clientes no esperan que les expliquen la solución, esperan que les resuelvan el problema en menos tiempo y con más precisión.

Cada una de estas ideas está respaldada por casos reales, herramientas aplicables y un marco estratégico pensado para profesionales que no necesariamente vienen del mundo técnico, pero que entienden que el negocio ya cambió.

Y sí, puede dar vértigo. Porque cuando el cambio es tan profundo, el miedo a quedar atrás aparece rápido. Pero también aparece una oportunidad única: la de estar entre quienes entienden el momento histórico que estamos viviendo y deciden jugar para ganar.

Por eso, esta nota no es un llamado a estudiar inteligencia artificial como una nueva carrera, es un llamado a liderar el negocio con una nueva mentalidad. Una mentalidad donde la IA no es el protagonista, sino el catalizador. Donde la estrategia sigue siendo humana, pero ahora se apalanca en herramientas que multiplican la capacidad, la velocidad y la precisión.

Y eso no se enseña en ninguna universidad. Eso se entrena, y se entrena hoy.

Como se plantea en el libro:

"La inteligencia artificial no reemplaza personas. Reemplaza decisiones lentas, procesos obsoletos y líderes que no reaccionan. El resto, se potencia". ■

*"La tecnología cambió las reglas del juego. Este LIBRO te enseña cómo ganarlo."*

**Negocios Tecnológicos** no es teoría ni un curso técnico disfrazado de guía. Es una conversación clara, directa y transformadora para quienes quieren dejar de improvisar y empezar a construir con estrategia, visión y resultados.

Si trabajas en tecnología, vendes soluciones o lideras proyectos y sentís que podrías estar en otro nivel, aquí vas a descubrir cómo detectar oportunidades reales en mercados de alto potencial, cómo vender sin regalar lo que vale tu propuesta, cómo negociar con poder y sin miedo a perder, y cómo construir procesos, decisiones y equipos que escalen sin que eso te pase factura. También vas a entender cómo aprovechar herramientas como la inteligencia artificial de forma estratégica, y cómo crear alianzas que impulsen tu crecimiento sin tener que hacerlo todo tú solo.

Está escrito desde la experiencia real, con aprendizajes duros y ejemplos aplicables desde el primer día. No importa si venís del mundo técnico, comercial o emprendedor: este libro te entrena para liderar y tomar decisiones que generan impacto.

**No lo leas para inspirarte. Léelo para transformarte.**

**SOLICITÁ HOY MISMO TU EJEMPLAR**

 +54 911 5763-5224



# SOMOS EXPERTOS EN SEGURIDAD

LLEGAMOS  
A TODO EL PAIS

**JRI**   
SISTEMAS DE  
SEGURIDAD  
WWW.JRISEGURIDAD.COM.AR

NUEVA SUCURSAL

San Blas 2476

**Paternal, Buenos Aires**

Olazábal 2977

**Mar del Plata**

TRABAJAMOS  
LAS MEJORES MARCAS

**ahua**  
TECHNOLOGY

**Qolsys**  
QUALITY OF LIFE

**GLC**  
TEC

DSC **HIKVISION**  **UBIQUITI**  
NETWORKS

**TAKEX** PowerSeries Pro  **Visonic** **ZIJI**

## MAR DEL PLATA

OLAZABAL 2977

 549 223 542 6220

INFO@JRISEGURIDAD.COM.AR

## BUENOS AIRES

SAN BLAS 2476 (PATERNAL)

 549 11 6252 1434

TEAMCABA@JRISEGURIDAD.COM.AR

**JRI**   
SISTEMAS DE  
SEGURIDAD  
WWW.JRISEGURIDAD.COM.AR

# PowerManage



Conozca

## DSC Connect

Nuevo y mejorado comunicador PowerSeries



Ahorre tiempo y esfuerzo con la programación remota



Portal web de plataforma de dealer: [connect.dsc.com](http://connect.dsc.com)



Aplicación usuario: **DSC Connect**



Aplicación Instalador: **DSC Connect Installer**



Equipo de comunicación: **LE4050M**



Mejora la calidad de vida a través de la innovación y la tecnología.



## PowerSeries Neo

Captura la flexibilidad de un sistema cableado modular y la combina con la simplicidad de una gran variedad de dispositivos inalámbricos y periféricos.

## Visonic

Mejora el modo de vida de las personas aumentando su sensación de seguridad.



### PowerMaster-360R

Panel de seguridad inalámbrico PowerG todo-en-uno para el hogar o negocio

# Qolsys, marca la diferencia



JRI SEGURIDAD  
 +54 9 223 542-6220 MDP  
 +54 9 11 6252-1434 CABA  
 www.jriseguridad.com.ar

La evolución de los sistemas de seguridad exige dispositivos potentes, fáciles de integrar y con la flexibilidad necesaria para adaptarse a distintos proyectos. Qolsys, marca perteneciente a Johnson Controls, responde a este desafío con tres paneles que marcan la diferencia en el mercado: IQ NS, IQ Hub e IQ4.

Es importante destacar que todos los IQ son nativos Power G, y ofrecen compatibilidad total con el portfolio de productos de la línea Power Series NEO, periféricos que llevan más de una década en nuestro mercado con una destacada performance.

Con solo una tarjeta adicional el sistema es compatible con los equipos inalámbricos Legacy (Power series Calssic – 433), integrando estos productos a un sistema moderno y de altas prestaciones.

Podemos, además integrarlos con sistemas cableados sumando el módulo PG9WLSHW8. Estos módulos (2 como máximo 2) permiten junto a 4 placas expansoras de la línea NEO HSM2108, anexas 40 zonas cableadas (máximo 80 zonas por IQ) como zonas inalámbricas individuales, además de integrar teclado cableados también de la línea NEO.

## IQ NS: SEGURIDAD ESENCIAL CON TECNOLOGÍA AVANZADA

El IQ NS está diseñado como la puerta de entrada al ecosistema Qolsys, combinando simplicidad con la confiabilidad de la comunicación profesional.

- Procesador Qualcomm optimizado para bajo consumo.
- Comunicación redundante LTE + Wi-Fi.
- Soporte para sensores inalámbricos PowerG con encriptación AES-128 y alcance de hasta 2 km..
- Capacidad de hasta 128 zonas inalámbricas.

Su diseño compacto y robusto lo convierte en la opción ideal para instalaciones donde se requiere se-



guridad básica sin comprometer la confiabilidad.

## IQ HUB: SEGURIDAD Y AUTOMATIZACIÓN EN UN MISMO PANEL

Pensado para clientes que buscan combinar seguridad con control de dispositivos inteligentes, el IQ Hub ofrece un balance perfecto entre prestaciones y costo.

- Pantalla táctil capacitiva de 7" HD.
- Procesador Qualcomm Snapdragon con multitarea optimizada.
- Conectividad LTE + Wi-Fi con failover automático.
- Soporte Z-Wave 700 Series, permitiendo controlar hasta 137 dispositivos de domótica.
- Bluetooth Low Energy para desarme manos libres.
- Capacidad de hasta 128 zonas inalámbricas.
- Memoria interna para almacenamiento de eventos e instantáneas.

## IQ4: EL ECOSISTEMA INTEGRAL DE SEGURIDAD Y DOMÓTICA

El modelo insignia de Qolsys concentra toda la innovación disponible, integrando seguridad, automatización y video.

- Procesador Qualcomm Snapdragon 8-core de última generación.
- Pantalla táctil de 7" con resolución 1280x800 y protección Gorilla Glass.
- Doble LTE (CAT1 y CAT-M1) + Wi-Fi 2.4/5GHz con antenas MIMO.

- Compatibilidad con múltiples protocolos: PowerG, Z-Wave Plus, Bluetooth, Wi-Fi y Zigbee (según versión).
- Soporte de hasta 128 zonas inalámbricas.
- Cámara frontal de 5MP para captura de imágenes en armado, desarmado y alarmas.
- Micrófonos y parlantes integrados para comunicación bidireccional y asistentes de voz.
- Actualizaciones OTA, garantizando que el panel siempre esté protegido y actualizado.

## GESTIÓN CENTRALIZADA CON POWERMANAGE

Más allá del hardware, los tres modelos de Qolsys se potencian gracias a su integración con PowerManage, la plataforma de gestión remota de Johnson Controls.

- Monitoreo remoto y diagnóstico en tiempo real.
- Actualización masiva de firmware y configuración centralizada.
- Reducción de visitas técnicas y costos operativos.
- Informes avanzados de desempeño de cada instalación.

Con IQ NS, IQ Hub e IQ4, Qolsys ofrece un abanico de soluciones que cubre desde la seguridad esencial hasta ecosistemas inteligentes de alto rendimiento, siempre con la garantía de integración profesional que aporta PowerManage. ■

# DSC Connect

EL MEJOR PRECIO EN COMUNICADORES.



## SABIAS QUE...

- Es un comunicador celular dual eSIM compatible con redes 5G y LTE
- **MULTICARRIER**
- Permite la señalización inalámbrica rápida y segura, con diagnóstico de fácil lectura
- Permite la programación y monitoreo remoto con DSC Connect
- Permite el armado y desarme remoto con la app móvil para el usuario final
- Es compatible con PowerSeries y PowerSeries NEO
- Permite la gestión del sistema de intrusión mediante el software de programación DLS 5
- Es compatible con la próxima generación de conectividad 5G
- Es compatible con la versión 4.2+ de PowerSeries y la versión 1.3+ de PowerSeries Neo

...Y ADEMÁS, 1 AÑO DE COMUNICACIÓN SIN CARGO!



## Línea Baseline de AJAX: protección inteligente y segura



La seguridad es una prioridad, tanto en el hogar como en el negocio. Ante el crecimiento de las intrusiones y el avance tecnológico de los sistemas de seguridad, es fundamental elegir soluciones que ofrezcan protección confiable y fácil de usar. Así, la reconocida empresa de seguridad electrónica AJAX presenta su nueva línea de productos, Baseline, un conjunto de dispositivos inalámbricos diseñados para proteger residencia y comercios de manera inteligente y efectiva.

### UN ESCUDO INVISIBLE Y SIN CABLES

La línea Baseline de AJAX se distingue por su enfoque en la tecnología inalámbrica. Sus productos trabajan juntos de manera sincronizada para crear un escudo invisible alrededor de la propiedad, tanto en el interior como en el exterior. Esto significa una instalación más limpia, sin la necesidad de cables que atraviesen paredes o techos, lo que reduce costos y tiempo de implementación.

### SEGURIDAD CERTIFICADA

AJAX no solo se enfoca en la innovación tecnológica, sino también en la certificación de sus productos. La línea Baseline cumple con normas

de seguridad internacionales Grado 2 (EN 50131), Grado 3 (EN 50131) y UL. Estas certificaciones son una garantía de que los dispositivos han sido rigurosamente probados para resistir intentos de sabotaje, falsas alarmas y fallas del sistema, brindando confiabilidad al usuario.

### LÍNEA BASELINE

- Hub: El cerebro del sistema, conecta y controla todos los dispositivos, permitiendo la gestión remota desde su smartphone.

- MotionProtect: Detecta movimiento en interiores, distinguiendo entre la presencia humana y las mascotas para evitar falsas alarmas.

- DoorProtect: Un sensor de apertura que avisa de inmediato si una puerta o ventana se abre.

- CombiProtect: Combina la detección de movimiento con la rotura de cristales en un solo dispositivo, ofreciendo una doble capa de protección.

- StreetSiren: Una potente sirena inalámbrica que emite un sonido disuasorio y una alerta luminosa cuando se activa la alarma, alertando a los vecinos y a los intrusos.

- SpaceControl: Un práctico llavero que le permite armar y desarmar el sistema con un solo clic. ■



DEXA SEGURIDAD  
+54 11 3970-6392  
ventas@dexa.com.ar  
www.dexa.com.ar

## Enrutador inalámbrico AX1800 de Dahua



El enrutador AX18, que cumple con el estándar IEEE 802.11ax, ofrece una velocidad inalámbrica de hasta 1775 Mbps y gracias a su tecnología MU-MIMO puede manejar múltiples conexiones de forma simultánea, lo que reduce la latencia, haciéndolo ideal para entornos como tiendas y residencias. Además, tiene características claves que lo destacan:

- Seguridad avanzada: usa cifrado WPA3, con un algoritmo de 192 bits, para proteger la red de ataques de fuerza bruta, mejorando así la seguridad y la privacidad.
- Eficiencia energética: la tecnología TWT (Target Wake Time) reduce el consumo de energía del enrutador y de los dispositivos conectados (ahorrando hasta un 30 % de la batería), ya que gestiona los tiempos de actividad e inactividad para el envío y recepción de datos.

tería), ya que gestiona los tiempos de actividad e inactividad para el envío y recepción de datos.

- Gestión inteligente: se puede controlar y monitorear fácilmente desde la aplicación WiLynk, que permite configurar opciones como el control parental, la red de invitados y la topología de la red.
- Alto rendimiento: Gracias a tecnologías como Wi-Fi 6, doble banda, MU-MIMO y OFDMA, el enrutador ofrece una conexión de alta velocidad y baja latencia, incluso en redes congestionadas.

En resumen, el Enrutador inalámbrico AX18 es una excelente opción para aquellos que buscan una conexión inalámbrica robusta, segura y eficiente. ■



DMA  
+54 341 528-4080  
contacto@dmasrl.com.ar  
www.dmasrl.com.ar



intelbras

Instalación rápida. Largo alcance.  
Totalmente inalámbrico.



Central de alarma con comunicación Ethernet y Wi-Fi, transmisión de señal bidireccional de 900MHz, teclado y sirena inalámbricos con hasta 16 particiones, sensor con cámara y la mayor duración de batería del mercado: una línea completa con tecnología criptográfica y alta performance, perfecta para que su empresa evolucione.



Sirena incluida en el panel



Menor tiempo de instalación



Totalmente inalámbrico



Fotoverificación con infrarrojo



Mayor duración de batería del mercado

16

Hasta 16 sirenas y 16 teclados

**Sumate a nuestra red de distribuidores**



6082-2000



ventas@fullvision.com.ar

## Cámaras IP 4 MP RTMP de PPA



Cámara bullet IP 4MP RTMP

Cámara domo IP 4MP RTMP

**SEGTEC**  
SEGURIDAD Y TECNOLOGÍA

PPA ARGENTINA  
+54 9 11 3269-6309  
info@ppa.com.ar  
www.ppa.com.ar

PPA presenta de su Serie 3 de cámaras IP 4 MP RTMP, disponibles en versiones domo y bullet. Ambas cámaras ofrecen un nivel de precisión superior: resolución 4 MP (2 K), compresión H.265+ para optimizar el uso de ancho de banda, sensor 1/2.9" y lente fija de 2.8 mm. Esto se traduce en imágenes claras, con la calidad necesaria para identificar personas, vehículos o detalles en movimiento, incluso en entornos de alta exigencia.

El modelo domo está diseñado para interiores o áreas que requieren discreción, con visión nocturna de hasta 20 metros. El modelo bullet, en cambio, refuerza la protección perimetral con un alcance IR de hasta 30 metros, ideal para espacios abiertos, estacionamientos o accesos. Ambas cuentan con gabinete IP66 que asegura resistencia frente a polvo, lluvia o condiciones extremas.

Pero la verdadera innovación está en la incorporación del protocolo RTMP. Esta función permite transmitir video en vivo directamente a pla-

taformas como Facebook, YouTube o servidores en la nube, sin necesidad de hardware adicional. Para los instaladores, esto significa un valor agregado: poder usar las cámaras no solo como herramientas de seguridad, sino también como aliados en comunicación, monitoreo remoto de proyectos o gestión en tiempo real.

La instalación es práctica y eficiente gracias a la tecnología PoE (Power over Ethernet), que reduce cables y simplifica la implementación. Además, ambas cámaras incluyen micrófono integrado y se integran a la perfección con la app PPA CFTV, que permite visualizar y gestionar todo desde un smartphone o PC.

Para administradores de edificios, responsables de seguridad corporativa, instaladores profesionales o gerentes de proyectos, estas cámaras representan la combinación perfecta entre tecnología de vanguardia, facilidad de instalación y garantía de respaldo que solo PPA puede ofrecer. ■

## Plataforma para gestión de condominios FullCond



**FULLCOND**

La revolución en gestión y seguridad para condominios

FULLTIME  
+54 11 5352-8450  
info@fulltime.com.ar  
www.fulltime.com.ar

En el mercado de la seguridad física, la competencia ya no se define solo por cámaras, alarmas o personal en la puerta. La verdadera diferenciación está en ofrecer soluciones que integren tecnología, reduzcan costos operativos y, al mismo tiempo, eleven la experiencia de los usuarios finales.

FullCond surge como una respuesta concreta a esta necesidad, ya que se trata de una plataforma integral de gestión de condominios que transforma la manera en que se administran accesos, visitantes, encomiendas, reservas de espacios comunes y comunicación interna. Todo centralizado en una aplicación intuitiva que conecta a residentes, síndicos y empresas de seguridad en un único entorno digital.

El diferencial frente a los mecanismos actuales es claro: FullCond no requiere reemplazar la infraestructura existente. A través de su gateway, integra cámaras, controles biométricos,

reconocimiento facial y otros equipos ya instalados. Esto permite que las empresas de seguridad ofrezcan un salto tecnológico inmediato, sin generar barreras de inversión para sus clientes.

El impacto en el negocio es doble. Por un lado, abre una nueva fuente de ingresos recurrentes a través de licencias y servicios digitales. Por otro, genera fidelización: un cliente que encuentra en su proveedor no solo vigilancia, sino también modernización y eficiencia administrativa, difícilmente busca alternativas.

Para los usuarios, la propuesta es tangible: accesos más rápidos y seguros, comunicación directa con la administración, transparencia en la gestión y servicios adicionales como marketplace interno o votaciones digitales. Para la empresa de seguridad, significa posicionarse como un socio estratégico que aporta valor agregado y no como un proveedor más. ■



# JETFLEX TECHNOLOGY



LOS MOTORES PARA PORTONES  
MÁS RÁPIDOS DEL MUNDO



Alta velocidad  
de accionamiento



Bajo consumo  
de energía eléctrica



Bajo consumo en la batería  
de la central



Baja temperatura  
durante el  
funcionamiento



## 24V

EFICIENCIA ENERGETICA  
DE ALTO RENDIMIENTO



Bajo consumo  
de energía eléctrica



Cargador de batería  
incluido en la central



Utiliza baterías  
de bajo consumo



Permite recarga  
por energía solar



Baja temperatura  
durante el  
funcionamiento

15 3269 6309

ppa.com.ar

contacto@ppa.com.ar

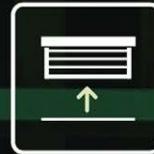
ppaargentinaok

ppaargentinaok

ppa argentina

# SEG

INTERNATIONAL



*Empresa líder en automatización  
y seguridad electrónica*



*Residencial*



*Condominio*



*Comercial*



*Industrial*

[www.seg.com.ar](http://www.seg.com.ar)

Seguinos en Redes Sociales



Importador Oficial

# intelbras

## SOMOS IMPORTADOR OFICIAL

*Línea control de acceso y seguridad electrónica*



**CALIDAD**



**GARANTÍA**



**SERVICIO POST VENTA**



*SEG e Intelbras unen su experiencia para ofrecerte la línea más completa de productos en tecnología y seguridad para potenciar tus próximos proyectos*

**SEG**  
INTERNATIONAL

[www.seg.com.ar](http://www.seg.com.ar)

# Picos de tensión

El enemigo silencioso en instalaciones de CCTV

*Durante el día a día de los profesionales surgen inconvenientes que no siempre encuentran resolución en los manuales. Y sortearlos es producto de la práctica e ingenio de los instaladores.*



ACADEMIA NEXCAM

+54 9 11 2189-4893

info@nexcam.com.ar

www.nexcam.com.ar

**D**urante el trabajo diario de los instaladores surgen situaciones que no siempre están en los manuales. Son problemas reales, que aparecen en campo y que encuentran su mejor solución gracias al intercambio entre colegas.

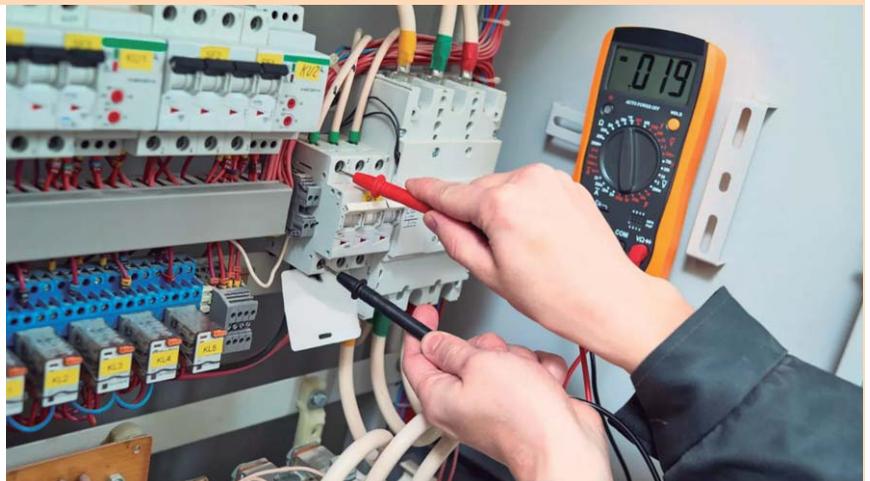
A partir de esa premisa proponemos esta nueva sección, Fuera de Manual, que recopila experiencias compartidas en la comunidad técnica de Nexcam, donde profesionales cuentan los que escollos que a veces encuentran en las instalaciones y cómo lo resolvieron. Una manera de aprender de la práctica y sumar herramientas que realmente marcan la diferencia.

## PICOS DE TENSIÓN

En la práctica diaria de los instaladores de sistemas de video vigilancia, hay un problema frecuente pero muchas veces subestimado: los picos de tensión eléctrica. Aunque invisibles, pueden dejar fuera de servicio un sistema completo en cuestión de segundos. ¿Qué provocan estos picos de tensión?

- Reinicios inesperados del DVR/NVR.
- Cámaras IP o analógicas que se desconectan.
- Equipos quemados o con fallos intermitentes.
- Fuente de alimentación dañada prematuramente.

Estas situaciones no sólo generan costos extras en repuestos, sino también pérdida de grabaciones críticas, reclamos del cliente y la necesidad de



visitas técnicas imprevistas.

## SOLUCIONES RECOMENDADAS DESDE EL CAMPO

A partir de experiencias compartidas por técnicos del grupo Área Técnica, se destacan las siguientes estrategias de protección:

1. Utilizar una UPS (Sistema de alimentación ininterrumpida):
  - Proporciona energía estable ante cortes y micro cortes.
  - Amortigua subas y bajas de tensión.
  - Ideal para DVR, switches y routers.
2. Protectores de tensión inteligentes
  - Equipos como Zócalo Digital o Tesla Protect desconectan ante tensiones fuera de rango.
  - Algunos permiten ajustar límites personalizados.
  - Son una barrera eficaz y económica para proteger fuentes y cámaras.
3. Fuentes estabilizadas de calidad
  - Una fuente regulada bien dimensionada evita caídas de voltaje.
  - Se recomienda evitar modelos genéricos sin respaldo técnico.
4. Filtros de línea con protección con-

tra sobrecarga.

- Buena alternativa en instalaciones pequeñas o provisorias.
  - Ayudan a filtrar ruidos eléctricos.
- ## 5. Instalación eléctrica segura
- El uso de disyuntor diferencial y puesta a tierra es obligatorio en instalaciones fijas.
  - Proporcionan seguridad al técnico y al cliente final.
- ## EXPERIENCIA COMPARTIDA
- “Un cliente tenía reinicios constantes en el DVR Dahua. Al revisar, estaba conectado directo sin protección, en una zona con bajadas frecuentes de tensión. Se solucionó al instalar un protector de tensión y una UPS chica de 650 VA”, manifestó un técnico del grupo Área Técnica de la comunidad de Nexcam.
- ## CONCLUSIÓN
- El costo de prevenir es siempre menor que el de reparar. Incorporar medidas básicas de protección eléctrica en sistemas de seguridad no solo mejora la estabilidad, sino también tu reputación como profesional.
- ¿Estás protegiendo bien tus instalaciones? ■
- 70

DISTRIBUIDOR OFICIAL



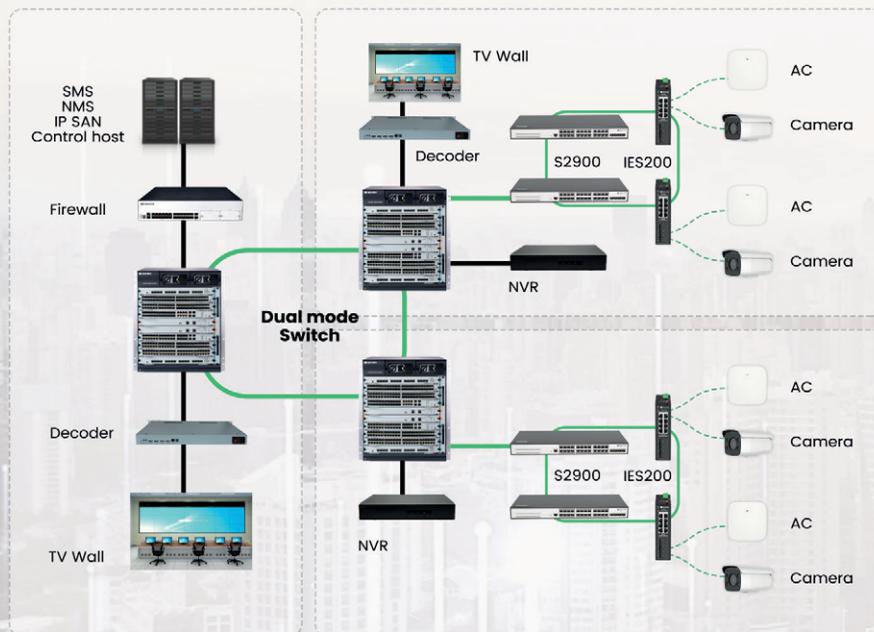
# A la vanguardia de las tecnologías de redes y comunicación

Shanghai Baud Data Communication Co., Ltd (BDCOM) dedicado al desarrollo de tecnologías de comunicación y redes indispensables y crea un mundo de informatización cómodo, igualitario y gratuito para todas las personas en todo el mundo al eliminar las barreras de comunicación digital a través de nuestros productos innovadores y servicio orientado al cliente.



## Control Center

## Industrial Ethernet Ring



**CON LA COMPRA DE UN SWITCH**



**TE REGALAMOS LOS PATCH CORDS CATEGORÍA 5E**  
DISPONIBLES EN 5 COLORES

**11 2755 3555**

BUSCAMOS DISTRIBUIDORES EN EL INTERIOR.  
**CONTACTANOS!**

f/POWERSAARG

@POWERSAARG

AGUSTÍN ÁLVAREZ 3555, VILLA MARTELLI  
(B1603APC) BUENOS AIRES, ARGENTINA

(54 11) 5235-UPSS (8777)  
info@powersa.com.ar

WWW.POWERSA.COM.AR



TE LLEVA EN UN  
**CRUCERO**  
A PUNTA DEL ESTE  
PARA 2 PERSONAS



**¿ESTÁS LISTO PARA EMBARCARTE  
EN LA PROMO MÁS GRANDE?**

BASES Y CONDICIONES EN [WWW.ALARMASMARSHALL.COM.AR/PROMOBASESYCONDICIONES](http://WWW.ALARMASMARSHALL.COM.AR/PROMOBASESYCONDICIONES)



**ESCRIBINOS Y ENTERATE CÓMO PARTICIPAR.**



**TU ALIADO TECNOLÓGICO**  
en productos de seguridad

**Tiandy**  
ARGENTINA



**SPECTRALL**

**Satel**  
MADE TO PROTECT



ATENCIÓN Y ASESORAMIENTO PERSONALIZADO / SOPORTE TÉCNICO CERTIFICADO / SERVICIO POST VENTA / ENVÍOS A TODO EL PAÍS



✉ [info@tysse.com.ar](mailto:info@tysse.com.ar) ☎ +54 221 563 6710 🌐 [tysse.com.ar](http://tysse.com.ar)

📍 Avenida 31 #1474 • La Plata • Buenos Aires



## DIGIFORT Smart Connect + ZKTECO CVSecurity

Big Dipper presentó recientemente una innovadora integración bidireccional entre las plataformas Digifort y ZKTeco, un avance que elimina por completo la necesidad de adquirir licencias adicionales para vincular ambos sistemas. Gracias al nuevo módulo Smart Connect, los usuarios pueden conectar de manera eficiente sus cámaras de video vigilancia con los sistemas de control de acceso, centralizando la gestión de eventos y simplificando los procesos de monitoreo y seguridad. Durante el webinar, los especialistas Franco Davicino y Juan Pablo Morales realizaron una demostración en vivo, en la que mostraron paso a paso cómo asignar cámaras específicas a distintas puertas, configurar acciones automáticas y optimizar la respuesta ante distintos eventos. Esta solución permite no solo mejorar la eficiencia operativa de los equipos de seguridad, sino también abrir nuevas posibilidades para la planificación y ejecución de proyectos de seguridad profesional, brindando a empresas e instituciones herramientas más completas y adaptadas a las necesidades actuales del mercado.

Además, se destacó la facilidad de uso y compatibilidad con distintos modelos de cámaras y dispositivos de control, consolidando a esta integración como una solución práctica y escalable. ■



← SCAN ME

## Solución para oficinas de AKUVOX

Javier Chan y Marcos Chacón presentaron el innovador modelo de Access Control as a Service (ACaaS) desarrollado por Akuvox, destacando cómo esta solución transforma la gestión de accesos en entornos corporativos y residenciales.

La plataforma permite administrar de manera centralizada accesos, horarios y visitas directamente desde la nube, ofreciendo una interfaz intuitiva y accesible para el usuario final de forma totalmente gratuita. Gracias a este enfoque, la versión principal se concentra en los equipos físicos, lo que convierte al sistema en una solución altamente escalable y flexible, adaptable a distintos tamaños de instalaciones y necesidades de seguridad. Durante la presentación se resaltaron además las ventajas del monitoreo remoto, que permite a los administradores supervisar y controlar los accesos desde cualquier lugar y en tiempo real, así como las certificaciones y soporte especializado disponibles para los instaladores. Por último, los expositores compartieron las próximas integraciones previstas dentro del ecosistema Akuvox, anticipando mejoras continuas y ampliación de funcionalidades para la gestión profesional de la seguridad. ■



← SCAN ME

## Qué es y cómo funciona HikCentral

Big Dipper presentó HikCentral 3.0, la última versión del sistema VMS desarrollado por Hikvision, que se destaca por su arquitectura cliente-servidor diseñada para ofrecer máxima eficiencia y rendimiento en proyectos de video vigilancia de gran escala. Esta plataforma modular y escalable permite gestionar hasta 100.000 cámaras mediante RCM, brindando un control centralizado y optimizado de la seguridad. Entre sus principales características se incluyen la integración con mapas GIS, compatibilidad con Active Directory y la posibilidad de vincular equipos de terceros a través de ONVIF, lo que garantiza una interoperabilidad completa. HikCentral 3.0 puede instalarse tanto de manera local como en la nube, ofreciendo flexibilidad según las necesidades de cada proyecto, y cuenta con un plan de actualizaciones que asegura la continuidad tecnológica y la incorporación de nuevas funcionalidades. Esta solución robusta combina potencia, versatilidad y facilidad de gestión, posicionándose como una herramienta ideal para entornos que requieren altos estándares de video vigilancia profesional, desde corporativos hasta instalaciones críticas, ofreciendo control, seguridad y eficiencia operativa a gran escala. ■



← SCAN ME



SF TECHNOLOGY

Cuidamos lo que es importante para usted, con los mejores precios.



## Seguridad inteligente para tu hogar

**Cerraduras electrónicas** para gestionar el acceso a tu hogar desde donde estés

## Protección contra incendios

Soluciones versátiles, escalables, y modulares para satisfacer múltiples necesidades.



## El ADN de la comunicación

Una extensa gama de **placas modulares** para el interior y exterior de la vivienda.



Seguinos en Instagram  
[@sf.technology](https://www.instagram.com/sf.technology)

(+54) 11-4923-0240  
[info@sf-technology.com](mailto:info@sf-technology.com)  
[www.sf-technology.com](http://www.sf-technology.com)



# Hikvision presenta su ecosistema de inteligencia artificial HIK-IA

Un salto al futuro de la seguridad

*Llega a Argentina el ecosistema de inteligencia artificial de Hikvision, un nuevo estándar de eficiencia y precisión en la gestión de los sistemas de seguridad. A la presentación asistieron los principales desarrolladores e integradores de nuestro país.*

**H**ikvision, referente mundial en soluciones de seguridad, videovigilancia y AIoT, realizó en los cines Hoyts del DOT Shopping la presentación oficial en Argentina de HIK-IA, su innovador ecosistema de inteligencia artificial. Este lanzamiento marca un nuevo estándar en la industria, ofreciendo mayor eficiencia, rapidez y precisión en la gestión de la seguridad.

Desde 2006, Hikvision invierte en investigación y desarrollo de modelos propios de IA. Su enfoque ha evolucionado de lo reactivo a lo predictivo: anticipar riesgos, detectar patrones y automatizar decisiones, con aplicaciones que abarcan seguridad, movilidad urbana, logística, energía y analíticas de comportamiento. Con HIK-IA, la compañía lleva esta visión a un nivel superior, acercando la inteligencia directamente al borde -es decir, al propio dispositivo- y redefiniendo la manera en que se captura, procesa y recupera la información sin depender de redes externas o centros de cómputo centralizados.

Durante el encuentro, dirigido especialmente a canales e integradores, la compañía presentó las dos primeras soluciones bajo el concepto HIK-IA: AcuSeek y DeepinView X. Ambas tecnologías demuestran cómo la inteligencia artificial aplicada puede transformar la videoseguridad y ofrecer una experiencia de gestión mucho más ágil y precisa.

## AcuSeek

La revolución silenciosa en la búsqueda de evidencia. El nuevo motor de búsqueda inteligente de Hikvision permite localizar información en se-



gundos a partir de descripciones en lenguaje natural. Basta con escribir atributos como "persona con sombrero negro", "vehículo SUV marca X" o "campera roja con mochila negra" para obtener resultados inmediatos y precisos. Esto representa un ahorro de tiempo significativo frente al método tradicional de revisar horas de grabación con filtros limitados.

AcuSeek integra modelos multimodales de IA de gran escala entrenados para interpretar imágenes, texto y metadatos, entendiendo el contexto y generando coincidencias altamente confiables. Además, se conecta de manera nativa con la plataforma HikCentral Professional, lo que permite gestionar grabación, análisis, búsqueda y respuesta desde una interfaz unificada.

## DeepinView X

Detección avanzada desde la cámara. La nueva línea de cámaras DeepinView X incorpora IA embebida direc-

tamente en el dispositivo, logrando un alcance de detección de hasta 120 metros en modelos fijos, visión a color en condiciones de luz extremadamente baja y una reducción de falsas alarmas superior al 90% incluso bajo lluvia o escenarios adversos.

Al procesar la información en el borde, se reduce la carga sobre redes y servidores, aumentando la eficiencia del sistema. Esta tecnología es ideal para barrios privados, parques industriales y zonas críticas que requieren máxima confiabilidad en la protección perimetral.

## RECONOCIMIENTO A LOS PIONEROS Y VISIÓN DE FUTURO

El evento incluyó un espacio de reconocimiento a integradores argentinos que ya están implementando estas tecnologías de vanguardia en proyectos reales, consolidando su rol clave en la evolución de la seguridad inteligente. Asimismo, se ofrecieron charlas técnicas a cargo de referen-

Cámaras Hikvision

# FlexVu

Visión flexible a tu alcance



## BENEFICIOS CLAVE:



**Serie PT DE2C & SE2C PT**  
Ajuste del ángulo con un solo clic.



**Panorámicas G2P**  
Doble lente, imagen unificada en un solo canal.



**Dual-lens PT SE2C & SE3C**  
Cobertura ampliada con 2 canales, 1 cable y 1 IP.

## INNOVACIONES DESTACADAS:



Iluminación adaptativa en todas las series.



Imágenes vibrantes y detalladas en cualquier condición.



Comunicación en tiempo real.

La solución ideal para distribuidores e instaladores.



Hikvision Latam  
www.hikvision.com/es-la

Hikvision.argentina  
 Ventas.argentina@hikvision.com

tes de la compañía: Daniel Olmedo, Product Manager de CCTV y de la plataforma HikCentral Professional, presentó los alcances del ecosistema HIK-IA, mientras que Robinho Qin, Product Manager de CCTV para Latinoamérica, brindó información de gran valor sobre ciberseguridad, un aspecto cada vez más crítico en el futuro de la seguridad electrónica.

### ECOSISTEMA ABIERTO, ESCALABLE Y CON RESPALDO LOCAL

HIK-IA no solo se posiciona como una solución de alto rendimiento, sino también como un ecosistema colaborativo, abierto a integraciones y en constante evolución. Hikvision destacó que su plan de actualizaciones permanentes asegurará la incorporación de nuevas funcionalidades, manteniendo a integradores y usuarios siempre en la vanguardia.

En Argentina, la compañía cuenta con un equipo local de especialistas comerciales, de preventa y posventa que acompaña a consultoras, integradores y clientes institucionales en todas las etapas de un proyecto: desde el diseño y la planificación hasta la



ejecución y el mantenimiento.

Este encuentro, especialmente diseñado para canales e integradores, reafirma el compromiso de Hikvision con la innovación y con el desarrollo de un ecosistema que combine inteligencia artificial, interoperabilidad y

presencia local. Con el lanzamiento de HIK-IA, la compañía no solo presenta nuevas tecnologías, sino que también marca el inicio de una nueva etapa en la seguridad profesional: más predictiva, más ágil y preparada para los desafíos del futuro. ■



Sumate al grupo de WhatsApp\*  
más importante dedicado a  
los Sistemas de Seguridad



## Negocios de Seguridad



Interactúe con sus colegas  
**HOY MISMO**

\* El Foro [NDS] Express en WhatsApp es un espacio de afinidad para el intercambio de conocimientos técnicos y experiencia relacionados con la Seguridad Electrónica y afines





**PROPIEDAD  
PROTEGIDA**  
EXPERTOS EN SEGURIDAD

**HIKVISION**



**Guanlan**



# AcuSeek

**Búsqueda de video 3.0.** Escribe lo que buscas y encuéntralo



**Potenciado por  
nuestra IA, Guanlan:**

Predice, interpreta  
y actúa.



**Búsqueda por  
texto inteligente:**

Fácil, eficiente  
y rentable.



**Rastreo preciso  
y eficiente:**

Sin esfuerzo  
y en segundos.



**Análítica de video  
avanzada:**

Convierte palabras  
en resultados visuales.



**Control simple  
a tu alcance:**

Desde PC, NVR  
o móvil.



**Ideal para:**

Industria, retail  
y seguridad.

**Descubre cómo funciona**

Escanea el código QR



[WWW.PROPIEDADPROTEGIDA.COM.AR](http://WWW.PROPIEDADPROTEGIDA.COM.AR)

Contactanos  341 666 0000

Seguinos en redes!!!



propiedadprotegidariosario



propiedadprotegida



@PropiedadProtegida



**VESDA®**  
by **xtralis™**

**Circuito cerrado de TV (CCTV)**  
**Proyectos, instalaciones y asesoramiento**  
**Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones**



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la  
Cámara Argentina de Seguridad



**Buenos Aires**  
Gobierno de la Ciudad

DISPISICION N° 263/AGC/2017  
GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.  
bajo el registro N° 95 como Instalador y  
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



Management  
System  
ISO 9001:2015  
[www.tuv.com](http://www.tuv.com)  
ID: 3102642996

GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada  
bajo la Norma ISO9001:2015.  
Estándar internacional de sistemas de gestión  
de la calidad.

# DETECCIÓN DE INCENDIOS



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio  
Sistemas de detección por aspiración forzada  
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL  
Av. Presidente J. D. Perón 4086  
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires  
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655  
info@iselec.com.ar  
www.iselec.com.ar

 **iselec**  
Integración de seguridad electrónica

# Citymesh se consolida en Colombia

En defensa del futuro del monitoreo profesional

*Deitres presentó su solución para monitoreo de alarmas en la Feria Internacional de Seguridad ESS+ a través de su distribuidor IPC Security. Kairon y Maia, protagonistas de las consultas de los visitantes.*

**T**ras una exitosa participación en la Feria Internacional de Seguridad ESS+ en Bogotá, donde la compañía tuvo una destacada presencia junto a su distribuidor IPC Security, Citymesh compartió las claves de su estrategia regional para los próximos años, una visión que busca transformar los desafíos actuales del mercado en oportunidades de crecimiento para sus clientes.

“La experiencia en Colombia, donde visitamos a grandes clientes y participamos de la feria, nos confirmó una tendencia regional: las empresas de monitoreo profesional enfrentan una encrucijada,” expresó Pablo Varela, Global Sales Manager de Citymesh. “La competencia del auto-monitoreo y la presión de los grandes jugadores exigen un cambio de paradigma. Ante esto, nuestra postura es firme: nos hemos propuesto ser más que un proveedor; somos un aliado estratégico con una misión clara: defender y potenciar a las empresas de monitoreo profesional”, amplió el directivo.

Esta misión se materializa en un ecosistema tecnológico diseñado para fortalecer el modelo de negocio del monitoreo. La punta de lanza de esta estrategia es el panel de alarma inteligente Citymesh II, pero la verdadera diferenciación reside en su suite de Inteligencia Artificial:

- Kairon: Un operador virtual que automatiza la gestión de eventos en la central, optimizando costos y mejorando drásticamente los tiempos de respuesta.
- Maia: Una asistente virtual para el usuario final que genera un “contacto positivo” y diario con la marca de la empresa de monitoreo, mejorando la experiencia del cliente y, fundamentalmente, reduciendo las bajas.



“El futuro del monitoreo no está en vender cajas, sino en ofrecer una experiencia de servicio superior,” dijo Varela respecto de lo necesario para crecer en el mercado.

“Con herramientas como Kairon y Maia, y un modelo de negocio como el Full Service, nuestros socios no solo se defienden de la amenaza del automonitoreo, sino que pasan a la ofensiva, ofreciendo un servicio inteligente que fideliza y les permite captar nuevos clientes. Estamos comprometidos a proveer esa tecnología para que toda la comunidad de la seguridad siga creciendo”. Concluyó

## KAIRON Y MAIA

El desarrollo de Kairon y Maia reafirma el compromiso de Citymesh con la innovación tecnológica. “Estamos convencidos de que la inteligencia artificial es el futuro de la seguridad electrónica, y queremos liderar ese cambio”, concluyó Pablo Varela.

Con estas soluciones, Citymesh no solo apunta a mejorar la operatividad de los centros de monitoreo, sino también a redefinir los estándares de la industria. Kairon y Maia prometen ser un antes y un después en cómo se gestionan la seguridad y la experiencia del cliente. ■

# CITYMESH

## No pierdas clientes con el apagón 2G/3G y líneas telefónicas



- ✓ **Comunicamos eventos por Contact ID**  
garantizando una transmisión segura y confiable.
- ✓ **Bus de Datos**  
para la App y el teclado remoto, sin riesgos en la comunicación crítica.
- ✓ **Tecnología Mesh**  
Nuestra tecnología evita caídas y dependencias de operadores.
- ✓ **¿No tenés una red Mesh armada? ¡No hay problema!**  
Nuestro comunicador también funciona con WiFi y Celular (3G/4G),  
asegurando una transición sin complicaciones **mientras generás  
una red Mesh lista para los cambios tecnológicos del futuro.**



**Protegé tu operación con  
una comunicación segura y eficiente.**

Powered by  
**DEITRES**

[www.citymesh.deitres.com](http://www.citymesh.deitres.com)

# Primera edición de NEXO CASEL

Más de 250 reuniones de negocios

*Compañías vendedoras de servicios y desarrolladoras de tecnología se pusieron en contacto de manera directa con potenciales compradores a través de Nexo, evento organizado por la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica.*



El miércoles 3 de septiembre se realizó la primera edición de NEXO CASEL, un encuentro que superó todas las expectativas al concretar más de 250 reuniones de negocios en agenda. La jornada tuvo lugar en el Auditorio de la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME).

La jornada reunió a destacadas compañías vendedoras como la Oficina Comercial y Cultural de Taipéi en Argentina, Nanocomm, GIASA, Vigilia, USS Tecnología en Seguridad, Selucom, CIP Seguridad Perimetral, Genetec, Iplan, Garnet, Dx Control, Strix, 3F Servicios, Watchman Seguridad, Bio Card Tecnología, Big Dipper, Dainaide, Netcámara, Softguard, Starseg, Fulltime, Netio, Desko, Masnet, CityMesh, HID, Dreinet, Sincro, Intellektron, Quality Systems Group, Marker, IA Box, Symtron y Tecso.

Por su parte, entre los compradores participaron referentes de sectores estratégicos como Aconcagua Energía, American Express Argentina, Brinks Seguridad Corporativa, Casa del Audio, DGROC – GCABA, Enaex Argentina, Enel Argentina – Edesur, Ford, Gire, Grupo Klover, Grupo Plus, Inc., Keengo, Magneto, Mercado Libre, Ministerio de Seguridad de la Ciudad y de la Nación, la Municipalidad de Tigre, Newsan, Pluspetrol,

Policía de la Ciudad, Prosegur, Red In Tech, la Secretaría de Seguridad de Vicente López, Segel Gadol, Swiss Medical, TBT Real Estate, Terminal Panamericana, Total Energies, TP-Link y Vigilia, entre otros.

La primera edición de NEXO fue inaugurada por el presidente de CASEL, Sebastián Cason, junto a la Secretaria General de la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME), Beatriz Tourn; y el Presidente de la Federación de Comercio e Industria de la Ciudad de Buenos Aires (FECOBA), Fabián Castillo.

## REUNIONES DE NEGOCIOS

Durante la jornada, los asistentes participaron de seis rondas de reuniones organizadas en tres bloques. Estas entrevistas fueron previamente pactadas y agendadas a través de la App NEXO CASEL. En cada mesa de negociación las empresas vendedoras pudieron dar a conocer su oferta de productos y soluciones.

Cada bloque de reuniones tuvo espacios de networking general. NEXO CASEL no sólo se trató de una Ronda de Negocios, ya que fue diseñado para fomentar relaciones comerciales efectivas entre empresas, consumidores finales y actores clave del sector de las tecnologías en seguridad.

Al mediodía, todos los participan-

tes de las mesas de negociación y los líderes de empresas presentes participaron de la disertación a cargo de Fredi Vivas, ingeniero y especialista en inteligencia artificial, CEO y fundador de RockingData, quien brindó la conferencia "Inteligencia Artificial: ¿cómo generar una mentalidad de crecimiento?".

Seguidamente, Darío Álvarez, líder en transformación digital con IA EN IPLAN disertó sobre "Inteligencia Artificial en Acción: conocí AgentSpace de Google". Esta charla sirvió como una introducción al prompting y demostración de las herramientas de WorkSpace en vivo. IPLAN se desatacó como una empresa especializada en implementación de IA y Agentes de IA en Empresas.

La primera edición de NEXO CASEL se consolidó como un espacio clave de vinculación entre empresas y potenciales clientes, generó nuevas oportunidades y confirmó el valor de esta iniciativa para potenciar el desarrollo de la industria de la seguridad electrónica en la Argentina.

"Desde CASEL esperamos que NEXO siga creciendo y sea una plataforma federal para desplegar el potencial profesional y empresarial de todo el sector de la tecnología aplicada a la seguridad", expresaron desde la Cámara. ■



TRUE DIGITAL SYSTEMS

**ELEVANDO LOS ESTANDÁRES EN  
CADA PROYECTO DE SEGURIDAD**



 **FIRE-LITE ALARMS**  
by Honeywell

## **INNOVACIÓN QUE PERDURA**

Paneles, detectores, módulos,  
tecnología inalámbrica Swift.

## **DETECCIÓN POR ASPIRACION**

Detección temprana, robusta  
y de fácil mantenimiento.



**VESDA**  
by xtralis

## **UN MUNDO DE SOLUCIONES**

Paneles modulares,  
Audioevacuación,  
comunicación en red,  
integración, detección avanzada.



 **NOTIFIER**  
by Honeywell

[www.tdsintl.com](http://www.tdsintl.com)

[info@tdsintl.com](mailto:info@tdsintl.com)

Manuel Alberti 339 - Villa Lynch- Buenos Aires  
Rivadavia 4075 - Los Boulevares - Córdoba

**GALA** Regulating  
Systems

 **SHURJOINT**<sup>®</sup>

 **SYSTEM  
SENSOR**

**VIKING**<sup>®</sup>

 **PROTECTOWIRE**  
FireSystems

# Intersec Buenos Aires 2026

*Desde la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL) anunciamos la próxima edición de Intersec Buenos Aires, la Exposición Internacional de Seguridad, Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica, Industrial y Protección Personal.*

La Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL) anuncia la edición 2026 de Intersec Buenos Aires, la exposición internacional de seguridad que reúne en un solo lugar a los principales actores de la seguridad electrónica, Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica, Industrial y Protección Personal.

La muestra tendrá lugar del 2 al 4 de septiembre de 2026 en La Rural, Predio Ferial de Buenos Aires

Intersec Buenos Aires es organizada conjuntamente por Messe Frankfurt Argentina, CASEL y la Cámara Argentina de Seguridad (CAS). Se trata de un evento de referencia para el sector, que convoca a empresas, profesionales, organismos gubernamentales y especialistas nacionales e internacionales, con el objetivo de promover el intercambio tecnológico, el desarrollo de nuevas oportunidades de negocio y el fortalecimiento institucional del sector.

A lo largo de sus ediciones, la muestra se consolidó como una plataforma clave para conocer las últimas innovaciones, generar alianzas estratégicas y proyectar la evolución de la industria en la región. En esta nueva edición, se espera una participación destacada de em-



presas locales e internacionales, así como una nutrida agenda de actividades, charlas y espacios de networking.

Desde CASEL nos honra formar parte activa de la organización de este encuentro, que refleja el compromiso de nuestra institución con el desarrollo del ecosistema de la seguridad en la Argentina y en el ámbito regional.

Más información disponible en:  
[www.intersecbuenosaires.com](http://www.intersecbuenosaires.com)

## VISITA A EMPRESAS

El Director Ejecutivo de CASEL visitó las oficinas de A&S Alarmas y Soluciones, empresa socia de nuestra Cámara con más de 30 años de trayectoria en el sector de la seguridad electrónica.

Durante la jornada fue recibido por Nicolás Gutiérrez, CEO de la compañía, con quien compartió un recorrido por las instalaciones y una productiva conversación sobre los principales desafíos del sector, la evolución de las tecnologías aplicadas a la seguridad y el rol que cumple CASEL en el fortalecimiento de la actividad. En este marco, Nicolás

destacó la importancia de CASEL como entidad representativa de las pymes del sector y su aporte al crecimiento y profesionalización de la industria.

La visita permitió conocer en mayor profundidad la propuesta de valor de A&S, su calidad empresaria y calidez humana.

Durante el recorrido se pudo ver la infraestructura operativa, los servicios de monitoreo 24/7 y el sistema de atención personalizada de la Empresa, así como las soluciones innovadoras que han desarrollado para hogares, empresas y edificios, incluyendo tecnologías de videoverificación, control de accesos y aplicaciones móviles con botón de pánico.

Este encuentro forma parte de las acciones institucionales que CASEL lleva adelante para afianzar el vínculo con sus empresas asociadas, acompañar sus procesos de crecimiento y fomentar espacios de colaboración que impulsen el desarrollo conjunto del sector.

Agradecemos a Nicolás Gutiérrez y a todo el equipo de A&S Alarmas y Soluciones por la cálida recepción y el compromiso demostrado con la mejora continua y la innovación en la industria.G



## CASEL EN EL MINISTERIO DE SEGURIDAD DE LA NACIÓN

El presidente CASEL, Sebastián Cason, participó de una jornada de trabajo en la sede del Ministerio de Seguridad de la Nación, junto a representantes de las principales cámaras del sector de la seguridad privada y electrónica del país.

Acompañaron la comitiva Armando Marinozzi, y Gabriel Ruanoba, presidente y vicepresidente, de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina (CEMARA); Walter Smith, presidente de la Cámara de Empresas de Seguridad de Buenos Aires (CAESBA); Fernando Pesce, presidente de la Cámara Argentina de Empresas de Seguridad e Investigación (CAESI); y Roberto Claudio Gómez, secretario de la Asociación de Empresas de Seguridad Privada de Capitales Argentinos (AESPCA).

Durante la primera reunión, las cámaras fueron recibidas por Fernando Kusnier, Coordinador operativo de la unidad ministro; Fernando Soto, Director Nacional de Normativa y Enlace Judicial; y Martín Ferlauto, Director de Normativa y Relaciones con los Poderes Judiciales y los Ministerios Públicos. Durante el encuentro, se conversó respecto de la complejidad normativa que atraviesan las empresas del sector como consecuencia de la multiplicidad de legislaciones que regulan la seguridad privada de forma dispar. Esta situación ha generado un entramado que no solo dificulta la operatoria de las empresas, sino que también afecta la calidad y eficiencia del servicio que pueden brindar tanto en el ámbito físico como electrónico.

Autoridades nacionales y representantes del sector privado coincidieron en la necesidad de trabajar sobre un diagnóstico común que permita delimitar con claridad las zonas federales, nacionales y provinciales de actuación, y fomentar mecanismos de colaboración entre los organismos de control. Con ese objetivo, se acordó avanzar en la conformación de una mesa de enlace permanente que articule al Ministerio de Seguridad de la Nación con las cámaras empresarias y las fuerzas de seguridad, con el fin de promover un ordenamiento interjurisdiccional y una agenda de trabajo consensuada.



Asimismo, se presentó ante las autoridades un esquema de consensos básicos alcanzado entre las cámaras participantes, que servirá como base para la elaboración de un borrador de proyecto de Ley Federal de Seguridad Privada. Desde CASEL se ratificó la voluntad de aportar su conocimiento técnico y tecnológico para contribuir activamente en ese proceso.

La jornada continuó con una reunión encabezada por Santiago González Bellengeri, Director de Cibercriminología y Asuntos Cibernéticos del Ministerio de Seguridad. Allí se abordó la situación actual de las pymes del sector frente al crecimiento de las amenazas digitales, el incremento de las estafas y delitos tecnológicos, y la necesidad de impulsar estrategias de capacitación, concientización y prevención. Se destacó el rol que pueden cumplir las cámaras empresarias como articuladoras de espacios de formación y acompañamiento para fortalecer la cadena de seguridad pública y privada.

Desde CASEL, se valoró especialmente la apertura al diálogo institucional por parte de las autoridades nacionales y se reafirmó el compromiso de la Cámara con el trabajo colaborativo y federal, orientado a profesionalizar el sector, simplificar su marco normativo y construir soluciones compartidas que reconozcan el aporte de las empresas a la seguridad de todos los argentinos.

## ENCUENTRO ALAS EN ARGENTINA

El martes 12 de agosto, CASEL estuvo presente en el Encuentro Tecnológico ALAS 2025, realizado en el Golden Center de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Representando a la Cámara estuvieron el presidente Sebastián Cason, el director ejecutivo Alejandro Kontos y el representante legal Raúl Castro.

El evento reunió a referentes y especialistas del sector de la seguridad electrónica, así como a empresas asociadas a CASEL y colegas de la industria, en una jornada orientada a compartir experiencias, presentar innovaciones y debatir sobre las tendencias que están transformando el mercado.

☎ 11-4331-6129 // 11-4342-1383

✉ info@casel.org.ar

🌐 www.casel.org.ar

📞 +54 9 11 6360-1140

🌐 /company/caselseguridadelectronica

📷 Caselseguridad

📺 Caselseguridad

*Premiados Nuevamente*



**¡DISTRIBUIDOR DEL AÑO!**

**“Million Dollar Club”  
en Argentina**

Llegar es importante  
mantenerse,  
**“MUCHO MÁS”**

Simplemente...

**NOTIFIER**<sup>®</sup>  
by Honeywell



**Serie FIREWARDEN**

Centrales de detección de incendio, multiplex avanzada con comunicador digital apto monitoreo

NFPA LISTED FM APPROVED



**Serie ONYX**

Paneles de Inteligencia distribuida.  
Flexibles, Expandibles y compatibles con versiones anteriores.  
Facilmente integrable a redes y BMS.  
Múltiples canales de audio digital integrables.  
Rapida Programacion, Uso y Mantenimiento.

NFPA LISTED FM APPROVED



**Audio Evacuacion Digital DVC**

- Integracion Full con Serie ONYX  
- Opcional telefonia de Emergencia

NFPA LISTED FM APPROVED

**Connected Life Safety Services**  
**CLSS**

Plataforma de Mantenimiento y Notificaciones

Eficiencia y Tranquilidad en cada etapa



**VESDA** 



**xtralis** 

Detección Temprana de Humo por Aspiración



**PROTECTOWIRE**<sup>®</sup>  
FireSystems

El lider mundial en detectores lineales de calor

NFPA LISTED FM APPROVED



# CEMARA presente en el Ministerio de Seguridad de la Nación

*Junto a entidades afines del sector de la seguridad, la Cámara de Empresas de Monitoreo participó de una jornada de trabajo convocada por el Ministerio de Seguridad. La jornada se centró en la profesionalización de la industria.*



Autoridades de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina (CEMARA) participaron de una jornada de trabajo convocada por el Ministerio de Seguridad de la Nación, en conjunto con representantes de las principales cámaras empresarias del sector de la seguridad privada y electrónica del país.

La comitiva de la entidad estuvo integrada por su presidente, Armando Marinozzi, y su vicepresidente, Gabriel Ruanoba, quienes acompañaron al

presidente de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL), Sebastián Cason; al presidente de la Cámara de Empresas de Seguridad de Buenos Aires (CAESBA), Walter Smith; al titular de la Cámara Argentina de Empresas de Seguridad e Investigación (CAESI), Fernando Pesce; y al secretario de la Asociación de Empresas de Seguridad Privada de Capitales Argentinos (AESPCA), Roberto Claudio Gómez.

En la primera reunión, las cámaras fueron recibidas por Fernando Kus-

nier, Coordinador Operativo de la Unidad Ministro; Fernando Soto, Director Nacional de Normativa y Enlace Judicial; y Martín Ferlauto, Director de Normativa y Relaciones con los Poderes Judiciales y Ministerios Públicos. Durante el encuentro se abordó la actual complejidad normativa que enfrentan las empresas del sector, derivada de la superposición y disparidad de legislaciones que regulan la seguridad privada a nivel nacional, provincial y municipal. Esta situación





genera dificultades operativas que impactan en la calidad y eficiencia de los servicios que las empresas pueden brindar, tanto en el ámbito físico como electrónico.

Desde CEMARA se planteó la necesidad de avanzar en un ordenamiento interjurisdiccional que permita brindar mayor previsibilidad al sector, al tiempo que se promuevan mecanismos de articulación entre los distintos niveles de gobierno y los organismos de control.

En ese marco, se acordó conformar una mesa de enlace permanente entre el Ministerio de Seguridad de la Nación, las cámaras empresarias y las fuerzas de seguridad, con el objetivo de generar una agenda de trabajo consensuada que permita avanzar en un marco normativo moderno, federal y eficiente.

Durante la jornada también se presentó ante las autoridades un esquema de consensos básicos alcanzado por las cámaras, que servirá de base para la redacción de un anteproyecto de Ley Federal de Seguridad Privada. Desde CEMARA reafirmamos nuestro compromiso con este proceso y la

voluntad de aportar nuestra experiencia técnica, operativa y territorial para contribuir a su desarrollo.

#### CIBERDELITO

La jornada en el Ministerio de Seguridad continuó con una segunda reunión encabezada por Santiago González Bellergeri, Director de Ciberdelito y Asuntos Cibernéticos del Ministerio de Seguridad. En este espacio, se discutieron los desafíos actuales que enfrentan las pymes del sector ante el aumento de amenazas digitales, estafas y delitos tecnológicos. También se remarcó la importancia de impulsar estrategias de capacitación, concientización y prevención, en las que las cámaras puedan actuar como facilitadoras de espacios de formación para toda la cadena de valor de la seguridad.

Desde CEMARA valoramos especialmente la disposición al diálogo institucional por parte de las autoridades del Ministerio y reiteramos nuestro compromiso con un trabajo conjunto, colaborativo y federal, enfocado en profesionalizar el sector, actualizar su normativa y fortalecer el rol de las empresas de monitoreo como actores clave en la protección y seguridad de la ciudadanía. •

## Entrevista a Armando Marinozzi en el Canal Metro

En una entrevista al ciclo Feedback del Canal Metro, Armando Marinozzi, presidente de la CEMARA, brindó una mirada integral sobre el estado de la seguridad privada en Argentina y el rol clave de la tecnología en este ámbito.

Para el directivo, el concepto tradicional de seguridad física con presencia de vigiladores ha evolucionado hacia un enfoque más tecnológico. Hoy se habla de tecnologías electrónicas aplicadas a la seguridad, incluyendo sistemas de alarmas, video vigilancia, monitoreo remoto y ciberseguridad.

Marinozzi, asimismo, destacó que las centrales de monitoreo ya no solo detectan intrusiones, sino que pueden identificar rostros, incendios y situaciones sospechosas en tiempo real. Además, subrayó que, en muchas ocasiones, las empresas privadas de seguridad son el primer contacto ante un delito, actuando como filtro entre el ciudadano y las autoridades.

Uno de los puntos más críticos que mencionó fue la descoordinación normativa entre jurisdicciones: mientras que en CABA se han logrado sistemas eficientes de despacho entre lo público y lo privado, en otras provincias aún se opera de forma manual o telefónica, generando ineficiencias y demoras.

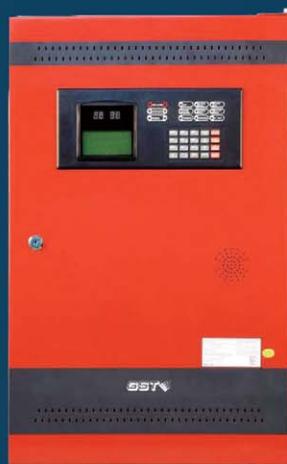
Marinozzi pidió mayor diálogo, cooperación y coordinación entre el sector público y privado, remarcando que la seguridad debe tratarse como una política de Estado. Además, reclamó una mayor profesionalización del sector, regulaciones claras y reconocimiento institucional para combatir las “zonas grises” que afectan la calidad del servicio.

Finalmente, advirtió que el Estado no puede enfrentar solo el desafío de la seguridad, y que la articulación con el sector privado es clave para prevenir delitos y mejorar la eficiencia en la respuesta. •



# GST-M200

## Panel de control de alarma de incendio inteligente



# GST

## Soluciones inteligentes de alarma contra incendios

Importa y distribuye en Argentina



Julián Álvarez 625 - CABA  
(11) 5316 3551 - info@asec.com.ar  
www.asec.com.ar

Distribuye en Argentina



Rouillón 1067 - Rosario  
(0341) 548-0743  
info@asecrosario.com.ar  
www.asecrosario.com.ar



Casa Central: (011) 3970-6392 - (011) 21966477  
Mariano Pelliza 4112 Munro (1605), Bs. As.  
ventas@dexa.com.ar

Sucursal La Plata: (011) 15-3792-9710  
Calle 119 Nro 258, Tolosa, La Plata, Bs. As.  
ventas@dexa.com.ar

Sucursal Tucumán: (011) 5717-4793  
Santiago del Estero 1351, S. M de Tucumán  
ventas@dexa.com.ar

## Incorporará la última tecnología en soluciones de control de accesos

### UBIO-X IRIS

El nuevo control de acceso y terminal de tiempo y asistencia con reconocimiento de iris y sensor térmico integrado.

Reconoce al iris a hasta 50cm de distancia al mismo tiempo que mide la temperatura del usuario.

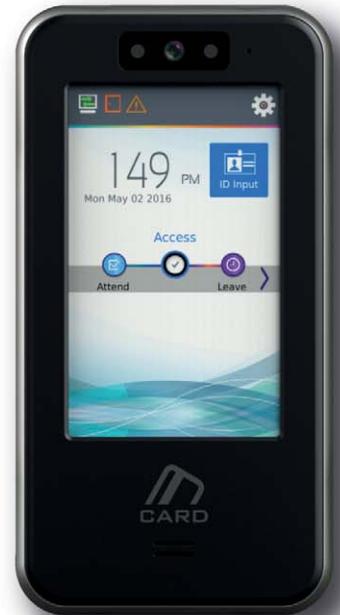
Su alto rendimiento garantiza una velocidad de emparejamiento de hasta 40.000 templates por segundo brindando una mayor seguridad.



### AC-1100

La terminal de gestión y control de accesos y horarios, permite la autenticación multimodal, identificando al usuario a través del uso de tarjeta RFID, llave móvil y clave numérica o PIN.

Admite comunicación con sistema de tarjeta móvil y de Bluetooth para mayor conveniencia y comodidad.



### UBIO-X FACE

Posee la última tecnología en reconocimiento facial. Es capaz de identificar personas a una distancia de hasta 3 metros, aún con la presencia del barbijo, al mismo tiempo que mide su temperatura corporal.

Prohíbe el acceso a aquellos que posea una alta temperatura y da un aviso ante la ausencia de barbijo.





BOLETÍN INFORMATIVO



**CERSAT**  
CÁMARA DE EMPRESAS  
DE RASTREO SATELITAL  
ARGENTINA

AÑO 2 - #10 - Oct. 2025

## EXPO SEGURIDAD TUCUMÁN

CERSAT participó de la segunda edición de la Expo Seguridad Tucumán, uno de los eventos más relevantes del norte argentino para la industria de la seguridad electrónica y satelital.

Desde nuestro stand en el Sheraton Tucumán, compartimos experiencias, desafíos y soluciones junto a empresas de monitoreo, proveedores tecnológicos y referentes institucionales, además de reforzar el compromiso con una industria más federal, integrada e innovadora.

La Cámara agradece a todos los que se acercaron a conocer más sobre la institución y sus iniciativas.



## AVANCE CLAVE PARA EL SECTOR

La Legislatura de la Ciudad de Buenos Aires sancionó la Ley N.º 6812, una norma que representa un paso fundamental para el ecosistema de empresas reguladas. Entre sus principales beneficios se encuentran:

- Trámites gratuitos en registros estratégicos.
- Estímulo a la profesionalización del sector.
- Transparencia y agilidad normativa.

Desde CERSAT celebramos esta ley como un hito que refuerza nuestro objetivo institucional: consolidar un marco regulatorio claro, sostenible y favorable para el desarrollo de todas las empresas de rastreo satelital.



**MODIFICACIÓN A LA  
LEY N.º 6812**

## CICLO DE WEBINARS TÉCNICOS

CERSAT dio inicio a un nuevo proyecto estratégico: el Ciclo de Webinars Técnicos, un espacio diseñado para fortalecer el vínculo entre socios activos y proveedores adherentes, promoviendo el intercambio de conocimientos, la actualización técnica y la colaboración en el sector del rastreo satelital. Cada encuentro propone 45 minutos de presentación técnica por parte de empresas proveedoras, seguidos por un espacio de preguntas y respuestas en modalidad virtual. Todos los webinars son grabados y quedarán disponibles para su consulta en el sitio web exclusivo de CERSAT.

Entre los objetivos del ciclo se encuentran:

- Compartir desarrollos tecnológicos y experiencias de implementación.
- Mejorar el conocimiento técnico de los equipos del mercado.
- Fomentar la profesionalización y las integraciones tecnológicas.
- Impulsar alianzas comerciales.

[info@cersat.com.ar](mailto:info@cersat.com.ar) // [cersat.ar](http://cersat.ar)

 [@cersat\\_argentina](https://www.instagram.com/cersat_argentina)

 [/cersat\\_argentina](https://www.linkedin.com/company/cersat_argentina)



Máxima  
calidad de  
producción.

Mejor relación  
costo beneficio.

Normas y  
Especificaciones.

**Fabricación  
y Producción**  
de cables  
especiales

Socio Activo



Socio Activo



# ¿Empresa de monitoreo de alarmas?

Tenemos todos los cables que necesitás.



**CABLEFACTORY**

Telecomunicaciones, CCTV/CATV,  
Energía, Comunicaciones, Redes Lan  
o cualquier cable especial bajo  
especificaciones de nuestros clientes.



CONDUCTOR CERTIFICADO  
Lic. DC-E-CE19-0012  
IRAM N°M 247-S

[www.conductoresmercury.com.ar](http://www.conductoresmercury.com.ar)

+54 9 11 5041-2113

[danieltoognoli@cablefactorysa.com.ar](mailto:danieltoognoli@cablefactorysa.com.ar)

[www.cablefactorysa.com](http://www.cablefactorysa.com)



Baterías importadas para motos (ácido y Gel)  
Aplicables en motocicletas, grupos electrógenos, etc.

## BATERÍAS NACIONALES PARA ENERGÍA SOLARY EÓLICA

De 12 Volt 105 ah y 6 Volt 225 ah

Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTTONE. Se recomienda su uso sólo en alarmas.



## Nuevas Baterías de Litio de 12-24-36-48 Volt en diferentes amperes

BATERÍAS PARA : Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.

- Cortadoras de Césped · Carros de Golf · Hidrolavadoras Barredoras · Tijeras Hidráulicas · HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales · JetSky · Cuatriciclos
- Automotores · Camiones · Grupos Electrógenos



**COMPRAMOS  
BATERIAS  
VIEJAS**



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



# RISTOBAT

Seguinos  
Instagram  
@bateriasristobat

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

+54 11 6397-2005

LINEAS DIRECTAS WHATSAPP

+54 11 3906-9120



AG400

# SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

**DCM Solution**, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite [www.dcm.com.ar](http://www.dcm.com.ar)





# STAFF - ANUNCIANTES

NEGOCIOS DE SEGURIDAD  
info@rnds.com.ar | www.rnds.com.ar  
WhatsApp: +54 911 7501-3776



**Claudio Alfano**  
Director Editorial (Propietario)  
+54 9 11 5112-3085  
editorial@rnds.com.ar



**Néstor Lespi**  
Director Comercial (Propietario)  
+54 9 11 5813-9890  
comercial@rnds.com.ar



**Pablo Lugano\***  
Producción Periodística  
+54 9 221 400-5353  
prensa@rnds.com.ar



**Alejandra Pereyra\***  
Diseño Editorial  
+54 9 221 548-0272  
arte@rnds.com.ar



**Félix Wuhl\***  
Correcciones  
+54 9 11 3205-6000  
felix.wuhl@gmail.com



**Graciela Diego**  
Administración  
+54 9 11 6158-6383  
admin@rnds.com.ar



**Claudia Ambesi**  
Atención al Lector  
+54 9 11 5492-0304  
lectores@rnds.com.ar



**Luis Fraguaga**  
Departamento Contable  
54 9 11 5696-9728  
luisfraguaga@speedy.com.ar



**Marcelo G. Stein**  
Departamento Legal  
+54 11 4374-7809  
Estudio Jurídico



**Latingráfica**  
Impresión  
Rocamora 4161 (C1184ABC)  
+54 11 4867-4777



**Fast Mail**  
Distribución  
R.N.P.S.P. Nº 098  
+54 11 4766-6007

(\* Colaborador Externo)

2000 EJEMPLARES IMPRESOS  
70.000 DE DISTRIBUCION ONLINE

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 40 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.R.L.  
Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CASSEL

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CERSAT

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CASES

## 01 AJAX SYSTEMS

+54 911 5936-7340  
keselman@ajax.systems  
www.ajax.systems/es

## 72 ALARMAS MARSHALL

+54 810 199-6277  
info@alarmasmarsmarshall.com.ar  
www.alarmasmarsmarshall.com.ar

## 92 ASEC

+54 911 5316-3551  
info@asec.com.ar  
www.asec.com.ar

## 02 BIG DIPPER

03 +54 11 5278-0022  
04 ventas@bigdipper.com.ar  
05 www.bigdipper.com.ar

## 42 BYKOM

+54 223 495-8700  
info@bykom.com  
www.bykom.com

## 95 CABLE FACTORY

+54 911 5041-2113  
danielatognoli@cablefactorysa.com.ar  
www.cablefactorysa.com.ar

## 53 CYBERMAPA

+54 911 36678800  
contacto@cybermapa.com  
www.cybermapa.com

## ST CYGNUS

BT +54 11 5277-4441  
info@cygnus.la  
www.cygnus.la

## 97 DCM SOLUTION

+54 11 6080-1887  
info@dcm.com.ar  
www.dcm.com.ar

## 83 DEITRES

+54 223 495-2500  
hi@deitres.com  
www.deitres.com

## 22 DEXA SEGURIDAD

23 +54 11 4756-0709  
ventas@dexa.com.ar  
www.dexa.com.ar

## 35 DIALER SEGURIDAD

+54 11 4932-3838  
dialerseguridad@dialer.com.ar  
www.dialer.com.ar

## 34 DIGIFORT

+54 11 5031-0492  
operaciones@digifort.com  
www.digifort.com

## 18 DMA

19 +54 341 528-4080  
22 contacto@dmasrl.com.ar  
www.dmasrl.com.ar

## 30 DRAMS TECHNOLOGY

31 +54 11 4862-5054  
ventas@dramstechnology.com.ar  
www.dramstechnology.com.ar

## 51 DREINET

+54 11 2148-4669  
ventas@dreinet.com  
www.dreinet.com

## 37 DX-CONTROL

38 +54 11 4647-2100  
39 dxcontrol@dxcontrol.com.ar  
www.dxcontrol.com

## 57 DYNAMO IOT

+54 11 6829-9009  
info@dynamoiot.com  
www.dynamoiot.com

## 93 ELCA SEGURIDAD

+54 911 4925-4102  
info@elcasrl.com.ar  
www.elcasrl.com.ar

## 67 FIESA

8/9 +54 11 5628-1700  
10 contacto@fiesa.com.ar  
11 www.fiesa.com.ar

## 88 FPS

89 +54 11 2106-7783  
ventas@fpssa.com.ar  
www.fpssa.com.ar

## 65 FULLVISION

+54 11 6082-2000  
ventas@fullvision.com.ar  
www.fullvision.com.ar

## 63 GETTERSON ARGENTINA

+54 11 3220-7600  
ventas@getterson.com.ar  
www.getterson.com.ar

## 14 HELLGRÜN

15 +54 911 2617-3712  
ventas@hellgrun.com.ar  
www.hellgrun.com.ar

## 77 HIKVISION ARGENTINA

+54 11 7090-2160  
ventas.argentina@hikvision.com  
www.hikvision.com/es-la/

## 100 INTELEKTRON

+54 11 2205-9000  
ventas@intelektron.com  
wwwintelektron.com

## 80 ISELEC

81 +54 11 5294-9362  
info@iselec.com.ar  
www.iselec.com.ar

## 60 JRI SEGURIDAD

61 +54 223 475-8874 MDP  
+54 11 3403-1434 CABA  
www.jriseguridad.com.ar

## 52 KIWATEC

+54 11 2182-1624  
contacto@kiwatec.net  
www.kiwatec.net

## 56 M2MDATAGLOBAL

+54 911 2712-1883  
ventas@m2mdataglobal.com  
www.m2mdataglobal.com

## 41 MONITOREO INTELIGENTE

+54 11 5239-2939  
ventas@monintel.com.ar  
www.monitoreointeligente.com.ar

## 33 MOTIC

+54 11 3951-4338  
info@motic.com.ar  
www.motic.com.ar

## 47 ORION PAGOS

+54 223 471-2880  
consultas@orionpagos.com  
www.orionpagos.com

## 71 POWERSA

+54 11 5235-8777  
info@powersa.com.ar  
www.powersa.com.ar

## 79 PROPIEDAD PROTEGIDA

+54 9341 666-0000  
ventas@propiedadprotegida.com.ar  
www.propiedadprotegida.com.ar

## 67 PPA ARGENTINA

+54 11 5352-8344  
info@ppa.com.ar  
www.ppa.com.ar

## 43 RAM

+54 0810 362-0362  
info@monitoreoram.com  
www.monitoreoram.com

## 48 RED GPS

49 +54 11 5192-5580  
contacto@redgps.com  
www.redgps.com

## 21 RNDS

29 +54 911 7501-3776  
46 info@rnds.com.ar  
78 linktr.ee/negociosdeseguridad

## 96 RISTOBAT

+54 11 4246-1778  
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar  
www.bateriasristobatsrl.com.ar

## 68 SEG

+54 11 7078-2021  
info@seg.com.ar  
www.seg.com.ar

## 26 SELNET

27 +54 11 4943-9600  
99 ventas@selnet-sa.com.ar  
www.selnet-sa.com.ar

## 45 SESYTEL

+54 810 999-7379  
ventas@sesytel.com.ar  
www.sesytel.com.ar

## 75 SF TECHNOLOGY

+54 11 4923-0240  
ventas@sf-technology.com  
www.sf-technology.com

## 13 STARX SECURITY

+54 11 2150-8700  
ventas@starx.com.ar  
www.starx.com.ar

## 85 TRUE DIGITAL SYSTEMS

+54 11 2120-5160  
info@tdsintl.com  
www.tdsintl.com

## 73 TYSSE

+54 221 512-2988  
info@tyssse.com.ar  
www.tyssse.com.ar

## 56 VIGILIA

+54 911 2174-7499  
info@vigilia.com.ar  
www.vigilia.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerales beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad®** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **+54 9 11 5813.9890** o por mail a **comercial@rnds.com.ar**

ENCONTRÁ A **NEGOCIOS DE SEGURIDAD** EN:



instagram.com/negociosdeseguridad



x.com/noticiasrnds



issuu.com/negociosdeseguridad/docs



@negociosdeseguridad



facebook.com/negociosdeseguridad



linkedin.com/company/negociosdeseguridad/



groups.google.com/group/negociosdeseguridad



+54 911 7501-3776

Hik **ia**

*Liderando el futuro de la seguridad inteligente.*

**ÚTIL - PRECISA - HUMANA.**



**AcuSeek** | **ColorVu 3.0i** | **MinMoe** | **WonderHub**  
Control de Acceso 3.0 | Pantalla Interactiva

Soluciones basadas en escenarios:

**Hik Anticorrosión** | **Hik PyMEs** | **Hik Perímetro** | **Hik Tráfico**  
Villa - Oficina - Condominio - Tienda

**Consultanos**

[www.selnet-sa.com.ar](http://www.selnet-sa.com.ar)

WhatsApp +54 9 11 5184-6193 ☎ 4943-9600

✉ [info@selnet-sa.com.ar](mailto:info@selnet-sa.com.ar)





# Control de Accesos

## PASARELAS MOTORIZADAS PAS FS-2000

**Eleve la Seguridad a otro nivel, control rápido y fiable de todas las personas que acceden a sus instalaciones.**

Compatible con las tecnologías claves de identificación y con todos los controles de acceso del mercado.



Reconocimiento Facial



Biometría de Huella



RFID



Acceso Mobile



Códigos QR y DNI



Buzón de Visitas

*Versiones peatonales y de puertas ampliadas para personas con movilidad reducida y carros de carga. Dimensiones estándar y a medida.*



**in** **intelektron**

Argentina 