.EMPRESAS <24> USS academia <28> Condor Group .TECNOLOGÍA <32> Almacenamiento y generación de energía <36> Localizar y controlar activos con BLE y NFC <40> Telefonía VoIP con IA .OPINIÓN PROFESIONAL <48> Más cámaras no significan más seguridad .WEBINAR REPLAY <56> Reviviendo webinars .TIENDA DE SEGURIDAD <64> Las últimas novedades del sector .BIBLIOTECA <74> Monitoreo integral en la era digital .BOLETINES: <78> CASEL <82> CEMARA <86> CERSAT .ADE+ <20> Noticias de actualidad.

Escaneando el QR, accederás a nuestra revista digital con información adicional y más páginas!

Número 169
Oct/Nov´26

Negocios de Seguridad®

Jerarquizando **Empresas, Productos y Servicios** de Seguridad Electrónica

PROPIEDAD PROTEGIDA

Del producto al proyecto

Acompañando al integrador en cada etapa de sus proyectos.

Más info abriendo la solapa

CYGNUS electronics

NUEVA LINEA CYGNUS ZERO

CYGNUS electronics

NUEVA LINEA

CYGNUS ZERO

¿Iluminador LED IR? ¿LED Blanco? ¿Dual Light? Smart Light?

Ya no necesitas confundirte con nada de eso a la hora de elegir una cámara.
Cygnus Zero no necesita Luz ni iluminadores extras.

Cuando nadie ve nada... Zero ve todo!!!

La tecnología Zero de Cygnus permite tener imágenes nítidas y a todo color, incluso en condiciones de muy baja iluminación.

Camara Estandar





Cygnus Zero





Gracias a su lente de gran apertura focal F1.0, puede ver a color con una iluminación mínina de 0.0003 LUX.

WHITE LIGHT 30 M

¡Además, en condiciones de 0 LUX, cuenta con un iluminador Led con alcance hasta 30 mts que se activa automáticamente!

0 Lux

Ultra H.265

IP 67 Water Proof

Built-in Mic

Cámaras IP con tecnología Cygnus ZERO

Garantizan imágenes de alta calidad a color las 24 horas del día y en condiciones de muy baja luz



PTZ-4M-ZERO-33X

DOMO 4MP ZERO PTZ 4.5-148.5MM

- SIP
- Conteo de Personas
- Giroscopio
- Slot Micro SD



PTZ-4M-ZERO-42X

DOMO 4MP 42X ZERO PTZ

- Detección Multiobjetivo
- AutoTracking
- Limpia Lente
- Giroscopio
- IP67



IPC-2M-DA-ZERO-IK10

DOMO 2MP ZERO ANTIVÁNDALICA

- Ultra Motion Detection
- Slot Micro SD
- Microfono Integrado
- IK10 / IP67



IPC-4M-DA-ZERO-IK10

DOMO 4MP ZERO ANTIVÁNDALICA

- Ultra Motion Detection
- Slot Micro SD
- Microfono Integrado
- IK10 / IP67



PTZ-4M-ZERO-5X-RAUS

DOMO 4MP PTZ DISUACIÓN ACTIVA

- Baliza y sirena
- Slot Micro SD
- Microfono Integrado
- Auto Tracking



IPC-4M-LPR-5X

CÁMARA LPR VARIFOCAL 10-50MM

- PoE
- Slot Micro SD
- Lectura de patentes
- IK10 / IP67



Bullet Zero ›››

2MP IPC-2M-FA-ZERO — 4MP IPC-4M-FA-ZERO — 4K IPC-8M-FA-ZERO



Fixed Dome Zero ›››

2MP IPC-2M-DA-ZERO — 4MP IPC-4M-DA-ZERO — 4K IPC-8M-DA-ZERO

ESPECIFICACIONES

- Iluminación mínima para vision a color: 0.0003lux (F1.0, AGC ON)
- Ultra 265, H.265, H.264, MJPEG
- Luz blanca, hasta 30 m de distancia de luz cálida
- Detección inteligente por IA de figura humana y vehículos
- WDR real de 120 dB permite obtener imágenes claras en escenas con mucha luz
- Detección de audio
- Protección IP67
- Inteligencia: Cruce de linea e intrusión
- Soporta tarjeta Micro SD
- Compatible con el modo pasillo 9:16
- PoE
- Micrófono integrado

CYGNUS.LA

info@cygnus.la

linktree.com/cygnuselectronics

Luis María Campos y Acceso Oeste Colectora Sur · General Rodríguez (1748), Buenos Aires · Argentina

Big Dipper

UNITREE

> NUEVOS MODELOS <



R1

HUMANOIDE COMPACTO PARA DESARROLLO E INTERACCIÓN

Orientado a investigación, programación, demostraciones e interacción con personas, con SDK, cámara, micrófono y posibilidad de incorporar manos ágiles.

R1 EN ACCIÓN



- Autonomía aproximada de 1 hora.
- Cuenta con SDK.
- Peso: 29 kg.
- Altura: 123 cm.
- 26 grados de libertad.
- Posibilidad de instalación de mano ágil.
- Cámara binocular.
- Computadora NVIDIA Jetson Orin integrada para desarrollo.
- Micrófono y altavoz incorporado.

A2

ROBOT CUADRÚPEDO PARA INSPECCIÓN INDUSTRIAL PROLONGADA

Pensado para recorridos de vigilancia, inspección y relevamiento en entornos exigentes, combinando alta autonomía, doble LiDAR, capacidad de carga y grado de protección IP para mayor resistencia frente a polvo y agua.

A2 EN ACCIÓN



- Autonomía aproximada de 5 horas.
- Cuenta con SDK.
- Peso: 42 kg.
- Altura: 82 cm.
- 12 grados de libertad.
- Incorpora 2 LiDAR para el escaneo frontal y trasero.
- Grado de protección IP67 en los componentes principales e IP56 en el resto del cuerpo.
- Computadora Intel Core i7 integrada para desarrollo.
- Capacidad de carga de 25 kg en movimiento y de hasta 100 kg en posición estática.

Big Dipper

UNITREE

> NUEVOS MODELOS <

H2

HUMANOIDE DE ALTO RENDIMIENTO PARA I+D

Orientado a investigación y desarrollo, con capacidad de integrar plataformas de cómputo NVIDIA desde 100 hasta 2070 TOPS.





H2 EN ACCIÓN

- Autonomía aproximada de 3 horas.
- SDK disponible.
- Peso: 70 kg.
- Altura: 182 cm.
- Hasta 72 grados de libertad.
- Posibilidad de instalación de mano ágil.
- Cámara binocular.
- Computación escalable: NVIDIA Jetson Orin NX (100 TOPS) hasta AGX Thor (2070 TOPS).
- Micrófono y altavoz incorporado.

XY-F2

SOLUCIÓN CUADRÚPEDA PARA COMBATE DE INCENDIOS

Solución cerrada y lista para usar, diseñada para combatir incendios en ambientes de alto riesgo. Está preparada para trabajar a altas temperaturas y operar con agua mediante la conexión directa de una manguera contra incendios.



XY-F2 EN ACCIÓN

- Autonomía aproximada de 4 horas.
- Solución cerrada, ya preparada para usar.
- Peso aproximado: 85 kg.
- Altura: 115 cm.
- 12 grados de libertad del cuadrúpedo + 2 en la salida de manguera.
- Grado de protección IP67
- Manguera con conexión Storz.
- Alcance de 55 m con una presión de 0,8 MPa.
- Control remoto con cámara integrada.
- Sistema de refrigeración por niebla de agua para operar a altas temperaturas.
- Control multieje de la salida de agua: cobertura máxima de 120°, giro horizontal de ±20° e inclinación vertical de 20° a 60°.
- Modos de descarga seleccionables: pulverización amplia para formar una cortina de agua de protección contra llamas o chorro concentrado para extinción a distancia.

Big Dipper

CYGNUS electronics



CARGADORES PARA VEHICULOS ELECTRICOS

Soluciones portatiles para viaje y terminales de carga para pared

CARGADORES DE PARED



CY-EV2-7KW

CARGADOR DE PARED MONOFÁSICO 7KW

- Incluye Cable Tipo 2 de 5 Metros
- Desbloqueo NFC
- Conexión WiFi 2.4GHz
- APP Tuya



CY-EV2-11KW

CARGADOR DE PARED TRIFÁSICO 11KW

- Incluye Cable Tipo 2 de 5 Metros
- Desbloqueo NFC
- Conexión WiFi 2.4GHz
- APP Tuya



CY-EV2-22KW

CARGADOR DE PARED TRIFÁSICO 22KW

- Socket Tipo 2
- Desbloqueo NFC
- Conexión WiFi 2.4GHz
- APP Tuya

CARGADORES PORTATILES



CY-EV1-1P10A

CARGADOR PORTATIL MONOFÁSICO 2.2KW

- Conector 10A de Pared Estándar
- Ideal para Viajes
- Sensor de Temperatura
- IP66



CY-EV1-3P16A

CARGADOR PORTATIL TRIFÁSICO 11KW

- Conector de Aviación Compatible con Adaptadores
- Corriente Ajustable Automaticamente
- IP66

CY-A16A3P	Adaptador Trifásico 16A
CY-A32A3P	Adaptador Trifásico 32A
CY-A16A1P	Adaptador Monofásico 16A
CY-A10A1P	Adaptador Monofásico 10A

CABLES DE CARGA

- Conector Tipo 2
- Apto Uso Intensivo
- Apto Exterior IP54
- Inyección de TPU Sin aire
- Terminales Bañados en Plata
- 100% Cobre



CY-3P32-5M CY-3P32-7M	CABLE TIPO 2 TRIFÁSICO 22KW Disponible en 5 y 7 Metros
CY-3P16-5M CY-3P16-7M	CABLE TIPO 2 TRIFÁSICO 11KW Disponible en 5 y 7 Metros
CY-1P32-5M	CABLE TIPO 2 MONOFÁSICO 7KW 5 METROS



Big Dipper *Conseguí **todos los productos** de seguridad **en nuestras sucursales.***

Big Dipper

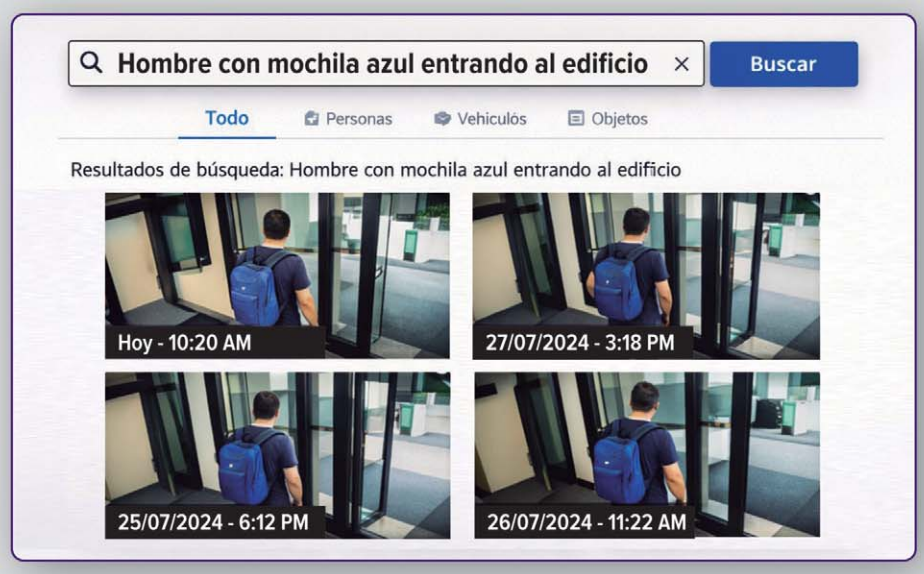
CYGNUS electronics

NUEVOS

NVR Serie 9000

IA SEARCH

BUSQUEDA DE EVENTOS POR TEXTO





NVR-9216
16 CANALES IP

NVR-9232
32 CANALES IP

CARACTERISTICAS DESTACAS

NUEVAS

CAMARAS TERMICAS BI ESPECTRALES

Gracias a su analítica inteligente y tecnología térmica de alta precisión, estas soluciones permiten anticiparse a intrusiones, reducir falsas alarmas y mejorar los tiempos de respuesta ante eventos críticos.



CY-TPC-4M400-F6T10
Lente Focal 6mm + Lente Termico 10mm

CY-TPC-4M400-F12T25
Lente Focal 12mm + Lente Termico 25mm

CY-TPC-4M400-F12T35
Lente Focal 12mm + Lente Termico 35mm

PRINCIPALES CARACTERISTICAS

- Resolución Visible 4MP 30FPS
- Resolución Termica 400x300 pixels con salida @1080p 30FPS
- Starlight + - Visión Nocturna a Color 0.005 Lux
- Iluminación IR de 100mt
- Audio 2 vías (microfono y speaker incorporado)
- Diasuasión activa con audio + led rojo y azul
- Alimentación PoE+ (30W) y 12V 2A
- Proteccion Anti Corrosión (NEMA 4X)

Compatible con

ONVIF

NDAA COMPLIANT

RANGOS EFECTIVOS DE VISION TERMICA

LENTE	PERSONAS			VEHICULOS		
	DETECCION	RECONOCIMIENTO	IDENTIFICACION	DETECCION	RECONOCIMIENTO	IDENTIFICACION
10 mm	370 m	100 m	60 m	750 m	200 m	130 m
25 mm	950 m	240 m	160 m	1900 m	490 m	330 m
35 mm	1250 m	340 m	230 m	2500 m	690 m	460 m

Big Dipper *Conseguí **todos los productos** de seguridad **en nuestras sucursales.***

CYGNUS electronics

DETECCION Y BLOQUEO AUTOMATICO DE DRONES



CONOCELO EN INTERSEC

CY-DFENSE-S100

Detector (10km) e inhibidor (5km) de diversos modelos de drones, para manejo con software centralizado



- Frecuencia de detección: 20 MHz - 6000 MHz
- Frecuencia de interferencia: 433MHz, 800MHz, 900MHz, 1,2GHz, 1,4GHz, 1,6GHz, 2,4GHz, 5,2GHz, 5,8GHz
- Radio de interferencia: 5 km
- Frecuencia de navegación: GPS L1/L2/L5, GLO L1/L2, BDS B1/B2, GALILEO E1, QZSS L1
- Radio de interferencia de navegación: 1 km - 3 km
- Certificación: IP66



SOFTWARE DE GESTION CENTRALIZADO

- Permite la centralización de todos los equipos tanto de detección como de inhibición de drones.
- Permite definir distintos niveles dependiendo de los puntos criticos a proteger.
- Permite guardar registros de los operadores y drones detectatos y de sus rutas de vuelo.

DETECTORES



CY-DTECTOR-F10

El CY-DTECTOR-F10 es un radar diseñado para la alerta temprana y el seguimiento preciso de drones y operadores desde el software centralizado



CY-DTECTOR-M2

Detector y localizador de drones y operadores hasta 3km autónomo

INHIBIDORES



CY-DFENSE-J10

Inhibidor de señal entre drones y operadores hasta 5km, para manejo con software centralizado



CY-DFENSE-GPS

Generador de ubicaciones falsas de larga distancia (30km) para protección de espacio aereo contra drones



CY-DFENSE-J5

Generador de ubicaciones falsas e inhibición de señales entre drones y operadores para largas distancias (5km)

DETECTORES E INHIBIDORES



CY-DFENSE-M5

Detector, localizador (5km) e inhibidor (3km) de drones, de rapido despliegue para operaciones de campo



CY-DFENSE-S50

Detector (5km) e inhibidor (3km) de diversos modelos de drones, para manejo con software centralizado



CY-DFENSE-M3

Detector, localizador (3km) e inhibidor (1km) diversos modelos de drones autónomo pensado para uso y protección de personal terrestre

CYGNUS.LA

info@cygnus.la

linktree.com/cygnuselectronics

Luis María Campos y Acceso Oeste Colectora Sur · General Rodríguez (1748), Buenos Aires · Argentina

DJI ENTERPRISE

DJI DOCK 3

Opera con drones inteligentes

- Opera de forma remota y automatizada compatible con DJI FlightHub 2 y control DJI RC Plus 2 Enterprise.
- Soporta temperaturas de -30 a 50 °C y cuenta con certificación IP56.
- Despliegue móvil en vehículos y utiliza la estación de relé D-RTK 3 para una mejor ubicacion.



Cámara gran angular, teleobjetivo medio, teleobjetivo y telémetro láser

DJI MATRICE 4D

- Matrice 4D
- Sensor CMOS de 4/3 pulgadas, 20 MP efectivos
- Lente: Equivalente a 24 mm (FOV 84°)
- Apertura: Variable de f/2.8 a f/11.
- Obturador: Mecánico y electrónico.

El telemetro laser puede realizar mediciones de manera exacta de la distacia entre el dron y un objetivo (estructura ,terreno) hasta un rango de 1800 mts.

DJI MATRICE 4TD

- Cámara térmica infrarroja
- Luz auxiliar NIR
- Sensor: CMOS de 1/3 pulgadas, 48 MP efectivos.
- Lente: Equivalente a 24 mm (FOV 82°).
- Apertura: f/1.7.
- 2. Cámara Medianteleobjetivo (Medium Tele)
- Sensor: CMOS de 1/3 pulgadas, 48 MP efectivos.
- Lente: Equivalente a 70 mm (FOV 35°).
- Apertura: f/2.8.
- Resolución térmica nativa: 640 \times 512 píxeles.
- Lente y apertura: Distancia focal equivalente a 53 mm, campo de visión (DFOV) de 45° y apertura de f/1.0.
- Sensibilidad térmica (NETD): \le 50\text{ mK} a f/1.0.

La luz auxiliar NIR (NEAR INFRARED) funciona como una linterna invisible que sirve para que la telecamara tenga mayor capacidad de vision noctura en la oscuridad total hasta 100 mts de distacia.



DJI MATRICE 400



- Indice de proteccion ip 55
- Detecta cables de hasta 12 mm
- Opera temperaturas de −20 °C a 50°C
- Tiempo maximo de vuelo 59 min
- FlyTo, Crucero, Smart Track, POI
- Capacidad de carga hasta 6 kg
- Lidar y radar mmWabe

DJI MAVIC 3M MULSTIPECTRAL

NUEVO INGRESO





- Sistema imagen dual (rgb + multispectral)
- Posicionamiento rtk
- Sensor de luz integrado
- Seguridad omnidireccional
- Tiempo máximo de vuelo 43 min
- Distancia máxima de vuelo 32km

Big Dipper

digifort

MOTOR DE VIDEO ANALÍTICAS CON IA

ISen Analytics

Video analíticas que entienden lo que ven y lo que les pedís.

Un motor de video analíticas **impulsado por algoritmos de Inteligencia Artificial** que interpreta la imagen de tus cámaras **en tiempo real** y genera **eventos automáticos** ante la detección de comportamientos anómalos.

SUMALE UN **AGENTE DE IA INTEGRADO**

Describí en simple texto la analítica que necesitás, Digifort ISen Analytics la crea y la pone a trabajar por vos.

DETECCIÓN EN TIEMPO REAL



Comportamientos anomalos identificados al instante, sin operador mirando la pantalla.

PREGUNTALE A TUS CÁMARAS



ASÍ EVOLUCIONA **DIGIFORT ISEN ANALYTICS**

01 APRENDIZAJE AUTÓNOMO

Detecta comportamientos inusuales aprendiendo qué es normal en cada entorno.

02 APRENDIZAJE PROFUNDO

Análisis y clasificación de imagen cada vez más precisos con el tiempo.

03 VIDEO ANALÍTICAS AVANZADAS

Detección de alta calidad para cada necesidad de seguridad y operación.

04 IA GENERATIVA

Contextualiza, razona y responde a instrucciones en lenguaje natural.

Big Dipper

HIKVISION

HIKFIRE

SISTEMAS CONTRA INCENDIOS



La detección temprana es todo. **¡HikFire detecta el fuego antes de que haya llamas!**

DETECTORES AUTONOMOS

Instalación rápida y simple, detección efectiva.

HF-GM100

DETECTOR MONÓXIDO DE CARBONO



- Sensor electroquímico de CO
- Compensador digital de temperatura
- Aviso de batería Baja
- Pilas AA x2 - 5 años de duración

HF-GN110

DETECTOR DE GAS NATURAL



- Detector de gas CH4 (metano)
- Alimentación 220V
- Rango de medición 0-25% LEL
- Rango de alarma 8% LEL

HF-GP110

DETECTOR DE GAS ENVASADO



- Detector de gas C3H8 (propano)
- Alimentación 220V
- Rango de medición 0-25% LEL
- Rango de alarma 8% LEL

HF-S2E

DETECTOR FOTOELÉCTRICO DE HUMO



- Indicador de alarma 85dB
- 3 años de batería (pilas AA x2)
- Alarmas de bateria y camara sucia
- Función silencio y reinicio

HF-S3

DETECTOR DE HUMO CON WIFI Y MANEJO DESDE APP



- Tecnología multiespectral
- Alarma sonora 85dB
- Compatible con Hik Connect
- Admite manejo por control IR

SISTEMA LORA

- Alcance: 1.5 a 2 km, atraviesa de 3 a 5 muros
- Tecnología de salto de frecuencia adaptativo
- Hasta 128 dispositivos periféricos
- Detectores: 5 años de autonomía en modo standby
- Gateway: Batería de 14 horas de duración (2500 mAh)
- Compatible con banda de frecuencia de 915 MHz

NP-FTG200

FIRE GATEWAY LORA



- Hasta 128 dispositivos LORA
- Pantalla LCD
- transmisión hasta 2km

NP-FW100

DETECTOR DE CALOR LORA



- Buzzer 75 dB
- 10 años de batería
- Detección por resistor térmico

NP-FY200

NP-FY200-915MHZ

DETECTOR DE HUMO ÓPTICO LORA



- Tecnología doble sensor de luz
- reduce falsa alarma por vapor
- Batería litio larga duración

J-SAP-HK1104

BOTÓN DE INCENDIO LORA



- Activacion manual
- reset por llave
- Batería de litio 5 años

HK-SG-1124

SIRENA AUDIO Y LUZ LORA



- Sonido de 85 dB
- Batería litio interna
- luz estrobiscopica

HK-TX-1400

ESTACIÓN MONITOREO DE INCENDIO



Administra y concentra gateway LORA y fusiona con cámaras de incendio para solución integral

Nota de tapa

14 PROPIEDAD PROTEGIDA
Una nueva manera de pensar la seguridad electrónica



Noticias

20 INTELEKTRON
Empresa nacional premiada con el Sello de Buen Diseño Argentino



Empresas

24 USS ACADEMIA
USS Comunidad da su segundo paso

28 CÓNDOR GROUP
Inaugura showroom
Capacitación técnica y de ventas

Tecnología

32 El próximo paso de la energía solar
Sistemas de generación y almacenamiento de Starx

36 Nuevas formas de localizar y controlar activos con BLE y NFC
Un desarrollo de RedGPS

Tecnología

40 Telefonía VoIP con IA de Nubecall

44 Cuatro pilares para transformar tecnología en cuentas de monitoreo
Alarmas Titanium de Garnet Technology

Opinión profesional

48 Más cámaras no significan más seguridad
¿Por qué el monitoreo que no incorpora Inteligencia Artificial ya es obsoleto?
Escribe: Alan Costa



Management

52 Blindaje de la cadena de suministro petrolera
Escribe: Alfredo Yuncoza



Webinar replay

56 Nueva línea de cámaras térmicas bi-espectrales Cygnus Electronics
Cargadores EV: instalación, seguridad y ecosistema de carga
Kit IP Direct: videovigilancia IP simple y lista para instalar

Apps

60 Ajax Response, gestión de incidencias por parte de los servicios de acuda

Tienda de seguridad

64 Soluciones Wi-Tek para integrar videovigilancia y transmisión de datos de GETTERSON
Detección de incendios convencional PREVIDIA MICRO

66 Búsqueda de video con IA AcuSeek + K/VPro + ColorVu 3.0 de HIKVISION
Cámara SD8A840-HNF-PA de DAHUA

Negocios Tecnológicos

70 El trato que das es el negocio que tienes
La experiencia del cliente como ventaja competitiva
Escribe: Matías Guasco

Biblioteca

74 "Monitoreo integral en la era digital".
Conocimiento, tecnología y responsabilidad
De Sergio Desivo Carbano

BOLETINES

78 CASEL
82 CEMARA
88 CERSAT

Eventos

90 Encuentro Tecnológico ALAS Buenos Aires 2026
Intersec Buenos Aires 2026


ORION
PAGOS
www.orionpagos.com
¿Sacaste la cuenta de cuánto te cuesta cobrar?
Comisiones, tiempo, percepciones, plazos de acreditación ...
Ahora tenés una opción mejor
¡ Mucho mejor !
+54 9 2233 47-5950
0223 471-2880
consultas@orionpagos.com
/orionpagos

PROTECCIÓN A UN SOLO CLICK DE DISTANCIA.

La seguridad electrónica evolucionó.
Y con ella, también la forma
de interactuar con tu sistema.



Un sistema conectado de principio a fin.

Hellgrün

Detrás de una experiencia simple para el usuario hay un ecosistema pensado también para instaladores y empresas de monitoreo.

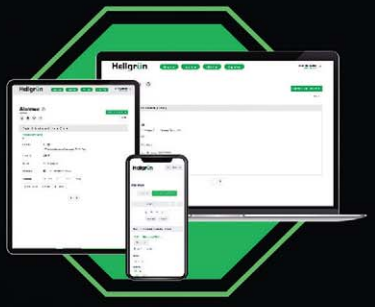




Hellgrün Check

- Control desde la app
- Chat con otros usuarios
- Historial de eventos
- Comunicación bidireccional





Hellgrün Connect

- Intuitivo y fácil de usar
- Reduce los tiempos de instalación y capacitación
- Gestión eficiente y segura de usuarios
- Full log

PARA EL USUARIO

Una experiencia más simple y conectada para interactuar con su sistema de seguridad.

PARA EL INSTALADOR

Herramientas que permiten gestionar y configurar instalaciones de manera más eficiente, incluyendo posibilidades de gestión y programación remota según el sistema.

PARA MONITOREO

Un ecosistema que incorpora herramientas para la gestión, monitoreo e interacción remota, ayudando a conectar la operación de la central con la experiencia del abonado.

¡Consultanos ahora! + 54 9 11 2617 3712 hola@hellgrun.com.ar

Propiedad Protegida, una nueva manera de pensar la Seguridad

Del producto al proyecto

La tecnología ofrece cada vez más posibilidades, pero también exige mayor conocimiento. Y frente a proyectos integrales, el valor ya no está solamente en elegir productos, sino en saber convertirlos en una solución.

La seguridad electrónica atraviesa una transformación que va mucho más allá de la evolución de los equipos. El cambio más importante no está solamente en lo que cada tecnología puede hacer, sino en lo que todas pueden lograr cuando forman parte de una misma solución.

Esto modifica la manera de diseñar, implementar y administrar la seguridad. También obliga a cambiar el punto de partida: antes de elegir una cámara, una alarma o un sistema de acceso, es necesario comprender qué necesita protegerse, qué situaciones deben detectarse, qué información se necesita obtener y cómo deberá responder el sistema ante cada evento.

La tecnología amplía las posibilidades. El conocimiento permite transformarlas en una solución.



INTEGRAR NO ES SOLO CONECTAR

Un proyecto integral no se trata de reunir distintos equipos y hacer que funcionen dentro de una misma instalación: integrar significa lograr que esos componentes compartan información, se relacionen y respondan de acuerdo con un objetivo previamente definido. Así, una alarma puede activar la visualización de una cámara; un ingreso puede vincularse con un registro de video o la detección de un vehículo puede generar una notificación o iniciar una acción.

Una plataforma centralizada puede reunir eventos provenientes de diferentes sectores, edificios o sucursales, donde la integración transforma una suma de dispositivos en un sistema capaz de ofrecer una respuesta coordinada.

Pero para que eso suceda no alcanza con que los productos sean compatibles. Es necesario diseñar qué debe ocurrir, cuándo debe ocurrir y quién debe intervenir. También deben considerarse la infraestructura disponible, la conectividad, el almacenamiento, los permisos de acceso, la capacidad de crecimiento y la operación cotidiana.

Por eso, el verdadero valor de un proyecto no se mide por la cantidad de tecnología instalada. Se mide por su capacidad para resolver el problema correcto.

DE REGISTRAR IMÁGENES A GENERAR INFORMACIÓN

Durante mucho tiempo, la videovigilancia tuvo como función principal registrar lo ocurrido. La inteligencia artificial está ampliando ese papel: los sistemas actuales pueden ayudar a identificar, clasificar y relacionar eventos dentro de grandes volúmenes de información.

Así, diferenciar personas y vehículos, reducir falsas alarmas, localizar una situación específica dentro de una grabación o verificar visualmente

PROPIEDAD PROTEGIDA
EXPERTOS EN SEGURIDAD

HIKVISION

TALKVU

Más que un intercomunicador,
una **nueva forma de conectar**



Visión panorámica

Control inteligente

Seguridad con IA

Acceso múltiple

CloudTalk

WWW.PROPIEDADPROTEGIDA.COM.AR

PROPIEDAD PROTEGIDA
EXPERTOS EN SEGURIDAD

Seguinos en redes!!! propiedadprotegidarosario propiedadprotegida @PropiedadProtegida

Bv. Rondeau 4173 - Rosario - Santa Fe ventas@propiedadprotegida.com.ar Contactanos 341 666 0000

un evento son algunas de las posibilidades que ya están modificando la operación de los sistemas de seguridad.

Cuando estas capacidades se integran con alarmas, controles de acceso, sensores y plataformas de gestión, la información deja de permanecer aislada. Puede utilizarse para verificar un evento, acelerar una respuesta y facilitar la toma de decisiones.

La inteligencia artificial no convierte automáticamente un equipo en una solución inteligente. Su utilidad depende de cómo se configure, con qué información se relacione y dentro de qué estrategia se aplique.

La pregunta, entonces, no debería ser solamente qué puede detectar la tecnología. También debemos preguntarnos qué decisión permitirá tomar y qué respuesta producirá

CADA PROYECTO EMPIEZA CON LAS PREGUNTAS CORRECTAS

No existen dos organizaciones con las mismas necesidades. Una industria, un edificio corporativo, una institución, un comercio o un barrio privado pueden compartir tecnologías, pero no necesariamente riesgos, prioridades ni formas de operar.

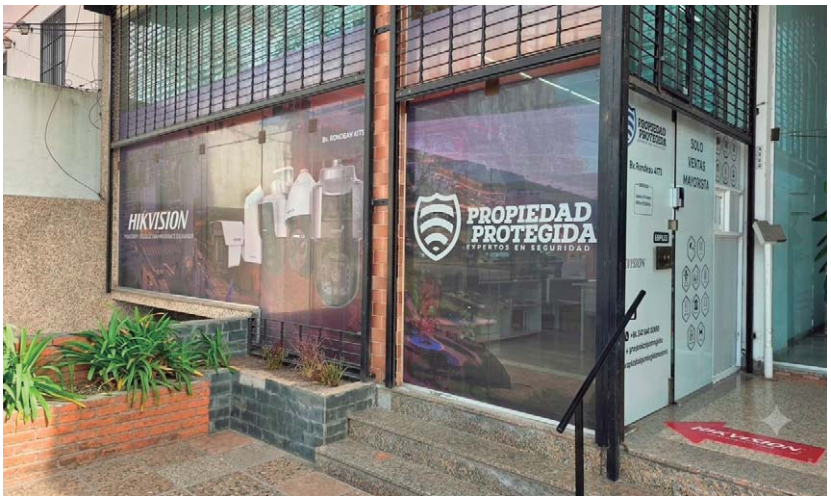
Por eso, diseñar una solución requiere comprender primero el contexto. ¿qué activos deben protegerse?, ¿cuáles son los puntos críticos?, ¿quiénes utilizarán el sistema?, ¿cómo se verificará una alerta?, ¿es necesario integrar una infraestructura existente?, ¿cuánto puede crecer el proyecto?, ¿cómo se administrarán los usuarios y la información?, ¿qué ocurrirá cuando se produzca un evento?

Estas preguntas permiten definir una solución antes de definir una lista de productos. También ayudan a evitar uno de los errores más frecuentes: elegir equipos por sus prestaciones individuales sin analizar cómo funcionarán dentro del conjunto. Una tecnología puede ser avanzada y, sin embargo, resultar inadecuada si no responde a la operación real del cliente.

Cuanto más amplias son las posibilidades tecnológicas, mayor importancia adquiere el criterio con el que se seleccionan y aplican.

EL CONOCIMIENTO COMO PARTE DE LA INFRAESTRUCTURA

Los proyectos actuales incorporan dispositivos conectados, software, redes, almacenamiento, automatizaciones y distintos niveles de acceso. Esto hace posible construir soluciones más potentes, pero también exige atender aspectos como la compatibilidad, la actualización de los equipos, la protección de la información y la ciberseguridad.





Una solución no termina cuando los dispositivos quedan instalados. Continúa en su configuración, mantenimiento, actualización y adaptación a nuevas necesidades. Por eso, el conocimiento técnico no puede aparecer únicamente cuando surge un inconveniente. Debe estar presente desde el relevamiento inicial hasta la puesta en funcionamiento y el acompañamiento posterior.

El soporte deja de ser una respuesta ante una falla para convertirse en una parte estratégica del proyecto.

Esta transformación también amplía el rol de los profesionales del sector. El instalador y el integrador no solo implementan tecnología: interpretan necesidades, evalúan alternativas y ayudan a convertirlas en una respuesta viable. Para asumir ese lugar necesitan información, capacitación y un acompañamiento capaz de sostenerlos frente a proyectos cada vez más exigentes.

ACOMPAÑAR ES SER PARTE DEL PROYECTO

En Propiedad Protegida, muchas consultas que comienzan alrededor de un producto se convierten en conversaciones sobre una instalación, una dificultad técnica o la mejor manera de abordar una necesidad.

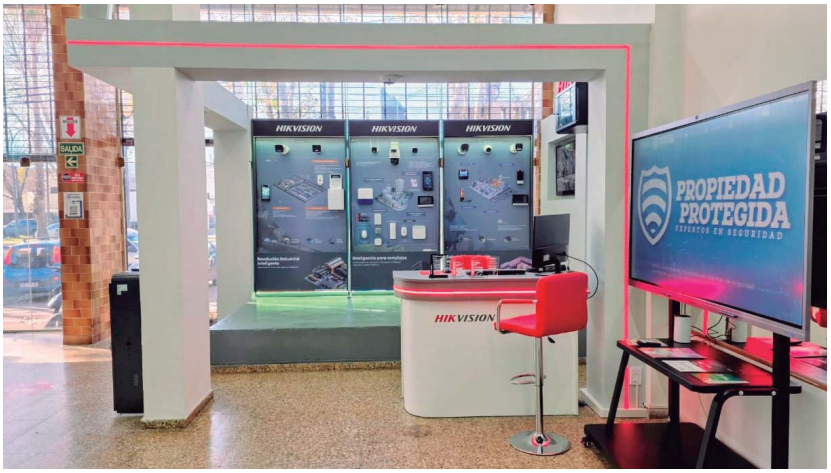
Ese intercambio forma parte de la manera de trabajar de la empresa. Escuchar el problema, compartir conocimiento, evaluar alternativas y ayudar a encontrar una respuesta precisa tiene tanto valor como disponer de la tecnología adecuada.

Hoy, Propiedad Protegida busca profundizar y poner en valor esa capacidad, evolucionando desde una relación basada principalmente en la provisión de productos hacia un modelo de acompañamiento técnico y comercial.

Para los instaladores e integradores, esto significa contar con respaldo

para analizar alternativas, seleccionar tecnologías compatibles y afrontar proyectos de mayor complejidad.

Para las empresas y organizaciones, implica encontrar un equipo capaz de comprender sus necesidades, dialogar con las diferentes partes involucradas y participar en el desarrollo de soluciones integrales. Acompañar no significa intervenir solamente cuando aparece un problema. Significa estar presente en la evaluación, el diseño, la implementación y la evolución del proyecto.



CRECER JUNTO CON PROFESIONALES Y EMPRESAS

El futuro de la seguridad electrónica será más integrado, más conectado y también más exigente. La inteligencia artificial continuará ampliando las capacidades de análisis; las plataformas centralizadas reunirán cada vez más información; y diferentes tecnologías deberán trabajar dentro de ecosistemas comunes.

Pero ninguna de estas posibilidades reemplaza la necesidad de comprender el proyecto.

Propiedad Protegida se prepara para esta evolución fortaleciendo cuatro capacidades fundamentales: integración, conocimiento, actualización permanente y acompañamiento.

Integración para construir sistemas en los que cada tecnología cumpla una función dentro de una estrategia común. Conocimiento para evaluar las posibilidades y los límites de cada solución. Actualización para responder a un sector que cambia constantemente. Y acompañamiento para que profesionales y empresas encuentren respaldo durante todo el proceso.

La evolución de la seguridad electrónica no consiste solamente en incorporar productos más avanzados. Consiste en elevar la calidad de las decisiones que se toman alrededor de ellos.

Porque el futuro del sector no estará definido únicamente por lo que la tecnología sea capaz de hacer, sino por nuestra capacidad para convertirla en proyectos seguros, eficientes y preparados para crecer.

Llevar esta visión a la práctica requiere seguir encontrándonos cara a cara. Por eso, el próximo 12 de noviembre los esperamos en Expo Seguridad Rosario (City Center Rosario). En los stands 35, 36, 37 y 38, Ariel Grande y todo el equipo de Propiedad Protegida tendrá el agrado de recibir a cada cliente y amigo para compartir novedades, evaluar requerimientos técnicos y continuar impulsando el crecimiento de sus proyectos. ■

PROPIEDAD PROTEGIDA

+54 9 341 666-0000
ventas@propiedadprotegida.com.ar
www.propiedadprotegida.com.ar
+54 9 341 371-8525
@propiedadprotegida
/propiedadprotegidarosario
/@PropiedadProtegida



Negocios de Seguridad Linktree

Todos los lugares en donde encontrarnos en un solo sitio

CON UN SOLO CLIC ACCEDERAS A:
- Descargar la última edición en formato .PDF
- Leer todas las revistas online en ISSUU
- Descubrir las novedades en nuestras redes sociales
- Suscribirte gratuitamente a nuestra revista
- Participar de nuestro foro web y grupo de WhatsApp
- Contactarnos a nustras líneas de WhatsApp y Telegram

https://linktr.ee/negociosdeseguridad

Ingrese al mundo **IOT** con los productos

DXCONTROL

app full control +

Modernice el panel de alarma sin reemplazarlo

SEGURIDAD + IOT EN LA MISMA APP



Cámara Interior PTZ Smart Wi-Fi



Video Portero Smart



Lámpara Smart Led RGB



Enchufe Smart



COMUNICADORES PARA ALARMAS



Ofrezca a sus clientes el acceso a dispositivos inteligentes integrando Cámaras de Video, Portero Visor, Lamparas e interruptores todo a través de la APP FULL CONTROL +

UTILIZANDO NUESTROS COMUNICADORES PARA ALARMAS.



DX SAM 2
Comunicador 2G | 3G 4G | WIFI | ETHERNET



DX 2S MAX
Comunicador Universal 2G | 3G | 4G | WIFI ETHERNET



DX FULL WIFI
Comunicador Universal CID - WIFI



DX ACTIVE
Comunicador Universal WIFI



DX FULL ID WIFI
Comunicador Radial Universal CID - WIFI

PARA CONSULTAS Y MÁS INFORMACIÓN, INGRESE A NUESTRO SITIO WEB

DXCONTROL

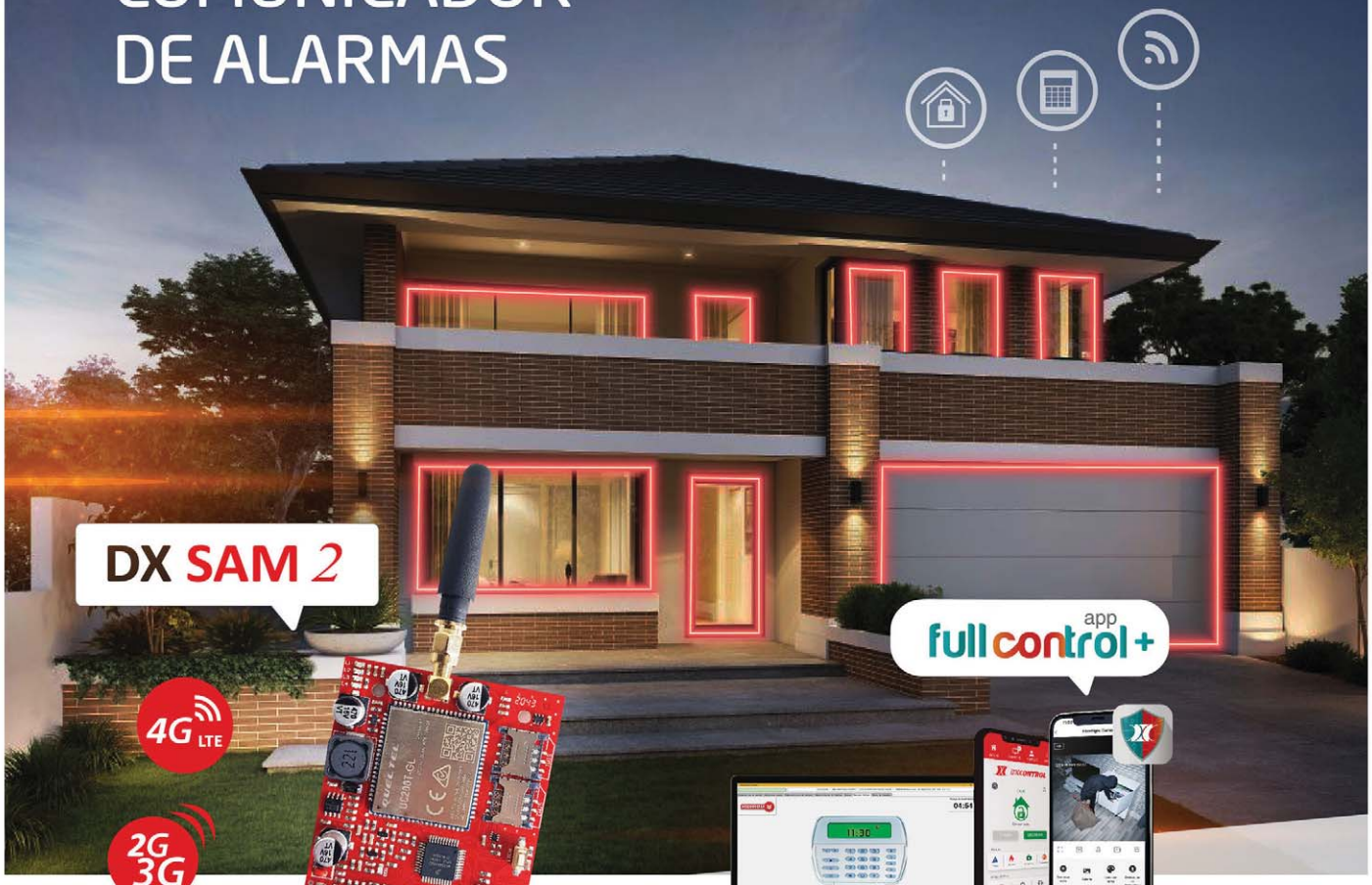
www.dxcontrol.com
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
/dxcontrol

Hablemos por whatsapp

DXCONTROL

ESCANEAME
PARA + INFO
DX SAM 2

MUCHO MÁS QUE UN COMUNICADOR DE ALARMAS



7 VÍAS DE COMUNICACIÓN
2G | 3G | 4G | SMS | EMAIL | WIFI | ETHERNET

Disminuye significativamente los costos operativos para tu empresa de monitoreo.

Posee mínimos costo de inversión.

Programación remota y total del panel de alarma, pudiendo asistir al abonado sin tener que ir a su vivienda.

Es compatible con APP Full Control + y DX Virtual Expert.

COMPATIBLE CON

DX CAM WI-FI *

Verificación Visual de Alarmas.
Se incorpora a tu sistema de alarma sin reemplazarlo.



* PRODUCTO ADICIONAL



Intelektron

Empresa nacional premiada con el Sello de Buen Diseño Argentino

Tres nuevos desarrollos de Intelektron fueron reconocidos por su innovación, funcionalidad, calidad y diseño, sumando así un nuevo reconocimiento a su trayectoria en el desarrollo de soluciones de seguridad electrónica. El Sello de Buen Diseño Argentino es una distinción oficial que reconoce productos de la industria nacional que se destacan por incorporar estrategias de diseño capaces de mejorar su competitividad, sus procesos productivos y su posicionamiento en el mercado.

En esta edición, los productos reconocidos reflejan diferentes aspectos del desarrollo tecnológico que Intelektron lleva adelante localmente.

- Fuente de switching de alto rendimiento: desarrollada para brindar una solución eficiente y confiable dentro de instalaciones de seguridad electrónica. La fuente proporciona un voltaje de 13,8V (adecuado para dispositivos de 12V) y una potencia de salida de 70W. Eficiente, compacta y de peso ligero.
- Soporte para equipo facial: diseñado para acompañar la instalación de equipos de reconocimiento facial. Se integra de forma firme sobre Molinetes y Pasarelas Motorizadas, priorizando practicidad, adaptación y una integración estética con el entorno.
- Lector biométrico LH-Bio 4000: control de accesos de diseño elegante y estilizado, permite integrar biometría y proximidad en un mismo gabinete.

Estos tres reconocimientos se suman a una trayectoria de productos distinguidos previamente por el Sello de Buen Diseño Argentino, entre ellos la Pasarela Motorizada PAS FS-2000, el Molinete Electromecánico MOL-1000, la Controladora de Accesos API Serie 4000, el lector IN-Prox y el software INWeb.

TECNOLOGÍA PARA LAS NECESIDADES REALES

Para Intelektron, este reconocimiento representa mucho más que una distinción a productos individuales. Es un reconocimiento a una forma de desarrollar tecnología: diseñar, fabricar y mejorar soluciones pensando en las necesidades concretas de quienes las utilizan.

Desde hace más de tres décadas, la compañía desarrolla y fabrica en Argentina soluciones para Control de Accesos, Presentismo y Visitas, integrando hardware, software y servicios. Y con estos tres nuevos galardones, continúa consolidando una trayectoria en la que innovación, producción nacional y diseño forman parte de una misma manera de hacer tecnología. ■



Descubra el ecosistema DX CONTROL y ofrezca una **experiencia completa a sus clientes.**

CLIENTE



app **full control +**

Control total de la Alarma

PERSONALIZABLE PARA EMPRESAS DE MONITOREO

IOT

Vinculación con **Dispositivos Smart**

TÉCNICO INSTALADOR



app **Dxtools**

Programación del Equipo vía App.



EMPRESA



DX VIRTUAL *Expert*



Asistencia y Programación Remota del Panel de Alarmas

DX Cloud



Plataforma de Gestión Web de Equipos.

MENOS COSTOS OPERATIVOS | MEJOR SERVICIO | MAYOR RENTABILIDAD

Soporte técnico propio especializado en el mercado de la seguridad con idioma y horarios adaptados a Latinoamérica y el Caribe.

Desarrollo y fabricación propia en Argentina con personal altamente capacitado.

Soluciones flexibles y adaptables a las necesidades de cada mercado.

Innovación constante en productos y servicios para brindar el mejor valor a nuestros clientes.

DXCONTROL

www.dxcontrol.com

dxcontrol@dxcontrol.com.ar

/dxcontrol

Hablemos por whatsapp

DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE PRODUCTOS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Robo · CCTV · Conectividad Redes · Control de acceso · Incendio · Cables · Cerraduras Smart

DMA S.R.L. DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS

alhua

INGRESO INTELIGENTE

TECNOLOGÍA AVANZADA PARA EL CONTROL Y LA SEGURIDAD DE CADA INGRESO

MOLINETE FLAP

ASGY120A-D1 I ASGY110A-R2
ASGY110A-L

- ALTO FLUIDO DE PERSONAS
- SEGURIDAD Y CONFIABILIDAD
- FUNCIONAMIENTO SILENCIOSO
- DISEÑO MODERNO Y RESISTENTE





BARRERA TELESCÓPICA DE BRAZO RECTO

IPMECD-1062-R I IPMECD-1062-L I IPMECD-0162-M40
ITSJC-2303-DC12 I IPMECD-106X-01

- BRAZO TELESCÓPICO RECTO
- ALTA DURABILIDAD
- IDEAL PARA ESTACIONAMIENTOS EDIFICIOS Y ACCESOS VEHICULARES

DMA S.R.L. DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS

Contactanos!!! 341- 7048000 341- 5284080

Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe

contacto@dmasrl.com.ar www.dmasrl.com.ar

Scanea QR para más información

Seguinos en redes sociales!!! dmasrlseguridad dmasrlseguridad Dmasrl Dmasrl

DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE PRODUCTOS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Robo · CCTV · Conectividad Redes · Control de acceso · Incendio · Cables · Cerraduras Smart

DMA DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS

alhua | WISUALARM

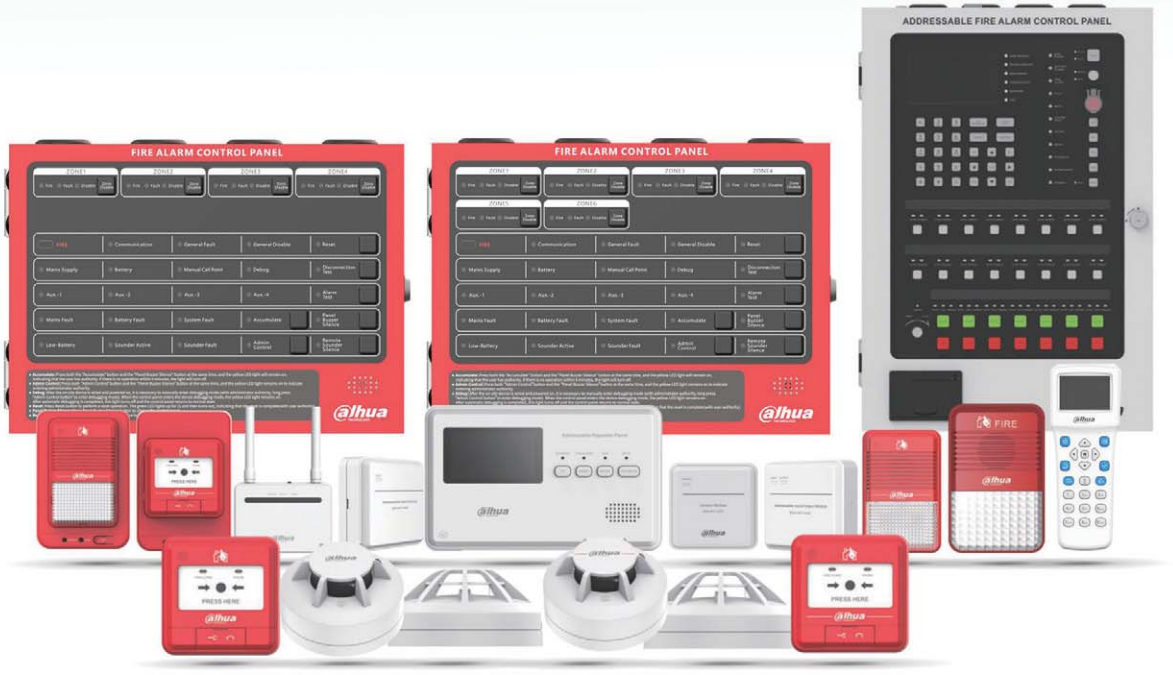
SISTEMA DE ALARMA Y DETECCIÓN DE INCENDIO

Certificaciones

TÜVRheinland CERTIFIED · CE · FC · GDPR

Comunicación

NB-IoT · LoRa · RF 868/433 · Bluetooth · Wi Fi · 4G/5G



DMA S.R.L. DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS

Contactanos!!! 341- 7048000 341- 5284080

Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe

contacto@dmasrl.com.ar www.dmasrl.com.ar

Scanea QR para más información

Seguinos en redes sociales!!! dmasrlseguridad · dmasrlseguridad · Dmasrl · Dmasrl

Empresas

Nace USS Academia

USS Comunidad da su segundo paso

Tiene como objetivo formar la nueva red nacional de técnicos en monitoreo vehicular. Así, la empresa de un nuevo paso hacia la profesionalización del instalador y la construcción de la comunidad técnica más grande de la región.

USS Seguridad Integral

+54 9 11 4011-3000

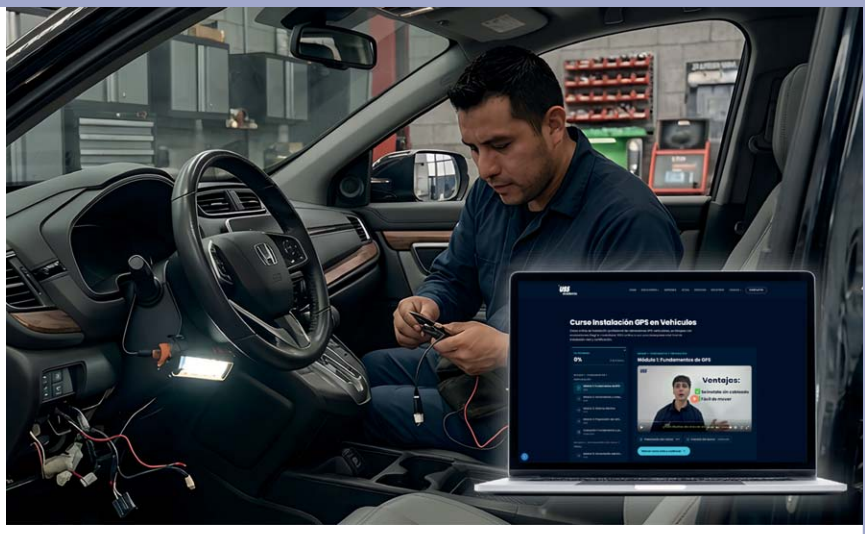
atencionalcliente@uss.com.ar

//uss.com.ar

@usssseguridad

/uss.seguridad

/company/uss-seguridad-integral



En la edición anterior, presentamos la primera etapa del ecosistema USS Comunidad: la apertura de USS Store, un canal directo con precios transparentes y venta de equipamiento profesional de telemetría, GPS y videoseguridad. Hoy, la compañía avanza de manera decisiva hacia la consolidación de este proyecto con el lanzamiento oficial de USS Academia, una propuesta académica estructurada que busca profesionalizar el oficio del instalador y construir la comunidad técnica más grande del país.

LA EDUCACIÓN COMO PILAR DE UN ECOSISTEMA COLABORATIVO

Para USS, empresa con 30 años de trayectoria en la industria de la seguridad electrónica y 24 años en el desarrollo de soluciones de telemetría vehicular, la venta de equipamiento profesional es solo la mitad del camino. La expansión del sector exige capacidades instaladas en el territorio y, sobre todo, formación técnica homogénea y de alta calidad.

Al respecto, Eduardo Kbal, CEO y socio de USS, señala que en el armado de USS COMUNIDAD, "la educación y la formación técnica es un aspecto clave. USS ACADEMIA es un espacio de capacitación, un viaje, donde tanto una persona con nociones básicas de electricidad como un técnico instalador con experiencia previa pueden formarse y ampliar sus conocimientos, desde lo más elemental hasta especializarse en distintas tecnologías. Los cursos son centrales, pero para mí la clave no es solamente lo que aprendas en una clase, sino lo que aprendas de tus pares: colaborar, compartir dudas y trabajar con otras personas en grupo, en comunidad".

Desde esa visión, USS Comunidad se plantea como una red de valor colaborativa, donde la formación, el acceso al equipamiento y el intercambio entre técnicos funcionan como partes de un mismo circuito.

PROGRAMA PARA PERFILES DE ALTO VALOR

El mercado argentino cuenta con más de 11,4 millones de vehículos técnicamente aptos para sumar sistemas de telemetría avanzada sobre un parque total que supera los 15,7 millones. Ante esta demanda sostenida de instaladores calificados, USS Academia responde a dos perfiles específicos:

1. Técnicos con experiencia previa: profesionales del rubro que buscan incorporar la instalación de rastreadores GPS, cámaras ADAS (asistencia al conductor) y sensores DMS (monitoreo en cabina) para ampliar su oferta de servicios, incrementar sus márgenes y posicionarse como referentes en su zona con equipamiento de nivel corporativo.
2. Personas sin experiencia en instalaciones; aquellos que buscan una salida laboral estructurada en un sector en crecimiento constante. No hace falta haber trabajado antes en el rubro, pero sí contar con nociones básicas de electricidad: es el punto de partida sobre el que se apoya todo el programa. Con la capacitación adecuada, la barrera de entrada al oficio es accesible y ofrece una rápida inserción.

INSTALACIÓN GPS, CURSO INTRODUCTORIO

El itinerario académico se inicia con el programa inicial enfocado en los fundamentos de la telemetría vehicular.

USS academia

¿Sos técnico y todavía derivás las instalaciones de GPS?

AMPLIÁ TUS SERVICIOS

CURSO INSTALACIÓN GPS

CURSO 100% ONLINE $30.000

CURSO ONLINE + CLASE PRESENCIAL $40.000





¡EL VALOR DEL CURSO SE DESCUENTA!

El valor abonado por el curso **se descuenta de tu primera compra de productos.**

CUPOS LIMITADOS

Certificado respaldado por USS 30 años en seguridad electrónica.

INSCRIPCIONES

uss.com.ar/comunidad/academia

11 7626 7347

El curso recorre los conceptos clave de la electricidad del automóvil y la lectura de diagramas eléctricos, y avanza sobre el conexionado correcto de energía, el corte de motor, la ubicación estratégica de antenas, la configuración de puertos y las pruebas de reporte en plataforma. Capítulo aparte tienen las buenas prácticas de armado, orientadas a garantizar instalaciones duraderas que eviten fallas en ruta, que es donde se juega la reputación del instalador frente al cliente.

- Modalidades y precios: El curso se ofrece en dos modalidades, una 100% online, de $30.000, asincrónica y diseñada para realizarse al propio ritmo y desde cualquier punto del país y modalidad online más clase presencial, de $40.000, que suma a la totalidad del programa una jornada de cierre en taller, donde el alumno realiza una instalación real junto a un experto de USS. A esto se agrega un incentivo de formación poco habitual en el rubro: el 100% del valor abonado por el curso se recupera como crédito para la compra de productos en la tienda online USS Store, acompañando directamente a quienes se forman para que puedan dar sus primeros pasos en la instalación.
- Certificación: al finalizar el contenido y aprobar las evaluaciones técnicas con un mínimo del 80%, el alumno recibe un Certificado de Aprobación respaldado por USS.

PERTENECER A LA RED COMO VALOR AGREGADO A LA FORMACIÓN

La relación del profesional con la compañía continúa después del diploma. Quien completa la formación en USS Academia tiene la oportunidad de integrar la Red de Instaladores Certificados de USS, y con ella accede a un conjunto de ventajas concretas.

La primera es acceder a precios mayoristas en equipos de la tienda online: con precio técnico en dólares al tipo de cambio oficial mientras que la segunda es el intercambio en comunidad, a través de espacios de contacto directo y colaboración con otros técnicos e instaladores del país, donde se resuelven en tiempo real dudas puntuales de cableado, compatibilidad o configuración.

A eso se suma el respaldo de una firma líder, con el soporte técnico corporativo de una empresa de 30 años de trayectoria que acompaña al instalador cuando enfrenta un proyecto de gran escala o alta complejidad.

Por último, el HUB de información, un centro de recursos digitales con videos de instalaciones paso a paso y notas de interés pensadas para el perfeccionamiento técnico constante.



Eduardo Kbal

LA COMUNIDAD TÉCNICA MÁS GRANDE DEL PAÍS COMO OBJETIVO

El modelo atiende dos problemas históricos del sector. Acompaña a quien quiere ingresar al oficio con una formación ordenada, y le da al instalador con trayectoria el precio, el soporte y la red que hasta ahora conseguía por su cuenta o directamente no conseguía.

Con el despliegue de USS Academia, el grupo reafirma su compromiso de liderar la transformación tecnológica de la telemetría vehicular en la Argentina.

Las inscripciones al curso introductorio y la información técnica detallada están disponibles en https://uss.com.ar/comunidad/ o vía WhatsApp al +54 11 7626 7347. ■



Keeper
MONITOREO MAYORISTA

La seguridad ya no espera. Actúa en red.

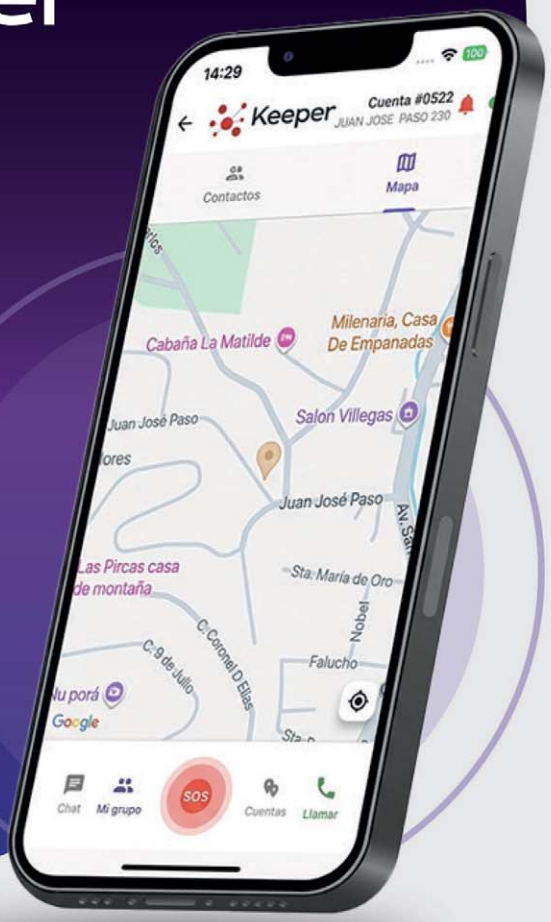
Marandú

La plataforma que conecta a centrales, instaladores, empresas y clientes en tiempo real.

Disponible en App Store

Disponible en Google Play

www.keeper.com.ar

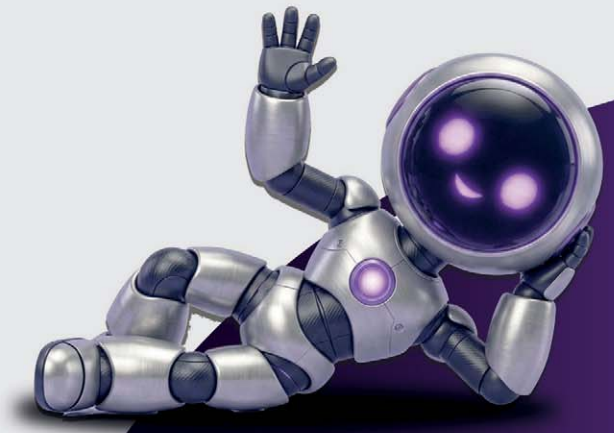


Alertas Simultáneas
Todos los contactos reciben la alerta al mismo tiempo.

Asistente Inteligente
Responde consultas, explica eventos y gestiona soluciones.

Geolocalización
Ubicación del evento y de los participantes en el mapa.

Sumá ***monitoreo mayorista*** a tu propuesta.



Conocé cómo **Keeper** puede acompañar ***tu crecimiento.***

+54 9 351 238-7132
@keepermonitoreomayorista
Obispo Trejo 1150,Córdoba.

Empresas

Cóndor Group inaugura showroom

Con capacitación técnica y de ventas

Con un cuarto de siglo de atención al sector, Cóndor Group abre su nuevo espacio comercial en pleno centro porteño. Y a sus recientes representaciones, Tecnoalarm y Tecnofire, suma más oferta académica para sus clientes.

CÓNDOR GROUP
SISTEMAS DE SEGURIDAD

+54 11 7726-1833
ventas@condorgroup-srl.com
+54 9 11 5420-2063
@condor_group_sistemas



Acorde con el principio que rige en la empresa desde sus inicios, "Crecer sin prisa pero sin pausa", en el año de su 25º aniversario inaugura su Centro de Capacitación para el profesional de la seguridad y un nuevo showroom de ventas en el local 470 del primer piso de la Galería Jardín, ubicada en Florida 537 de la Ciudad autónoma de Buenos Aires

En el mismo se dictarán cursos de capacitación técnica y ventas de las distintas líneas de productos que la empresa distribuye en todo el país, entre ellas Bosch, Intelbrass, Eurocercos, Cercos eléctricos Alari y cables de Net Quality, además de las representaciones de las marcas italianas Tecnoalarm y Tecnofire para Uruguay, Paraguay, Bolivia, Chile y Perú.

Las capacitaciones son totalmente gratuitas y sin obligación de compras. Los interesados solo deben inscribirse al correo ventas@condorgroup-srl.com

Como es habitual, la empresa queda a disposición de los profesionales para colaborar en el armado de proyectos junto a sus proveedores.

CÓNDOR GROUP

"Hace casi 25 años formamos Cóndor Group con el objetivo de consolidarnos como distribuidores en el mercado de la seguridad electrónica, manteniendo la confianza y el respeto de nuestros clientes, así como de los proveedores que estén alineados en el mismo criterio", dice Eduardo Garrote, fundador de la empresa. "Cuando nos proponemos una meta, elegimos siempre avanzar sin mirar atrás", agrega.

El esfuerzo y labor de cada uno de los integrantes del distribuidor logra día a día superar los objetivos, acercándose al ideal de calidad, un concepto que incluye seleccionar cuidadosamente los proveedores y los productos a distribuir, manteniendo además un estrecho contacto con los clientes, priorizando el profesionalismo y la calidad de cada uno de ellos por sobre la cantidad de instaladores con los que trabaja.

"El objetivo principal de todas las áreas de la empresa es brindar el mejor servicio, trabajando codo a codo con nuestros clientes y proveedores, aún en muchos casos compartiendo negocios con la competencia, ya que creemos que se puede compartir pese a competir", señala Garrote.

Cóndor Group fue designada para representar y distribuir los productos de una de las principales firmas líderes desde hace 48 años en Italia: Tecnoalarm en el sector de intrusión y Tecnofire.

Los productos Tecnoalarm y Tecnofire se destacan por sus líneas modernas y elegantes, con un diseño inconfundible que nacen de la colaboración con Pininfarina, uno de los nombres más prestigiosos de diseño internacional.

Además, son pioneros en tecnología de avanzada, como el exclusivo sistema RSC (Control remoto de sensibilidad), que permite verificar cada componente del sistema instalado en forma remota, ya sea desde una PC en cualquier lugar o mediante la APP desde el celular. ■

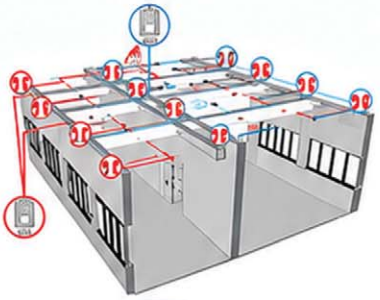
Centrales de detección y extinción de incendio Tecnofire DETECTION



Comunicador IP / GPRS 4G
Para monitoreo full



Aspiración



Tecnofire
HI-TECHNOLOGY & DESIGN
WORLDWIDE



Sistema inalámbrico Firewave



Próximamente

Detectores fotoeléctricos, térmicos, combinados, avisadores manuales, barreras, fuentes, sirenas, sistemas de aspiración DIRECCIONABLES , cada dispositivo de lazo es a su vez doble módulo aislador

Sistemas de detección detección BOSCH

Avenar 2000
Central Algorítmica

- Hasta 1024pts direccionables
- Hasta 32 paneles en red con un total de 32.768pts
- Conector Ethernet integrado
- Detectores Multicriterio
- Todos sus dispositivos son módulos de aislación

Avenar-8000
Central Algorítmica

- Hasta 4.096pts direccionables
- Hasta 32 paneles en red con un total de 32.768pts
- Sistema escalable y modular
- Conector Ethernet integrado
- Detectores Multicriterio
- Todos sus dispositivos son módulos de aislación





Sistemas de detección de incendio por video

CONSULTORÍA EN PROYECTOS Y LICITACIONES

CONDOR GROUP
SISTEMAS DE SEGURIDAD

Distribuidor de

Alari · Tecnofire DETECTION · Tecnoalarm · intelbras · BOSCH

25 AÑOS

Florida 537 / Tucumán 536 – C.A.B.A.
1er piso Local 470 – Galería Jardín

(54 11) 7726-1883
(54 11) 5420-2063

Horario de atención
Lunes a Viernes de 9 a 18hs

ventas@condorgroup-srl.com

www.condorgroup-srl.com



En FIESA, comprás tu grabadora y te llevás el disco garantizado.

Mientras todos te dicen "no hay stock", en FIESA te lo hacemos simple: Comprás tu grabadora y te garantizamos el disco rígido para videovigilancia. Y no cualquier disco, un WD Purple. **Encontrá todo lo que buscas en FIESA. Siempre.**

WD Purple® HDD

- **Diseñado para trabajo 24/7:** soporta uso continuo sin perder rendimiento.
- **Alta carga anual:** hasta 180 TB/año, ideal para grabación constante.
- **AllFrame™ Technology:** reduce cortes, saltos y pérdidas de cuadros en video.

SCANNEÁ EL QR Y CONOCÉ MÁS DE WD PURPLE

Western Digital, el diseño de Western Digital, el logotipo de Western Digital y WD Purple son marcas registradas o marcas comerciales de Western Digital Corporation o sus filiales en EE.UU. y/o en otros países. Todas las otras marcas son propiedad de sus respectivos dueños. Las especificaciones de producto están sujetas a cambios sin previo aviso. Las imágenes mostradas pueden variar de los productos reales. ©2024 Western Digital Corporation o sus filiales. Todos los derechos reservados.

FIESA

Casa Central: Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA. **Expedición:** Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA
www.fiesa.com.ar



Ahora podés ser el #1 en tu zona

Distribución Oficial JFL

JFL y FIESA abren la convocatoria de Distribuidores Oficiales.

Crecer con una marca líder no es cuestión de suerte, es cuestión de elegir bien al socio comercial. JFL y FIESA abren la puerta a quienes quieren desarrollar su propio territorio, con el respaldo de una marca consolidada y un modelo pensado para que el negocio funcione de verdad.

- **Producto líder del mercado**
- **Exclusividad regional (uno por zona)**
- **Apoyo comercial**
- **Capacitaciones a través de FIESA Labs**

CONSULTÁ ZONAS DISPONIBLES

Escaneá para más info



PROTECCIÓN PERIMETRAL
+SENSORES INALÁMBRICOS



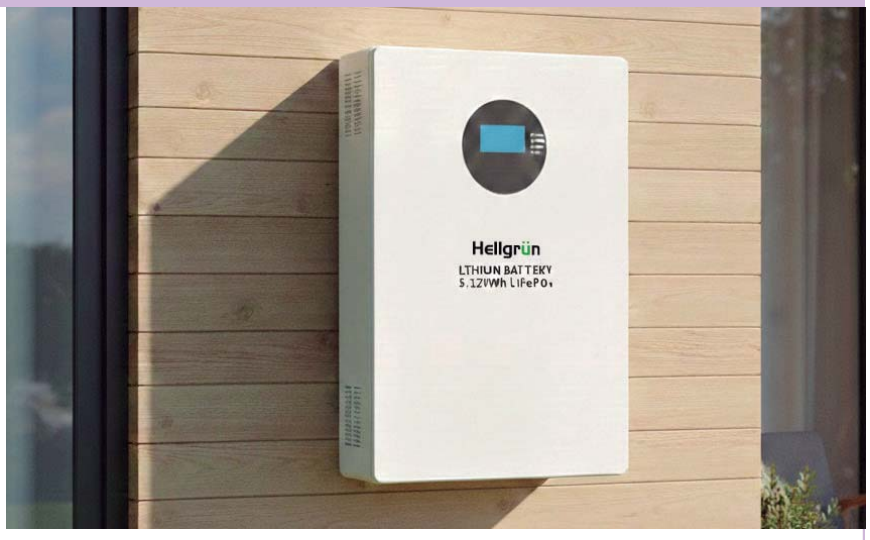
FIESA

Casa Central: Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA. **Expedición:** Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA
www.fiesa.com.ar

El próximo paso de la energía solar

Generación y almacenamiento

La tecnología solar crece a pasos agigantados y ya permite tanto utilizar lo generado como almacenar lo no utilizado como reserva. El sistema puede aplicarse tanto en instalaciones residenciales como industriales.



El crecimiento de los sistemas de energía solar está llevando a los instaladores a pensar más allá de la generación de energía. El almacenamiento permite aprovechar la energía producida durante el día, disponer de ella cuando cae la generación y sumar respaldo a instalaciones residenciales, comerciales e industriales. La energía solar atraviesa una etapa en la que instalar paneles ya no es necesariamente el final del proyecto. La posibilidad de almacenar lo generado y utilizarlo cuando realmente se necesita se convierte en una parte cada vez más relevante de la estrategia energética.

En este escenario, las baterías de tecnología LiFePO4 ganan protagonismo por su combinación de eficiencia, larga vida útil y bajo mantenimiento. Para acompañar esta evolución, Starx Security incorpora dos soluciones de 51,2 V y 100 Ah, con una capacidad nominal de 5,12 kWh: una batería de pared de Hellgrün y una alternativa rackeable de MK Energy.

DOS FORMATOS

Aunque comparten tecnología y capacidad, cada formato responde a una necesidad diferente.

La Hellgrün LiFePO4 de pared está pensada para proyectos donde se busca una solución compacta y de fácil integración. Su diseño permite incorporar almacenamiento sin ocupar un rack, convirtiéndola en una alternativa especialmente interesante para instalaciones solares residenciales y comerciales.

La MK Energy rackeable, en cambio, está diseñada para integrarse en racks y gabinetes. Este formato facilita la organización del cableado, el mantenimiento y la posibilidad de ampliar la capacidad del sistema. Por sus características, resulta especialmente adecuada para UPS, telecomunicaciones, infraestructura IT, industria y proyectos de almacenamiento energético (ESS).

Ambas soluciones incorporan BMS, tecnología LiFePO4 y una garantía de 10 años. La MK Energy, además, ofrece configuraciones de distintas tensiones y capacidades para adaptarse a proyectos de diferentes escalas.

EL PROYECTO COMPLETO

Elegir una batería no significa solamente definir cuántos kWh necesita almacenar. El dimensionamiento debe contemplar el consumo, las cargas prioritarias, la autonomía buscada, la generación solar y el inversor que gestionará el sistema. Esto resulta especialmente importante cuando existen equipos con motores -como heladeras, bombas o aires acondicionados- que pueden generar picos de consumo superiores a su potencia nominal durante el arranque.

Por eso, batería e inversor deben pensarse como parte de una misma solución.

El avance del almacenamiento representa también una oportunidad para los integradores de energía solar: incorporar baterías permite ampliar la propuesta y transformar un sistema de generación en una solución capaz de gestionar y respaldar la energía.

Para una vivienda puede significar aprovechar mejor la energía solar durante la noche. Para una empresa, mantener cargas esenciales frente a un corte. Y para una infraestructura crítica, sumar continuidad a servicios que no pueden detenerse. Dos formatos. Una misma tecnología. Más posibilidades para cada proyecto.

Desde Starx Security acompañamos a instaladores e integradores en el desarrollo de cada proyecto, desde la elección de la solución adecuada hasta su cotización e instalación, para encontrar la configuración que mejor se adapte a las necesidades de cada sistema.

Starx Security amplía así su propuesta de soluciones energéticas con baterías LiFePO4 Hellgrün de pared y MK Energy rackeables, pensadas para acompañar la evolución de los proyectos solares y las nuevas necesidades de almacenamiento y respaldo energético. ■

Nuevas baterías LifePo4 de pared y rackeable

ENERGÍA PARA PROYECTOS **QUE NO SE DETIENEN**

Hellgrün

MK ENERGY



CONVERTÍ TU ENERGÍA SOLAR

INVERSOR MONOFÁSICO PARA SISTEMAS AISLADOS DE LA RED



MK1200-12L

CARGADOR SOLAR INTEGRADO DE 50A

RANGO DE VOLTAJE DE ENTRADA FOTOVOLTAICA: 115-17 V



MK3600-24L

CARGADOR SOLAR INTEGRADO DE 100A

AMPLIO RANGO DE VOLTAJE DE ENTRADA FOTOVOLTAICA: 40-500 V.



MK6000-48L

CARGADOR SOLAR INTEGRADO DE 120A

AMPLIO RANGO DE VOLTAJE DE ENTRADA FOTOVOLTAICA: 60-500 V.



MK12000-48L

CARGADOR SOLAR INTEGRADO DE 160A

AMPLIO RANGO DE VOLTAJE DE ENTRADA FOTOVOLTAICA: 60-500 V.

STARX SECURITY

HACÉ TU PEDIDO AHORA

+ 54 9 11 2617 3712

RedGps

Ecosistema IoT marca blanca para proveedores de **Rastreo GPS**

Logística

- **Optimización y gestión de pedidos** | OnDelivery
- **Copiloto virtual** | OnNavigate
- **Despacho de buses** | OnBus
- **Rutas multidestino sin planificación** | OnRoad
- **Planificación de rutas multidestino** | OnRouting

Productividad

- **Calificación del conductor** | OnDriving
- **Sistema de reportes** | OnReport
- **Medición y control de estados productivos** | OnStatus
- **Tableros de productividad y rendimiento** | OnDash
- **Gestión de tareas y procesos** | OnFlow

NUEVO

Gestión

- **Plataforma de rastreo GPS** | OnTracking
- **Control y monitoreo de Activos** | App Mobile
- **Mantenimiento de flota** | OnTool
- **Gestión de documentos** | OnDocs

Administración

- **Plataforma de administración** | Partners

Seguridad

- **Centro de monitoreo** | OnAlert
- **Monitoreo de múltiples Activos** | OnWall
- **Digitalización de tareas y servicios de campo** | App Tracker
- **Gestión y control de rondines de seguridad** | OnPatrol

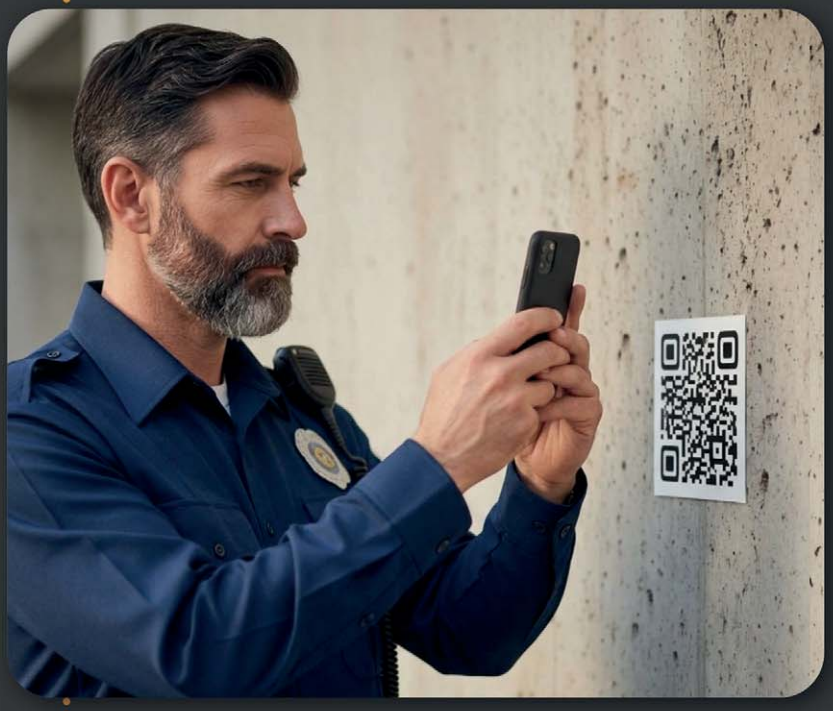


OnPatrol

RedGps

Rondines de seguridad **bajo control**

Programa, monitorea y valida en tiempo real.



- Validación con QR
- App para guardias
- Reemplaza hardware costoso

¡Solicita una demo!

Conoce el sistema de RedGPS completo

Nuevas formas de localizar y controlar activos con BLE y NFC

Más allá del GPS

Pequeños dispositivos como herramientas, maquinaria portátil u otros objetos de valor operativo pueden ser fundamentales en determinado momento de una operación, por lo cual saber dónde se encuentran puede ser fundamental para concluir un proceso.

REDGPS
www.redgps.com



Dentro de una operación existen muchos elementos importantes que necesitan control, pero que no necesariamente pueden ser rastreados a través de un dispositivo GPS tradicional.

A estos los podemos entender como Micro-Activos: herramientas, equipos, mercancía, dispositivos electrónicos, maquinaria portátil y otros objetos de valor operativo que forman parte del día a día de una empresa, pero cuyo tamaño, costo, uso o ubicación hacen poco práctico instalarles un sistema de rastreo convencional.

Un Micro-Activo es un elemento de uso cotidiano, como por ejemplo un taladro utilizado por una cuadrilla, un monitor médico dentro de un hospital, un equipo electrónico en una oficina o una herramienta de mano que cambia constantemente de responsable y ubicación.

Aunque no recorran largas distancias, como suele suceder con un vehículo, saber dónde están esos elementos, cuándo fueron vistos por última vez o quién interactuó con ellos puede ser clave para reducir pérdidas, mejorar procesos y tener mayor control de la operación.

Para responder a estas necesidades, RedGPS incorpora nuevas soluciones basadas en tecnologías NFC y Bluetooth Low Energy (BLE), ampliando la visibilidad más allá del rastreo vehicular tradicional.

NIVELES DE VISIBILIDAD SEGÚN CADA OPERACIÓN

No todos los Micro-Activos necesitan el mismo nivel de seguimiento.

Una herramienta puede requerir únicamente comprobar que pasó por un punto determinado, mientras que un equipo médico podría necesitar ser localizado dentro de diferentes áreas de una instalación.

Por esta razón, RedGPS plantea diferentes niveles de monitoreo que permiten adaptar la tecnología a las necesidades reales de cada operación.

NFC: VERIFICACIÓN EN PUNTOS ESPECÍFICOS

La tecnología NFC (Near Field Communication) permite identificar un Micro-Activo mediante etiquetas que pueden colocarse prácticamente sobre cualquier objeto.

Cuando una persona acerca un dispositivo compatible a la etiqueta, se genera un registro que permite comprobar que ese Micro-Activo estuvo físicamente en un punto determinado.

Esto puede utilizarse, por ejemplo, para:

- Validar inspecciones de herramientas o equipos.
- Registrar entregas y devoluciones.
- Confirmar recorridos de personal en puntos establecidos.
- Llevar controles de mantenimiento.
- Crear evidencia digital de procesos que anteriormente se registraban manualmente.

De esta manera, cada interacción puede convertirse en información útil para la operación, reduciendo registros en papel y mejorando la trazabilidad.

DETECCIÓN DE MICRO-ACTIVOS EN UNA ZONA

Cuando se necesita un nivel mayor de automatización, la tecnología Bluetooth Low Energy (BLE) permite identificar la presencia de un Micro-Activo sin necesidad de realizar

una lectura manual.

Pequeños dispositivos o Tags BLE transmiten periódicamente una señal que puede ser detectada por gateways instalados dentro de una operación.

Esto permite saber, por ejemplo, qué Micro-Activo fue detectado, en qué zona se encontraba y cuál fue su última detección.

Una empresa puede así identificar si determinada herramienta continúa dentro de un almacén, conocer en qué área fue visto por última vez un equipo o comprobar el movimiento de diferentes Micro-Activos entre zonas de trabajo.

BLE Y NFC COMPLEMENTAN AL GPS

Estas tecnologías no buscan sustituir el rastreo GPS.

Mientras un dispositivo GPS permite conocer continuamente la ubicación de vehículos y otros Activos que se desplazan grandes distancias, BLE y NFC permiten cubrir escenarios donde instalar un dispositivo de rastreo tradicional no es viable.

La combinación de estas tecnologías permite construir una operación con diferentes capas de información: desde vehículos recorriendo carreteras hasta herramientas moviéndose dentro de un almacén.

Así, las empresas pueden elegir la tecnología adecuada para cada tipo de Activo sin intentar resolver todas sus necesidades con una sola herramienta.

Nuevas oportunidades para distribuidores de telemática

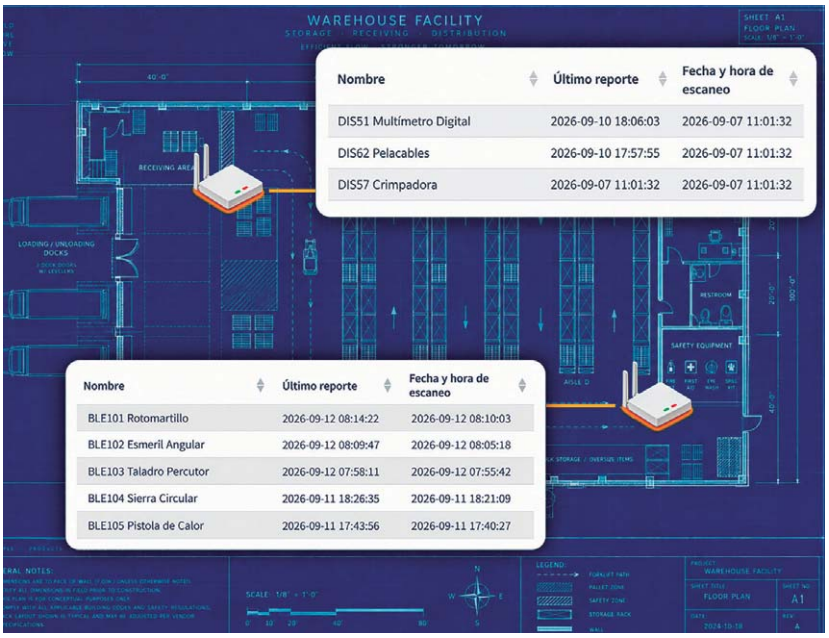
Para los distribuidores de servicios de rastreo, esta nueva línea representa también la posibilidad de ampliar su oferta hacia nuevos mercados y casos de uso.

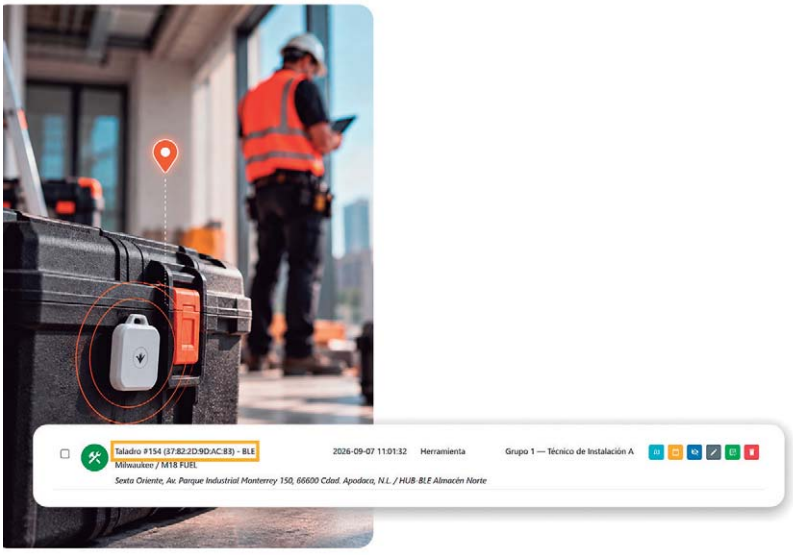
El monitoreo deja de concentrarse únicamente en flotas vehiculares para incorporar herramientas, equipos, mercancía y otros elementos relevantes para la operación de sus clientes.

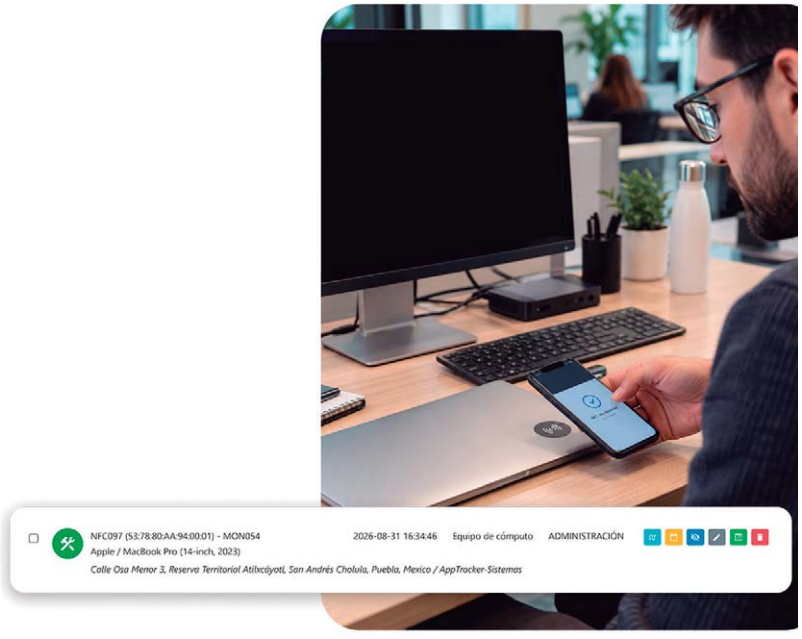
Con la integración de NFC y BLE dentro del ecosistema RedGPS, los distribuidores pueden desarrollar soluciones adaptadas a sectores como construcción, logística, salud, seguridad, servicios de campo, educación o retail.

Una nueva capa de visibilidad que permite responder una pregunta cada vez más importante para las empresas:

¿Qué más dentro de mi operación necesito tener bajo control? ■







GRUPO MARETEC

DESDE 1994

AUTOMATIZACIÓN

SEGURIDAD ELECTRÓNICA

CONTROLES DE ACCESO

LÍDERES EN DESARROLLO E IMPORTACIÓN DE MARCAS INNOVADORAS Y TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA

- AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES
- CONTROLES DE ACCESO
- AUTOMATIZACIÓN DE PERSIANAS METÁLICAS
- PUERTAS AUTOMÁTICAS
- BARRERAS AUTOMÁTICAS
- INTRUSIÓN

Contáctanos: 0810 220 2021

Importador Oficial

SEG INTERNATIONAL · intelbras · SEG SELECT · FAAC TECHNOLOGIES · ROSSI Produtos Inteligentes · unv

Residencial · Condominio · Comercial · Industrial

intelbras

Seguridad, conectividad y control total

Intelbras** se incorpora como marca de importación oficial en Argentina, liderando el segmento de **Control de Accesos, Seguridad Electrónica e Incendios,** con soluciones innovadoras y tecnología de vanguardia **potenciando cada proyecto.

- ***Asesores capacitados y enfocados 100% en ofrecerte soluciones a medida de tu proyecto***
- ***D.A.T (dpto. de asistencia técnica)***
- ***Stock asegurado para responder con rapidez a las necesidades de tu proyecto.***
- ***Garantía oficial de fábrica.***
- ***Impulsamos tus proyectos al siguiente nivel***
- ***Excelente relación precio-calidad.***



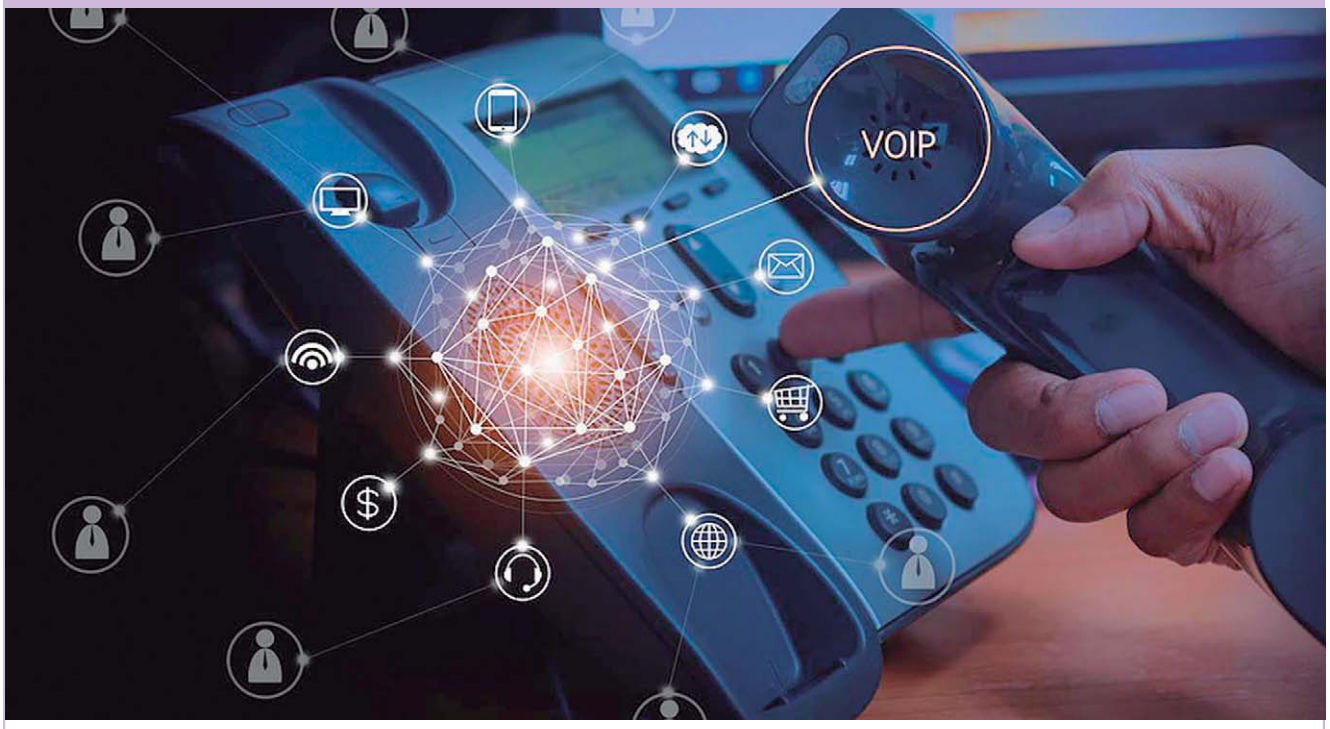
Importador Oficial

GRUPO MARETEC
DESDE 1994

Agente IA en VoIP: ¿qué es y cómo funciona?

El futuro de las comunicaciones

Un asistente virtual inteligente integrado a la telefonía por Internet capaz de automatizar tareas, abaratar costos y lograr comunicaciones mediante una red móvil. Características y beneficios para las pequeñas empresas



Sergio Nigro
CEO & Founder
+54 9 11 5217-5610
www.nubecall.xyz

La Voz sobre Protocolo de Internet (VoIP) se hizo popular durante mucho tiempo, en parte gracias a su flexibilidad y ahorro, ya que como no depende de líneas telefónicas tradicionales (que quedarán obsoletas en poco tiempo), se pueden realizar llamadas por internet desde cualquier lugar con conexión 4G, 5G o WiFi. Solo es necesario un teléfono VoIP, un smartphone, un PC, un portátil o una tablet.

Pero en los últimos años, la VoIP se ha convertido en algo mucho más eficaz. Con la inteligencia artificial (IA) integrada, los sistemas telefónicos digitales ya no se limitan a hacer y recibir llamadas. Se están convirtiendo en plataformas inteligentes capaces de analizar conversaciones, automatizar tareas cotidianas y proporcionar información útil.

Para las pequeñas empresas, en particular, este cambio es especialmente importante. La VoIP con IA pone al alcance herramientas de comunicación avanzadas que antes solo estaban al alcance de las grandes empresas. Esto permite que los equipos más pequeños trabajen con mayor eficiencia y mejoren la atención al cliente, todo ello sin necesidad de contratar más personal.

¿QUÉ SIGNIFICA REALMENTE IA EN VOIP?

La IA en VoIP simplemente implica el uso de tecnologías de inteligencia artificial, como el aprendizaje automático y el procesamiento del lenguaje natural, dentro de sistemas telefónicos en la nube. En lugar de solo transportar tráfico de voz, estos sistemas pueden comprender lo que se dice, reconocer el contexto y responder o tomar medidas en función de esa información.

Una plataforma VoIP con IA puede transcribir llamadas automáticamente, identificar palabras clave, analizar la opinión de los usuarios y activar flujos de trabajo rutinarios. En lugar de ser una infraestructura pasiva, el sistema telefónico respal-

da activamente la atención al cliente, las ventas y las operaciones internas.

Otro punto clave es que esta inteligencia suele estar integrada directamente en la plataforma VoIP: los usuarios no necesitan software adicional, integraciones complejas ni hardware especializado para empezar a beneficiarse de las funciones de IA.

FUNCIONAMIENTO DE LOS SISTEMAS VOIP CON IA

Detrás de escena, los sistemas VoIP impulsados por IA dependen de varios procesos conectados que trabajan juntos.

- Procesamiento digital de voz: dado que las llamadas VoIP ya son digitales, el audio puede analizarse en tiempo real o almacenarse de forma segura para su posterior revisión. Esta base digital facilita el funcionamiento de las herramientas de IA durante las llamadas en directo o una vez finalizadas.
- Reconocimiento de voz y comprensión del lenguaje: la IA convierte las conversaciones habladas en texto y analiza el lenguaje utilizado. Esto significa que el sistema puede identificar temas, comprender la intención de la persona que llama y reconocer frases comunes.
- Aprendizaje automático y reconocimiento de patrones: con el tiempo, la IA aprende de llamadas anteriores. Puede detectar tendencias y mejorar el rendimiento automáticamente. Por ejemplo, podría identificar qué rutas de llamada conducen a una resolución de problemas más rápida o qué tipos de conversaciones de ventas tienen mayor probabilidad de conversión.
- Automatización e integración de software: muchas plataformas VoIP con IA se conectan directamente con sistemas CRM , mesas de ayuda y herramientas de análisis. Las llamadas se pueden registrar automáticamente, generar notas y configurar tareas de seguimiento sin necesidad de hacerlo manualmente.

Dado que estas plataformas están basadas en la nube, se implementan actualizaciones y mejoras continuamente. Los usuarios se benefician de nuevas funciones y mejoras sin necesidad de instalar nuevo hardware ni gestionar las actualizaciones.

IMPORTANCIA PARA LAS PEQUEÑAS EMPRESAS

Las pequeñas empresas no suelen poder darse el lujo de contar con tiempo, personal o dinero extra, por lo que cualquier cosa que ahorre esfuerzo realmente cuenta.

La VoIP con IA facilita la gestión de las llamadas diarias, reduciendo la presión de forma discreta. Permite dirigir a las personas que llaman a la persona adecuada de inmediato, basándose en lo que dicen o con quién han hablado antes, lo que reduce los tiempos de espera y facilita la resolución de problemas.

Las llamadas también se transcriben automáticamente, lo que permite obtener registros claros y fáciles de buscar para fines de capacitación, cumplimiento normativo o para aclarar malentendidos.

Además, la IA puede detectar cuándo una persona que llama parece frustrada o urgente y marcar la conversación para su atención o seguimiento.

En lugar de revisar las llamadas manualmente, los equipos obtienen información útil sobre problemas comunes, preguntas de los clientes y qué funciona bien, mientras que los asistentes virtuales gestionan consultas sencillas o devuelven llamadas, lo que reduce los costos y permite al personal centrarse en conversaciones que realmente requieren un toque humano.

USO PRÁCTICO EN DIFERENTES INDUSTRIAS

La VoIP con tecnología de IA ya se utiliza en numerosos sectores. Las empresas minoristas y de comercio electrónico la utilizan para gestionar picos de consultas de clientes durante periodos de alta demanda.

Los servicios profesionales se benefician de registros de llamadas precisos y notas generadas automáticamente.

Los equipos de ventas utilizan la información de las conversaciones para comprender mejor el comportamiento de los clientes, mientras que los equipos remotos e híbridos utilizan análisis para mantener la coherencia de los estándares de servicio en todas las ubicaciones.

En todos estos casos, la tecnología está diseñada para apoyar a las personas, no para reemplazarlas. Mejora las conversaciones humanas en lugar de dominarlas.

ABORDAR LA PRIVACIDAD Y LA CONFIANZA

La mayoría de las plataformas VoIP con IA incluyen sólidas medidas de seguridad, como cifrado, estrictos controles de acceso y políticas de retención de datos configurables. Muchas también están diseñadas para cumplir con normativas como el RGPD, lo que las hace adecuadas incluso para sectores regulados.

La transparencia es igual de importante. Las empresas deben informar claramente a quienes llaman cuando se graban o analizan las llamadas, lo que contribuye a mantener la confianza y, al mismo tiempo, a beneficiarse de las capacidades de la IA.

EL FUTURO DE LA IA EN VOIP

A medida que la tecnología de IA avanza rápidamente, se espera que los sistemas VoIP se vuelvan aún más proactivos. Las futuras funciones podrían incluir coaching en tiempo real durante las llamadas de ventas, atención al cliente predictiva y una mejor personalización basada en el historial y el comportamiento del usuario.

Para las pequeñas empresas, esto representa una gran oportunidad. La IA en VoIP ya no es experimental ni se limita a las grandes corporaciones. Se está convirtiendo en una forma práctica y accesible de mejorar la comunicación, obtener información valiosa y operar con mayor eficiencia.

Para las empresas que luchan por sobrevivir, el sistema telefónico ya no es solo una necesidad básica. Se está convirtiendo en un verdadero activo estratégico, y la IA es lo que impulsa este cambio.




DEXA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA
CERCA ELÉCTRICA
UNA SOLUCIÓN
para cada cerco eléctrico
En DEXA trabajamos con las principales marcas del mercado.
AGL
Tecnología para descomplicar a vida.
intelbras
JFL
ALARMES
Alari
SEGURIDAD + PROTECCION
COTIZÁ AHORA!
www.dexa.com.ar
Dexa.Seguridad
DexaSeguridadElectronica
Dexa Seguridad Electronica

IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR MAYORISTA

DE SISTEMAS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

REPRESENTANTE OFICIAL

ALEAN

SEGURIDAD PERIMETRAL

ELEGIDA POR LOS CLIENTES **más exigentes**

Versátiles, seguras y duraderas.



Calidad en los **materiales**

Diseño **estético**

Excelente **estanqueidad**

Sucursal La Plata
(011) 15-3792-9710
Calle 119 Nro 258, Tolosa

Casa Central
(011) 3970-6392
Mariano Pelliza 4112, Munro

Sucursal Tucumán
(011) 5717-4793
Santiago del Estero 1351

Cuatro pilares para transformar tecnología en cuentas de monitoreo

Alarmas Titanium de Garnet Technology

Financiamiento, capacitación, gestión centralizada e identidad propia se integran en una solución desarrollada para que las empresas de monitoreo puedan crecer, profesionalizar su operación y fortalecer el vínculo con sus clientes.



En el negocio del monitoreo profesional, crecer no significa solo incorporar más abonados. También implica financiar nuevos equipos, capacitar técnicos, reducir los tiempos de instalación, administrar eficientemente los sistemas desplegados y construir una marca que permanezca cerca del cliente.

Frente a este desafío, Titanium continúa presentando una propuesta integral desarrollada específicamente para empresas de monitoreo. Su diferencial no se encuentra únicamente en los paneles de alarma, sino en un ecosistema que acompaña todo el ciclo comercial y operativo: desde la adquisición del equipamiento hasta la experiencia cotidiana del usuario final.

La solución se estructura sobre cuatro pilares estratégicos que permiten convertir la tecnología en una verdadera herramienta para desarrollar cuentas recurrentes y rentables.

ABASTECIMIENTO INTELIGENTE PARA CRECER SIN DESCAPITALIZARSE

Uno de los principales desafíos de una empresa de monitoreo es disponer del equipamiento necesario para captar nuevas cuentas sin inmovilizar una parte significativa de su capital.

El Plan Leasing Titanium (disponible en Argentina) permite acceder a paneles híbridos y tipo hub mediante un esquema financiero pensado para acompañar el crecimiento progresivo de la cartera. De esta manera, la empresa puede mantener disponibilidad de equipos, planificar nuevas instalaciones y preservar recursos para otras áreas del negocio, con alternativas de adquisición al finalizar el contrato.

Más que una herramienta de financiación, el leasing propone transformar la compra de tecnología en una inversión alineada con la generación de nuevos abonos mensuales.

CAPACITACIÓN PARA REDUCIR ERRORES Y ELEVAR LA CALIDAD

La tecnología alcanza su máximo rendimiento cuando se encuentra respaldada por personas capacitadas.

La Certificación Titanium es un programa de formación dirigido a técnicos y responsables de las empresas de monitoreo. Su objetivo es estandarizar procedimientos, profundizar el conocimiento sobre los productos y mejorar la calidad de las instalaciones.

Un equipo correctamente entrenado puede resolver las instalaciones con mayor agilidad, realizar diagnósticos más precisos y reducir visitas técnicas evitables. Esto se traduce en menores costos operativos, una mejor experiencia para el cliente y mayor capacidad para escalar el servicio.

Como complemento, la Valija Demo Titanium permite presentar la solución, realizar demostraciones y capacitar de manera práctica al personal técnico y comercial.

UN ECOSISTEMA PARA CONTROLAR TODA LA OPERACIÓN

Una vez que los equipos se encuentran instalados, comienza una etapa decisiva: la administración diaria de técnicos, sistemas y usuarios.

Titanium integra diferentes plataformas que simplifican y centralizan esta gestión.

Garnet Admin funciona como el centro de comando de la empresa de monitoreo. Desde una plataforma web es posible administrar cuentas e instaladores, establecer permisos y horarios laborales, supervisar sistemas y utilizar herramientas de control como el bloqueo o desbloqueo remoto de paneles.

Para la programación y el diagnóstico técnico, el ecosistema incorpora dos soluciones complementarias. AC4 permite a los operadores realizar conexiones locales o remotas, programar equipos y efectuar diagnósticos sin necesidad de abrir puertos ni configurar dominios. Garnet





Programmer, por su parte, brinda a los instaladores una herramienta móvil para configurar y revisar sistemas directamente desde el lugar de instalación.

Esta combinación ayuda a disminuir tiempos de puesta en marcha, optimizar la asistencia técnica y reducir desplazamientos innecesarios.

LA EMPRESA EN EL CENTRO DE LA EXPERIENCIA

El último eslabón del servicio es también uno de los más importantes: la relación cotidiana con el usuario.

Alarm Home Pro puede personalizarse con la identidad visual, los colores y los elementos gráficos de cada central de monitoreo. Así, la empresa puede ofrecer una aplicación alineada con su propia marca y mantener una presencia permanente en el teléfono de sus clientes.

La tecnología Titanium actúa como soporte de la experiencia, mientras que la empresa de monitoreo conserva el protagonismo frente al usuario final. Esto permite fortalecer el reconocimiento de marca, aumentar la percepción de valor y construir relaciones de mayor permanencia.

Además, los eventos que requieren intervención profesional son enviados a la central de monitoreo, favoreciendo la aplicación de protocolos centralizados, trazables y gestionados por operadores capacitados.

TECNOLOGÍA DISEÑADA PARA PROTEGER EL NEGOCIO DEL MONITOREO

La línea Titanium incluye paneles híbridos y soluciones tipo hub, alternativas cableadas e inalámbricas y diferentes vías de comunicación con la central. Su tecnología inalámbrica bidireccional, el control automático de potencia y los protocolos anticolisión permiten desarrollar instalaciones confiables y eficientes.

A estas prestaciones se suman la programación remota, las actualizaciones de firmware, las comunicaciones redundantes y la posibilidad de incorporar automatizaciones y servicios adicionales. Esto permite atender desde instalaciones pequeñas hasta proyectos de mayor complejidad con una misma lógica operativa.

Pero el mayor diferencial de Titanium está en la integración de todas sus herramientas. Equipamiento, leasing, certificación, plataformas de administración, programación remota, aplicación personalizada, soporte local y herramientas comerciales forman parte de una única propuesta.

Porque una empresa de monitoreo no necesita solamente un panel de alarma. Necesita una solución que le permita instalar mejor, administrar con mayor eficiencia, proteger su cartera y crear nuevas oportunidades de crecimiento.

Titanium fue desarrollado para eso: transformar cada instalación en una relación de largo plazo y cada nueva cuenta en un negocio sostenible. ■



SOMOS EXPERTOS
EN SEGURIDAD



LLEGAMOS
A TODO EL PAIS

JRI SISTEMAS DE SEGURIDAD
WWW.JRISEGURIDAD.COM.AR

NUEVA SUCURSAL
San Blas 2476
Paternal, Buenos Aires

Olazábal 2977
Mar del Plata

TRABAJAMOS
LAS MEJORES MARCAS

alhua TECHNOLOGY · Golsys QUALITY OF LIFE · GLC TEC
DSC · HIKVISION · UBIQUITI NETWORKS
TAKEX · PowerSeries Pro · Visonic · ZIJI

MAR DEL PLATA
OLAZABAL 2977
549 223 542 6220
INFO@JRISEGURIDAD.COM.AR

BUENOS AIRES
SAN BLAS 2476 (PATERNAL)
549 11 6252 1434
TEAMCABA@JRISEGURIDAD.COM.AR

JRI SISTEMAS DE SEGURIDAD
WWW.JRISEGURIDAD.COM.AR

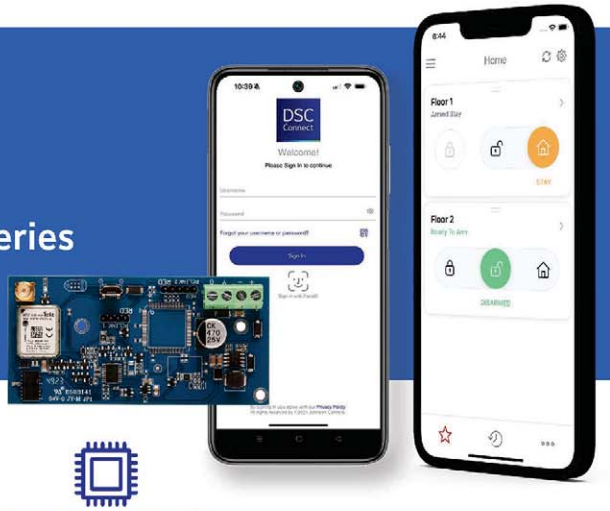
PowerManage

Johnson Controls

Conozca

DSC Connect

Nuevo y mejorado comunicador PowerSeries



Ahorre tiempo y esfuerzo con la programación remota

NEW

Portal web de plataforma de dealer: **connect.dsc.com**

Aplicación usuario: **DSC Connect**

Aplicación Instalador: **DSC Connect Installer**

Equipo de comunicación: **LE4050M**

Qolsys

QUALITY OF LIFE

Mejora la calidad de vida a través de la innovación y la tecnología.





PowerSeries Neo

Captura la flexibilidad de un sistema cableado modular y la combina con la simplicidad de una gran variedad de dispositivos inalámbricos y periféricos.

Visonic

Mejora el modo de vida de las personas aumentando su sensación de seguridad.



PowerMaster-360R

Panel de seguridad inalámbrico PowerG todo-en-uno para el hogar o negocio

Opinión Profesional

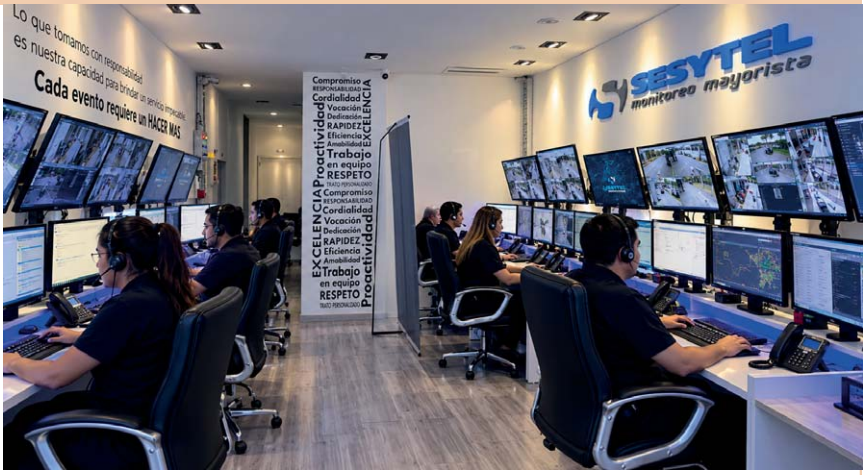
Más cámaras no significan más seguridad

¿Por qué el monitoreo que no incorpora Inteligencia Artificial ya es obsoleto?

La verdadera disrupción de la Inteligencia Artificial en el monitoreo trasciende la detección de eventos: se enfoca en la visibilidad integral del estado de los sistemas, la automatización operativa y la capacidad de anticiparse a fallas antes de que afecten la continuidad del servicio.



Alan W. Costa
Director de Operaciones Socio Apoderado SESYTEL Solutions



La simple instalación de dispositivos pasivos sin analítica contextual no brinda seguridad real, sino una acumulación de datos ciegos. En la era de los VSS, la viabilidad técnica y comercial del gremio exige dar el salto definitivo hacia el procesamiento inteligente de eventos, respaldado por el análisis de riesgo, el estándar normativo IRAM y alianzas mayoristas estratégicas.

Durante décadas, nuestra industria operó bajo la falsa premisa de que la sumatoria indiscriminada de dispositivos y la mirada rutinaria de un operador frente a una cuadrícula de monitores garantizaban prevención.

La realidad operativa y la experiencia en el terreno demostraron hace tiempo que la atención humana decae drásticamente a los pocos minutos de observación continua. En el escenario actual, donde el viejo concepto de "CCTV" quedó definitivamente superado para dar paso a los Sistemas de Video Vigilancia (VSS) hiperconectados y de alta resolución, el cuello de botella ya no radica en registrar imágenes, sino en la capacidad real de interpretarlas en tiempo real.

EL ANÁLISIS DE RIESGO COMO PUNTO DE PARTIDA

Ningún despliegue tecnológico es eficiente si no nace de una evaluación metodológica en el terreno. La seguridad profesional no consiste en presupuestar equipamiento de catálogo de forma estándar, sino en ejecutar un análisis de riesgo profundo sobre cada objetivo.

Es imperativo relevar el entorno, comprender las dinámicas de circulación, detectar las vulnerabilidades estructurales en los accesos y ponderar los vectores críticos de intrusión. Solo a partir de ese diagnóstico pericial es posible diseñar e implementar el sistema que verdaderamente mitigue las amenazas reales del inmueble, estableciendo procedimientos de respuesta coherentes que minimicen de forma efectiva las posibilidades de una intrusión.

DE LA GRABACIÓN PASIVA A LA DETECCIÓN CONTEXTUAL

El mercado actual, especialmente el segmento corporativo y de consorcios, ya no busca simplemente ir a revisar una grabación después de que el hecho ocurrió. Por el contrario, exige de manera categórica que el sistema alerte durante el desarrollo del suceso o antes de que este escale.

Un Centro Receptor de Alarmas (CRA) moderno no puede depender del azar ni sobrecargar al operador para advertir anomalías críticas. Es fundamental que las plataformas de gestión incorporen modelos de Inteligencia Artificial capaces de procesar flujos masivos de video y datos técnicos de forma ininterrumpida, detectando patrones que escapan a la vista humana:

- Conductas sospechosas y coacción encubierta: detección de anomalías en ingresos peatonales, como personas que acceden en actitudes forzadas (abrazos simulados o proximidad indebida para franquear un acceso bajo amenaza).
- Violencia e incidentes perimetrales: identificación temprana de riñas, agresiones físicas o disturbios en las inmediaciones de los objetivos supervisados.
- Emergencias de salud: reconocimiento instantáneo de desvanecimientos o personas caídas en palieres, accesos o áreas comunes.
- Vulnerabilidades en accesos: notificación automatizada ante portones vehiculares trabados o puertas de ingreso abiertas por encima del

tiempo parametrizado.

- Obstrucción y permanencia no autorizada: detección de personas pernoctando u obstaculizando los ingresos principales de edificios comerciales o residenciales.

Pretender que un operador detecte estas situaciones escaneando cámaras de forma activa las 24 horas es inviable. Por este motivo, los agentes y modelos de IA deben operar como filtros analíticos en microsegundos, procesando el entorno para presentarle al operador únicamente el evento clasificado y prioritario. De esta forma, el recurso humano deja de desgastarse en la observación rutinaria para concentrarse en su valor irremplazable: el criterio, la toma de decisiones críticas y la aplicación de protocolos ante una alarma fehacientemente confirmada.

EL PODER DEL DATO

La verdadera disrupción de la Inteligencia Artificial en un CRA trasciende la detección de eventos críticos, ya que radica en la visibilidad integral del estado de los sistemas y en la automatización operativa.

Un centro receptor que cuenta con estas tecnologías permite generar reportes e informes en tiempo real sobre la salud técnica de cada abonado. Esto permite que tanto las empresas minoristas como los técnicos independientes que tercerizan sus servicios en un esquema mayorista trabajen bajo un modelo estricto de mejora continua:

- Anticipación a reclamos: identificación proactiva de equipos con microcortes, pérdidas de paquetes o caídas de enlace antes de que el usuario final lo advierta o quede desprotegido.
- Estadísticas operativas de hardware: análisis comparativo de métricas de rendimiento para determinar qué marcas o modelos presentan mayor tasa de fallas, optimizando las decisiones de compra e instalación.
- Automatizaciones y pruebas remotas: ejecución programada y automática de rutinas de testeo en zonas específicas, corroborando la operatividad técnica sin vulnerabilizar los accesos ni comprometer la cobertura de los objetivos.

El instalador deja de operar como un "bombero" que atiende urgencias los fines de semana para convertirse en un proveedor de mantenimiento predictivo y preventivo, elevando drásticamente el valor percibido por su cliente.

EL RESPALDO NORMATIVO IRAM

La tecnología más avanzada es inútil si carece de un marco metodológico estandarizado. Desde 1990, en SESYTEL Solutions participamos activamente en los subcomités de normalización del Instituto Argentino de Normalización y Certificación (IRAM) convencidos de que las normas técnicas marcan la diferencia entre la improvisación y la ingeniería aplicada.

Las Tecnologías Electrónicas Aplicadas a la Seguridad (TEAS) demandan consistencia técnica en toda la cadena de valor:

- IRAM 4174 (Partes 1, 2 y 3): exigencias de redundancia edilicia, operativa, energética y de software de gestión para Centros Receptores de Alarmas (CRA) de alta disponibilidad.
- IRAM 4177: criterios de diseño para la confirmación fehaciente de alarmas (secuencial, en video o audio).
- IRAM 4179: gestión metodológica indispensable para reducir drásticamente las alarmas no deseadas, evitando el despacho infundado a las fuerzas de seguridad pública y cuidando la reputación comercial del gremio.

La solidez de un esquema de protección está dictada por su eslabón más débil. La inteligencia artificial desprovista de respaldo normativo es solo pirotecnia tecnológica.

DOS CAMINOS PARA LA EVOLUCIÓN

Frente a este nuevo escenario, las respuestas técnicas deben adaptarse a la realidad operativa de cada colega del sector:

1. Para instaladores y empresas sin centro de monitoreo propio: a través de nuestro Monitoreo Mayorista en marca blanca, acceden de forma inmediata a toda esta infraestructura, protocolos y soluciones llave en mano como el Tótem de Seguridad Monitoreado y el servicio M-iA (Monitoreo por Inteligencia Artificial). Esto les permite brindar servicios de altísima ingeniería a sus clientes finales bajo su propia identidad, sin asumir inversiones de capital inaccesibles en servidores ni guardias 24/7.
2. Para empresas consolidadas con CRA propio: aquellas firmas que ya cuentan con su propia estación y cartera consolidada a menudo encuentran un freno técnico o de recursos al momento de investigar, programar e integrar herramientas de IA en sus plataformas. Para ellas, abrimos un canal de alianza tecnológica, consultoría y formación continua, que abarca desde el codesarrollo e integración de agentes de automatización hasta la capacitación in-company de sus operadores y directores técnicos en análisis de riesgos, criterios de confirmación y buenas prácticas bajo normas IRAM.

Dentro de este marco de desarrollo, hoy existen modelos de visión computacional e IA orientados al cuidado del propio puesto operativo, capaces de identificar signos prematuros de fatiga o somnolencia en el personal de guardia. Ante la detección de un evento, el sistema emite un aviso local para alertar al operador y envía notificaciones automáticas e instantáneas vía mensajería a supervisores y mandos medios. El propósito no es punitivo ni persecutorio, ya que la observación pasiva de pantallas produce agotamiento fisiológico real, y esta herramienta permite intervenir a tiempo, cuidar la salud del equipo, prevenir huecos de vulnerabilidad y asegurar la continuidad operativa del servicio. La tecnología aplicada a la seguridad está limitada únicamente por la capacidad de diseñar soluciones inteligentes para resolver problemas cotidianos.

CONCLUSIÓN

La seguridad electrónica ya no se mide por la cantidad de dispositivos, sean cámaras o detectores, instalados en un objetivo, sino por la capacidad de transformar datos en prevención real y servicio tangible.

Ese concepto tradicional migró definitivamente hacia las Tecnologías Electrónicas Aplicadas a la Seguridad (TEAS), abriendo un abanico de soluciones de alta capacidad técnica que antes resultaban inviables para estructuras operativas independientes. Hoy, cualquier empresa de seguridad o técnico que cuente con un aliado estratégico dispone de un potencial operativo de primer nivel para competir de igual a igual contra las corporaciones más grandes, tanto locales como internacionales.

Esta sinergia nos posiciona a todos en un estándar elevado para salir a competir por excelencia y calidad de servicio, dejando definitivamente la guerra destructiva de precios en el pasado. En SESYTEL Solutions creemos firmemente en esa alianza entre pares: la tecnología, la infraestructura y el método están a disposición para liderar juntos la transformación del sector. ■

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.



AVIGILON

Nueva línea H6SL

Disponibles en formato de domo o bullet, estás cámaras incluyen videos analíticos de última generación que permitien detectar de forma proactiva eventos críticos y ofrecen un control completo y superior al sitio a proteger. Incluso si se encuentran en condiciones de iluminación difíciles, las cámaras H6SL brindan la posibilidad de ver al sitio con imágenes claras y nítidas.

SALTO
inspiredaccess

Cerraduras inalámbricas

Soluciones avanzadas de cierre electrónico y control de accesos haciendo más fácil, cómoda y segura la vida diaria de los usuarios.



suprema digicon SALTO AVIGILON Hanwha Techwin America PROVISION ISR

+ 54 11 4862.5054
Pringles 1267, C1183AEW, CABA, Argentina

ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

suprema

BioStation 3

Nueva terminal de reconocimiento facial basado en IA con la mayor eficiencia y rendimiento de la actualidad. Diseñado para sumar comodidad a los usuarios que pueden registrar sus credenciales faciales por sí mismos desde el dispositivo o mediante una foto guardada en su móvil. BioStation 3 se toma muy en serio la protección de datos por eso cuenta con el nivel más alto de protección de la privacidad.



- 50.000 usuarios
- Alimentación PoE y Ethernet
- Intercomunicador IP
- Video por RTSP

digicon

Molinetes Catrax



Digicon es reconocida por el diseño de molinetes, pasarelas y puertas de acceso. Aplicando un concepto totalmente revolucionario, sus productos rompen los paradigmas de aplicación actual.

LKX · Farpointe Data · neural labs · TAMRON · SECURITRON · Theia TECHNOLOGIES · Johnson Controls

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos que tenemos para ofrecerle.

DRAMS TECHNOLOGY S.A.

Blindaje de la cadena de suministro petrolera

Prevención de fuga de activos, sabotaje y fraude en contratistas.

La seguridad de la cadena de suministros no debe limitarse a la vigilancia física, sino que debe estar alineado a estándares internacionales de previsibilidad y operatividad. La importancia de las normativas.





Alfredo Yuncoza
Presidente Smart Management C. A.
Presidente Consejo Consultivo Latino IFPO

La cadena de suministro petrolera constituye un sistema crítico cuya continuidad depende de una extensa red de contratistas, proveedores, transportistas, operadores logísticos y empresas de servicios especializados. Esta red representa simultáneamente la principal fortaleza operativa por su capacidad técnica, cobertura territorial y flexibilidad y una de las mayores superficies de riesgo para la organización. Las fugas de activos, el robo de combustible, la adulteración de volúmenes, el fraude documental y el sabotaje pueden originarse tanto en amenazas externas como en complicidades internas, deficiencias de control o conflictos de interés.

Por ello, la seguridad de la cadena no debe limitarse a vigilancia física. Requiere un modelo integral de gobernanza, debida diligencia, trazabilidad, control antifraude y resiliencia operacional, alineado con estándares internacionales como ISO 28000, ISO 37001 y las recomendaciones de debida diligencia de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

RIESGO ESTRATÉGICO DE CONTRATISTAS Y PROVEEDORES

El riesgo de terceros se incrementa cuando existen subcontrataciones opacas, estructuras societarias complejas, insuficiente verificación de beneficiarios finales, dependencia de intermediarios, debilidad financiera o ausencia de controles sobre el personal. En el sector hidrocarburos, estas vulnerabilidades pueden traducirse en desvío de combustible, manipulación de medidores, sustitución de productos, extracción no autorizada, falsificación de guías de despacho y

coordinación con redes delictivas.

La gestión debe comenzar con una clasificación de riesgo basada en criterios objetivos: criticidad del servicio, acceso a instalaciones o información, ubicación geográfica, contacto con autoridades, manejo de efectivo, historial de sanciones, estructura de propiedad y nivel de subcontratación. La OCDE recomienda que la debida diligencia sea proporcional al riesgo y permita identificar, prevenir, mitigar y explicar los impactos adversos asociados con las operaciones y relaciones comerciales.

DEBIDA DILIGENCIA Y CONTRATACIÓN SEGURA

La debida diligencia debe aplicarse antes de contratar, durante la ejecución contractual y al finalizar la relación comercial. El proceso debería incluir:

- Verificación legal, financiera y reputacional del proveedor y sus beneficiarios finales.
- Consulta de listas de sanciones, antecedentes judiciales, conflictos de interés y noticias adversas.
- Validación de licencias, certificaciones, seguros, capacidades técnicas y referencias independientes.
- Evaluación de controles de seguridad, continuidad, ciberseguridad, ética y protección ambiental.
- Identificación y aprobación formal de subcontratistas.
- Inclusión de cláusulas de auditoría, derecho de inspección, protección de información, denuncia, suspensión y terminación por incumplimiento.

ISO 37001:2025 establece un marco para prevenir, detectar y responder al soborno mediante políticas, evaluación de riesgos, debida diligencia sobre socios comerciales, controles financieros y comerciales, capacitación, mecanismos de denuncia e investigación. Su aplicación resulta especialmente pertinente en adquisiciones, permisos, contratación de transporte, inspecciones, pagos extraordinarios y gestión aduanera.

TRAZABILIDAD Y CONTROL OPERATIVO

La trazabilidad debe permitir reconstruir, de manera íntegra y verificable, el recorrido del hidrocarburo, del activo o del servicio desde su origen hasta el destino final. Para ello se requiere integrar órdenes de compra, documentos de transporte, lecturas de volumen, sellos, GPS, registros de acceso, bitácoras, facturas y evidencias de recepción en una plataforma con controles de integridad y segregación de funciones.

En el transporte, los controles prioritarios incluyen rutas autorizadas, geocercas, alertas por desvíos, paradas no programadas, aperturas de válvulas, pérdida de señal y variaciones anómalas entre volumen cargado y descargado. La conciliación independiente entre inventarios físicos, mediciones electrónicas y registros contables permite detectar mermas atípicas y patrones de sustracción. La analítica de datos puede identificar proveedores con reiteradas desviaciones, facturación fraccionada, sobrecostos, cambios frecuentes de cuentas bancarias o concentración inusual de adjudicaciones.

ISO 28000:2022 establece los requisitos necesarios para desarrollar, implementar, mantener y mejorar un sistema de gestión de seguridad aplicable a organizaciones de cualquier tamaño y sector, abarcando aspectos vinculados a la cadena de suministro. Este estándar posibilita la integración de procesos de evaluación de amenazas, controles proporcionados, así como la preparación, respuesta y recuperación ante incidentes de seguridad.

PREVENCIÓN DEL SABOTAJE Y RESPUESTA

La prevención del sabotaje exige combinar seguridad física, confiabilidad del personal y protección de sistemas industriales. Deben establecerse controles de acceso basados en necesidad, doble autorización para operaciones críticas, vigilancia de zonas sensibles, mantenimiento seguro, gestión de cambios y monitoreo de señales anómalas. Asimismo, la organización debe proteger los sistemas de control industrial frente a accesos no autorizados y separar adecuadamente las redes operativas de las corporativas.

La respuesta debe contemplar protocolos para aislamiento de instalaciones, preservación de evidencias, comunicación de crisis, continuidad operacional, coordinación con autoridades y recuperación segura. Cada incidente debe someterse a análisis de causa raíz, con acciones correctivas verificables y seguimiento por la alta dirección.

CONCLUSIÓN

El blindaje de la cadena petrolera depende menos de controles aislados que de un sistema integrado de confianza verificable. La debida diligencia basada en riesgo reduce la posibilidad de contratar actores no confiables; la trazabilidad limita las oportunidades de desvío y fraude; y la aplicación de ISO 28000 e ISO 37001 fortalece la gobernanza, la transparencia y la capacidad de respuesta. En consecuencia, los contratistas deben ser gestionados no solo como proveedores de servicios, sino como componentes críticos del sistema de seguridad nacional, corporativa y operacional. ■



REFERENCIAS

International Organization for Standardization. (2022). ISO 28000:2022: Security and resilience—Security management systems—Requirements. ISO.

International Organization for Standardization. (2025). ISO 37001:2025: Anti-bribery management systems—Requirements with guidance for use. ISO.

Organisation for Economic Co-operation and Development. (2018). OECD due diligence guidance for responsible business conduct. OECD Publishing.

Premiados Nuevamente



¡DISTRIBUIDOR DEL AÑO!

“Million Dollar Club”
en Argentina

Llegar es importante
mantenerse,
“MUCHO MÁS”

FPS
FIRE PROTECTION SYSTEMS

Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er Piso
Villa del Parque - C.A.B.A - Argentina
Tel.: +54 11 2106 7783 - www.fpssa.com.ar

Simplemente...

NOTIFIER®
by Honeywell













Nueva línea de cámaras térmicas bi-espectrales

Cygnus Electronics presentó su nueva línea de cámaras térmicas bi-espectrales, una solución que integra imagen térmica y óptica para detectar incendios, intrusiones y anomalías de temperatura con mayor precisión. Durante el webinar, Leandro Neuss, Product Manager del área de Video de Big Dipper, explicó las diferencias entre los tres modelos disponibles, con lentes térmicas de 10, 25 y 35 mm, resolución óptica de 4 MP y sensor térmico de 400 × 300. Según la versión, permiten detectar personas a distancias de hasta 100, 250 o 350 metros, y vehículos hasta 300, 750 o 1000 metros. Entre sus funciones se destacan el monitoreo y la comparación de temperaturas por zonas, la detección de humo y fuego con doble validación, y las reglas de protección perimetral sobre ambos canales. También incorporan iluminación y audio disuasivo, micrófono, entradas y salidas de alarma y alimentación PoE. A través de demostraciones en vivo se mostró su configuración y desempeño en distintos escenarios. Por su versatilidad, resultan especialmente adecuadas para industrias, centros logísticos, municipios, perímetros e infraestructuras críticas. ■



SCAN ME

Cargadores EV: instalación, seguridad y ecosistema de carga

Cygnus Electronics presentó su nueva línea de cargadores para vehículos eléctricos y repasó los aspectos clave para elegir, instalar y utilizar cada equipo de forma segura. El webinar explicó por qué el conector Tipo 2 es el estándar predominante en la Argentina y detalló las alternativas disponibles: cargadores de pared de 7 kW monofásicos y 11 kW trifásicos con cable integrado, una versión trifásica de 22 kW con toma Tipo 2 y opciones portátiles para distintos escenarios de uso. Los modelos de pared permiten ajustar la corriente, programar el inicio de la carga, autenticar usuarios mediante NFC y consultar desde su pantalla la tensión, corriente, potencia, temperatura y estado de la puesta a tierra. Algunas versiones también ofrecen conexión Wi-Fi y gestión mediante la aplicación Tuya. Además, se abordaron las protecciones eléctricas, el dimensionamiento del cableado y la importancia de una instalación realizada por personal idóneo. Con demostraciones y un caso práctico de carga, la capacitación brindó criterios concretos para ofrecer soluciones residenciales, comerciales y corporativas acordes con cada vehículo y disponibilidad eléctrica. ■



SCAN ME

Kit IP Direct: videovigilancia IP simple y lista para instalar

Cygnus Electronics presentó el Kit IP Direct, una solución desarrollada para que los instaladores puedan resolver un sistema completo de videovigilancia IP de manera rápida, sencilla y rentable. Durante el webinar, Leandro Neuss, Product Manager del área de Video de Big Dipper, realizó el unboxing, la conexión y la puesta en marcha en vivo. El kit incluye un NVR de cuatro canales con puertos PoE, cuatro cámaras IP de 2 MP con detección de figura humana, disco rígido de 1 TB, fuente, mouse, cable de red para vincular el grabador al módem, fichas y un rollo de 100 metros de cable UTP categoría 5e, 100 % cobre y apto para interior y exterior. Gracias a la tecnología PoE, datos y alimentación circulan por el mismo cable, mientras que la función plug&play permite que el grabador reconozca automáticamente las cámaras incluidas. También se explicaron la colocación de conectores, las distancias de cableado, la configuración de alertas y el acceso mediante la aplicación. La propuesta combina todos los componentes necesarios en un único paquete y reduce tiempos de instalación sin resignar funciones de seguridad profesional. ■



SCAN ME

Powersa
SECURE POWER



VESTA® by Climax

EL PANEL MÁS INSTALADO en la ARGENTINA

UNA SOLUCIÓN COMPLETA PARA UN MUNDO CONECTADO

- **SEGURIDAD CONFIABLE**
- **TECNOLOGÍA INTELIGENTE**
- **GESTIÓN TOTAL DESDE LA APP**

Integramos tecnología, innovación y experiencia para ofrecer protección inteligente, adaptable y preparada para los desafíos de hoy y de mañana.

Con VESTA, transformamos la protección en tranquilidad.

LA MARCA QUE ELIGEN LAS EMPRESAS MÁS GRANDES DE MONITOREO



+54 9 11 2688 1675

@powersaarg
info@powersa.com.ar
Agustín Álvarez 3555 - Vicente López







VESDA® by xtralis™

Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones

Cámara Argentina de Seguridad

GRUPO ISELEC SRL es miembro de la Cámara Argentina de Seguridad

Buenos Aires Gobierno de la Ciudad

DISPISICION N° 263/AGC/2017
GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.
bajo el registro N° 95 como Instalador y
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.

TÜVRheinland CERTIFIED
Management System ISO 9001:2015
www.tuv.com ID 9108648996

GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada bajo la Norma ISO9001:2015.
Estándar internacional de sistemas de gestión de la calidad.



DETECCIÓN DE INCENDIOS



Kidde
United Technologies

ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



EDWARDS
Authorized Life Safety Solutions Provider

UTC Fire & Security
A United Technologies Company

Sistemas de deteción y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar
wwww.iselec.com.ar

iselec
Integración de seguridad electrónica

App de gestión de incidencias para acuda Ajax Response

Disponible para sistemas Android

El proceso desde la recepción de un evento en una central hasta el reporte desde el lugar de alarma puede simplificarse a través del desarrollo de Ajax Systems, que proporciona una herramienta que sustituye los pasos manuales y los sincroniza en una única plataforma de trabajo.

Todas las alarmas comienzan de la misma manera: un operador de la empresa de alarmas recibe un aviso, se pone en contacto con una patrulla de intervención, explica lo que ha ocurrido, facilita la dirección, proporciona instrucciones de acceso y espera a recibir información actualizada desde el terreno. Estas conversaciones suelen prolongarse más de lo que deberían, lo que retrasa la respuesta incluso antes de que el vehículo empiece a moverse.

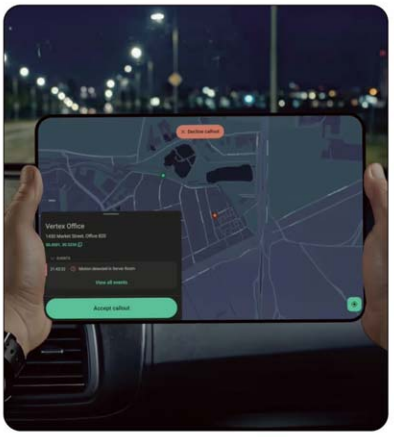
La app Ajax Response sustituye estos pasos manuales por un único flujo de trabajo sincronizado e integrado con Ajax PRO Desktop. La app gestiona los despachos, los detalles de la incidencia, las actualizaciones de estado y los informes, sin necesidad de contactar con el operador.

DE LA ALARMA AL INFORME DE LA INCIDENCIA, SIN RODEOS

La respuesta comienza en Ajax PRO Desktop. Tan pronto como una alarma llega a la central receptora, el operador puede ver todas las patrullas de intervención y su estado de disponibilidad actual. Esto facilita la selección del equipo adecuado sin necesidad de llamar a los vigilantes para comprobar quién está listo para recibir el despacho. También se pueden asignar anticipadamente equipos principales y de respaldo para cada instalación, lo que acelera aún más la gestión de incidencias.

En cuanto el operador de la CRA asigna la incidencia al equipo de acuda, el despacho llega como una notificación push crítica a Ajax Response. Los vigilantes no necesitan responder a una llamada telefónica ni cambiar entre apps de comunicación para aceptar el despacho y actuar.





Una vez aceptado el despacho, el equipo de acuda tiene todo lo necesario para dirigirse al lugar. La app proporciona la dirección y las coordenadas de la instalación, y con un solo toque se abre la app de navegación preferida con el destino ya fijado. De camino, el equipo puede revisar el perfil completo de la instalación, incluyendo los detalles del salto de alarma, los datos de acceso, notas, fotos y planos de planta.

Mientras el equipo de acuda gestiona la incidencia, el operador de la CRA ve el estado actual en tiempo real, sin necesidad de contactar con ellos ni de actualizarlo manualmente. Cada cambio de estado se sincroniza automáticamente y queda registrado en el historial de la incidencia.

Tras inspeccionar la instalación y resolver el problema, el acuda solo necesita unos pocos toques para cumplimentar el informe de la incidencia. Simplemente selecciona un resultado predefinido o introduce un motivo personalizado en la app. El informe se guarda al instante y se sincroniza con Ajax PRO Desktop.

En situaciones excepcionales donde se requiera una coordinación manual, los operadores pueden registrar un despacho en Ajax PRO Desktop, incluso si este se comunicó por teléfono, mensajería u otro canal. Esto garantiza que cada incidencia quede registrada de forma precisa y totalmente documentada.

CONTROL DE ACCESO DE NIVEL EMPRESARIAL

Ajax Response tiene a la seguridad como pilar fundamental. Cada dispositivo de acuda se vincula a la empresa mediante un código único y si uno se pierde, lo roban o se reasigna, su acceso puede revocarse al instante mediante Ajax PRO Desktop, garantizando que solo los equipos de intervención autorizados puedan acceder a información confidencial.

EMPIECE EN CUESTIÓN DE MINUTOS

Ajax Response está disponible para Android en Google Play y vincular el dispositivo con la cuenta de empresa e iniciar sesión para empezar a recibir despachos es cuestión de minutos. ■

intelbras

LANZAMIENTO

ELC 6012 IND

CERCA ELÉCTRICA

Más que un electrificador,
es también una central de Alarma.



- Conexión a través de **Wi-Fi Conect**
- Con acceso a **APP**
- Central de Alarma integrada **8 zonas** (7 inalámbricas y 1 cableada)

ALTA TENSIÓN
Tensión de salida ajustable: 12.000 a 18.000 voltios

HASTA 10.000 m
Tirrade de alambre, (alambre de acero inoxidable: 0,9 mm)

PROTECCIÓN OSTENSIVA
Protege Zonas comerciales y viviendas

TECNOLOGÍA INTELBRAS CLOUD
Supervisión y control remoto desde la APP

CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES

- Activación/desactivación de la central mediante el mando a distancia.
- Admite hasta 28 dispositivos inalámbricos (compatible únicamente con modulación no supervisada – OOK).
- Supervisión de alta tensión, toque de alambre, CA/CC y batería (batería de los sensores).
- Salida LED para la visualización del perímetro (desarmado, retorno del impulso o activación).
- Intervalo entre impulsos eléctricos de 2,2 segundos.
- Módulo de alta tensión integrado.
- Salida de 14,5 V CC para la sirena.
- Protección contra la entrada de líquidos IPX4.
- Tensión de salida ajustable 12.000 a 18.000 voltios.
- Tecnología Shock Facl.
- Conexión Wi-Fi para acceder a través de la APP.
- Módulo WiFi Connect incluido.

8 ZONAS

7 ZONAS INALÁMBRICAS + 1 ZONA CABLEADA

ESPECIFICACIONES TÉCNICAS

Alimentación de CA	100–240 Vac
Alimentación de corriente continua	Batería de 12 V/7 A (no incluida)
Frecuencia nominal	50–60 Hz
Consumo a 100–240 V CA	14 W
Tensión de salida mínima	12.000 V pulsante, ± 10 %
Tensión de salida máxima	18.000 V pulsante, ± 10 %
Energía del pulso de salida	< 5 Joules
Numero de pulsos tallados	10 pulsos (ajustables a través de la aplicación)
Duración del pulso	< 360 µs
Intervalo entre pulsos	2,2 s
Pulsos por minuto	2–28
Dimensiones (An x Al x Pr)	255 mm x 215 mm x 80 mm
Peso bruto	0,873 kg
Salida auxiliar	14,5 Vac
Corriente de salida de la sirena	Con batería, hasta 1,5 A Sin batería, hasta 300 mA
Índice de protección	IPX4



IDEAL PARA PROTEGER

Residencias | Comercios | Industrias

TECNOLOGÍA BRASILEÑA DE VANGUARDIA | SOPORTE Y GARANTÍA INTELBRAS | FABRICADO CON CALIDAD INTELBRAS | INTELBRAS CLOUD MÁS SEGURIDAD PARA TI

Sumate a la red de Distribuidores 6082-2000 ventas@fullvision.com.ar



INTEGRATED SECURITY PLATFORM

digifort

LA PLATAFORMA VMS MÁS PODEROSA DEL MERCADO

PLATAFORMA ABIERTA
Compatible con todas las marcas del mercado

ESCALABLE
Acompaña el crecimiento de sus proyectos

BAJO CONSUMO
El menor consumo de recursos de hardware del mercado

LICENCIAS PERPETUAS
Pago por única vez, licencias vitalicias

SOPORTE GRATUITO
Soporte técnico gratuito incluido

INTEGRACIÓN TODO EN UNO

Monitoreo desde una única pantalla: **cámaras, DVR, NVR, control de accesos, intrusión, incendio y drones** entre otros.

- Cámaras
- DVR / NVR
- Audio e Intercoms
- Radares
- Automatización
- Control de acceso
- Intrusión
- Control Perimetral
- Drones
- Incendio

MÓDULOS ADICIONALES

Analíticas basadas en IA
Detección inteligente de personas, vehículos y objetos.

Lectura de Matrículas
Reconocimiento automático de patentes con alertas.

Reconocimiento Facial
Identificación biométrica de rostros en tiempo real.

POS
Vinculación de transacciones con el video.

Alarm Monitor
Monitoreo de paneles de alarma de intrusión.

Privacidad Selectiva
Enmascarado automático de datos sensibles.

Descargá más información
Escaneá el código con tu celular

www.digifort.com
operaciones@digifort.com

Seguinos en nuestras redes **@DigifortLatam**

Wi-Tek
Communication Solution

Wi-Tek para integrar videovigilancia y transmisión de datos

Soluciones para extender la conectividad y conectar cámaras, redes y dispositivos en instalaciones donde el tendido de cable no resulta viable.



Hasta 1 km

Hasta 3 km

- Enlaces punto a punto/multipunto, 2.4/5 GHz según modelo, PoE y soluciones para transmisión de datos y videovigilancia.

Conectividad 4G LTE

- 4G LTE, antena de alta ganancia de 19 dBi, PoE e IP65.



+54 11-3220-7600

www.getterson.com.ar

ventas@getterson.com.ar

/gettersonargentina

GETTERSON®
DESDE 1963

Wi-Tek para integrar videovigilancia y transmisión de datos



GETTERSON ARGENTINA
+54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

En determinados proyectos de seguridad electrónica, establecer conectividad entre dispositivos alejados de la infraestructura de red puede ser un desafío. Campos, establecimientos rurales, depósitos, parques industriales, obras y grandes espacios abiertos requieren alternativas que permitan transmitir información de manera confiable sin depender de extensos tendidos de cable.

La línea de soluciones CPE de Wi-Tek permite establecer enlaces de acuerdo con la distancia y las características de cada instalación.

El WI-CPE110-KIT permite implementar enlaces para CCTV de hasta 1 km, con tecnología de 2,4 GHz, PoE y protección IP65 para instalaciones exteriores.

Para distancias mayores, el WI-CPE111-KIT V2 alcanza hasta 2 km y permite configuraciones punto a punto y punto a multipunto. Para proyectos de mayor extensión, el WI-CPE511H-KIT ofrece hasta 3 km, mientras que el WI-CPE515H-KIT permite enlaces de hasta 8 km.

CONECTIVIDAD 4G PARA INSTALACIONES REMOTAS

Cuando tampoco existe una conexión de Internet convencional, el WI-LTE113-O ofrece una alternativa mediante 4G LTE, incorporando antena de alta ganancia de 19 dBi, PoE y protección IP65.

El equipo permite generar conectividad en ubicaciones remotas y transmitir imágenes de sistemas de videovigilancia hacia una sala de monitoreo, una opción especialmente útil para instalaciones rurales, obras y predios alejados.

La variedad de soluciones Wi-Tek permite seleccionar la alternativa adecuada según la distancia, el entorno y los requerimientos de cada instalación.

Desde Getterson, ponemos estas tecnologías a disposición de integradores y proyectos SMB, ofreciendo herramientas para extender la conectividad y llevar sistemas de seguridad a entornos donde las soluciones tradicionales presentan mayores dificultades de implementación. ■

Detección de incendios convencional Previdia Micro



GETTERSON ARGENTINA
+54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

INIM amplía su propuesta en sistemas de detección y protección contra incendios con Previdia Micro, una central convencional inteligente, compacta y escalable.

Combina facilidad de instalación, conectividad y posibilidades de integración con otros paneles de la familia INIM, ya sean convencionales o inteligentes.

En proyectos de pequeña y mediana escala, contar con una central que permita resolver las necesidades actuales y, al mismo tiempo, acompañar futuros requerimientos es un aspecto cada vez más valorado por instaladores e integradores.

La central dispone de cuatro zonas de detección ampliables mediante módulos adicionales hasta 20. Además, puede integrarse a la red HORNET+, facilitando la incorporación de otras centrales de la familia INIM para proyectos que requieren una arquitectura de mayor escala. Para poder ser claro en la zonificación del edificio, la pantalla táctil color mostrará el software gráfico, para poder distinguir rápidamente los lugares que la zona incorpora.

La conectividad es otro de sus puntos destacados. Previdia Micro ya viene con un puerto Ethernet incluido en el mother y permite trabajar con la APP celular INIM Fire (cloud gratuito) para monitoreo y gestión remota. También cuenta con posibilidades de integración mediante protocolos como SIA-IP y MODBUS para centrales de monitoreo de empresas de seguridad.

Otro diferencial está relacionado con la operación del sistema. La central incorpora una pantalla táctil color de 4,3 pulgadas, que facilita las tareas de configuración y gestión.

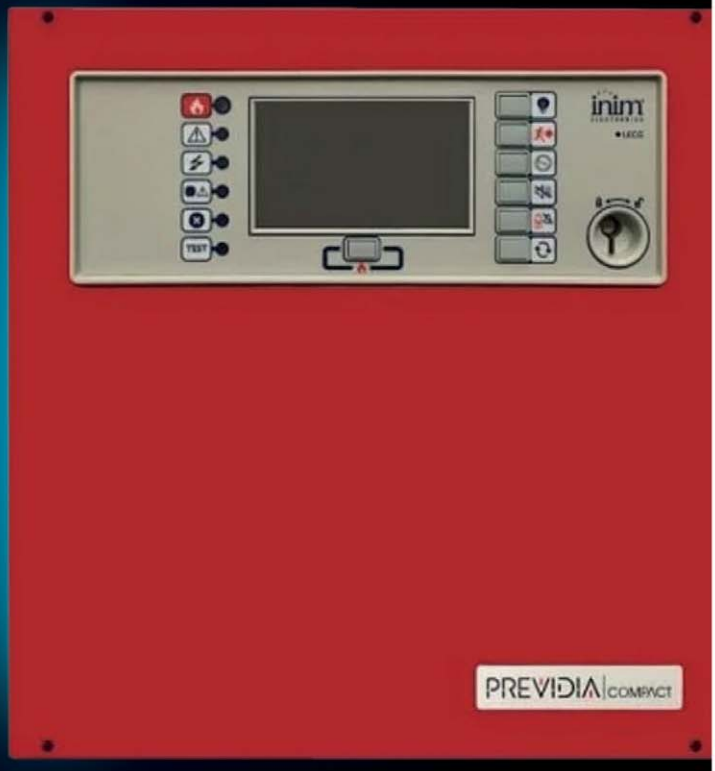
Con esta propuesta, INIM continúa desarrollando soluciones orientadas a simplificar la implementación de sistemas de seguridad contra incendios, ofreciendo una plataforma que puede adaptarse a diferentes dimensiones y requerimientos de instalación. ■

Previdia Micro

Central de detección de incendios convencional

Solución compacta, escalable y conectada para sistemas de detección de incendios.

- **4 zonas de detección**
  Ampliables mediante módulos.
- **Integración HORNET+**
  Para ampliar el sistema.
- **Conectividad Ethernet**
  Gestión remota con INIM Fire.
- **Pantalla táctil de 4,3”**
  Configuración y operación simple.
- **Versión con extinción**
  Para aplicaciones específicas.



+54 11-3220-7600
www.getterson.com.ar
ventas@getterson.com.ar
/gettersonargentina

GETTERSON®
DESDE 1963

Dahua SD8A840-HNF-PA



DMA
+54 341 528-4080
contacto@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

Potencia, precisión e inteligencia en una PTZ WizMind de 8MP con zoom óptico 40x.

La SD8A840-HNF-PA forma parte de la serie WizMind de Dahua y está diseñada para aplicaciones profesionales que requieren vigilancia de largo alcance, alta definición e inteligencia artificial.

El dispositivo incorpora un sensor 1/1.8" CMOS de 8MP con resolución 4K y tecnología Starlight, que ofrece imágenes de alta calidad en condiciones de baja iluminación. Su sistema infrarrojo alcanza hasta 500 metros, mientras que el lente de 5,6–223 mm ofrece zoom óptico 40x y un alcance DORI de hasta 4.400 metros para detección.

Entre sus funciones inteligentes se destacan Perimeter Protection, Video Metadata y Auto Tracking, permitiendo detectar y clasificar objetivos, extraer atributos y realizar seguimiento automático. Además, cuenta con WDR 140 dB, Smart H.265+, movimiento Pan 360°, protección IP67 e IK10 y operación entre -40 °C y +70 °C.

Una solución PTZ de alto rendimiento para perímetros críticos, grandes infraestructuras y aplicaciones de videovigilancia de largo alcance. ■

AcuSeek + K/VPro + ColorVu 3.0



HIKVISION ARGENTINA
+54 11 7090-2160
ventas.argentina@hikvision.com
www.hikvision.com/es-la/

Hikvision incorpora inteligencia artificial a la búsqueda de video para facilitar una tarea cotidiana en sistemas de videovigilancia: encontrar rápidamente una persona, un vehículo o un evento específico entre grandes volúmenes de grabaciones.

ACUSEEK

AcuSeek es una tecnología de búsqueda inteligente basada en un modelo de IA de gran escala. Relaciona descripciones de texto con la información visual del video y permite localizar objetivos.

En Hik-Connect, la búsqueda también puede realizarse por voz y cuenta con soporte multilingüe, incluido español.

- Búsqueda por lenguaje natural: el usuario describe lo que busca en lugar de revisar manualmente cada grabación.
- Acceso rápido a resultados: la solución está diseñada para reducir de forma considerable el tiempo necesario para localizar un objetivo.
- Búsqueda flexible: puede trabajar con descripciones como características de una persona, un vehículo o situaciones relacionadas.
- Integración con AcuSearch: una vez localizado el objetivo, AcuSearch permite continuar la investigación y seguir su recorrido.

K/VPRO

Los NVR K/VPro funcionan como el núcleo de procesamiento de la solución. La familia incorpora AcuSeek y AcuSearch en todos los canales compatibles y está disponible en configuraciones de 8, 16 y 32 canales, con diferentes capacidades de almacenamiento. El material técnico señala una capacidad de modelado de hasta 50.000 objetivos por día en K/VPro, con búsquedas sobre hasta 3 días de grabación y un máximo de 100 resultados por consulta.

COLORVU 3.0

La búsqueda inteligente necesita partir de imágenes útiles. Por eso, la propuesta se complementa con cámaras ColorVu 3.0 Serie 1, diseñadas para mejorar el rendimiento en escenarios de baja iluminación y ofrecer imágenes más claras, con mayor detalle y mejor reproducción de color.

- Más brillo en baja iluminación: los modelos 1xx7G3 alcanzan una iluminación mínima de 0,0005 lux a F1.0.
- Reducción del desenfoque de movimiento: ayuda a conservar más detalle cuando hay personas u objetos en movimiento.
- WDR optimizado por IA: busca mantener detalle tanto en zonas claras como oscuras de una misma escena.
- Corrección de color 3D LUT: apunta a ofrecer colores más vivos y fieles en escenas nocturnas.
- HikAI-ISP: procesamiento propio orientado a reducir ruido, mejorar nitidez y optimizar la imagen en condiciones complejas. ■



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

DIALSEC · cofem s.a. 1973 · DEKSOR · Honeywell · Ocool

POLARIS energy systems · SYSTEM SENSOR · HIKVISION Líder de la industria de Video Vigilancia Mundial · alhua TECHNOLOGY · SOYAL

SEAGATE · Pyronix · TAKEX · digifort · FIRE-LITE ALARMS by Honeywell · EBS

DIALER

IDEAS & SOLUCIONES

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
www.dialer.com.ar

VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO
+549 11 5568 3532

DialerSeguridad
Dialermedios
Dialermedios
Dialermedios
DialerMedios

KIWATEC

Dispositivos para Rastreo Satelital
Dashcams | Smart Lighting | IOT

Dispositivos para Rastreo Satelital de vehículos, activos y personas.



Dashcam BK6MH/B

Minería, Petróleo y Logística.

Richmor

Dashcam BK6MZJ

Logística y Transporte de Pasajeros.

Richmor

Torch X 110

Vehículos livianos, pesados y maquinaria amarilla.

TOPFLY

PioneerX 101

Flotas corporativas, maquinaria amarilla y transporte pesado.

TOPFLY

SolaGuardX 110 y 200

Contenedores, logística internacional, aduanas, operaciones de escala

TOPFLY



CyberLabelX 100

Paquetería de alto valor, farmacéuticas y activos pequeños.

TOPFLY



SolarX 120

Techos de tráilers, generadores en obra y vagones de tren.

TOPFLY



T-SENSE

Control logístico y seguridad en cargas.

TOPFLY



PioneerX 100

Hub IoT de flota, integración avanzada de sensores, vehículos livianos y pesados.

TOPFLY



Sensor de combustible Ultrasónico

Conductores, vigiladores, custodias, flotas con control de acceso

TOPFLY



KnightX 100

Activos móviles, contenedores, remolques, custodias, equipos en campo.

TOPFLY



TLW2-12BL

Vehículos livianos, pesados y maquinaria amarilla.

TOPFLY



TSR1-B

Flotas con riesgo de robo, seguridad activa corte remoto sin intervención física

TOPFLY



GS10G

Vehículos livianos, motos, custodias, necesidad de botón SOS.

WANWAYTECH



GS900

Vehículos livianos, pesados y motos.

WANWAYTECH

- Equipos listos para usar: **entregamos equipos configurados y operativos.**
- **Financiación y descuentos para compras por volumen.**

Consultá financiación y precios por volumen:

+54911 2182 1624 contacto@kiwatec.net www.kiwatec.net

VIGILIA

Expertos en monitoreo

www.vigilia.com.ar

+54 9 11 2174-7499

Operación activa 24/7

Monitoreo satelital

Videovigilancia
Soluciones con IA

Tótems de seguridad

Alarmas inteligentes

Dashcam

Todos tus servicios de monitoreo mayorista en una misma plataforma

CONSTRUYENDO FUTURO

vigilia.ok

El trato que das es el negocio que tienes

La experiencia del cliente como ventaja competitiva

La relación con el cliente no termina cuando se concreta una venta. El modo en que una empresa escucha, responde, acompaña y resuelve puede determinar si ese cliente vuelve, recomienda y se convierte en parte del crecimiento del negocio.





Matías Guasco
autor de "Negocios tecnológicos"
+ 54 9 11 5763-5224
libronegociostecnologicos@gmail.com

En esta edición, por razones de espacio, presentamos un resumen del Capítulo 10 del libro "Negocios Tecnológicos", de Matías Guasco, dedicado a la importancia del trato y la experiencia del cliente. Quienes quieran profundizar en el tema y acceder al capítulo completo pueden adquirir el libro.

"La experiencia no es un detalle. Es una ventaja que difícilmente pueda copiar la competencia."

Una empresa puede tener una excelente oferta, un producto competitivo, procesos eficientes y una propuesta comercial bien estructurada. Pero si el cliente no se siente escuchado, cuidado o tenido en cuenta, todo lo demás puede perder valor.

La diferencia no está solamente en lo que una empresa vende, sino en cómo hace sentir al cliente durante cada interacción. Es allí donde se construye una relación que puede terminar convirtiéndose en fidelización, recomendación y nuevas oportunidades de negocio.

RELACIONES QUE GENERAN RECOMENDACIONES

Crecer no consiste únicamente en conseguir nuevos clientes. También significa lograr que quienes ya compraron quieran volver y, sobre todo, que estén dispuestos a recomendar la empresa.

Una recomendación genuina tiene un valor enorme porque surge de una experiencia positiva. El cliente deja de ser alguien que compró y se transforma en un canal de crecimiento.

Guasco plantea que fidelizar no debe considerarse un beneficio adicional, sino una parte central del negocio. El costo de perder un cliente muchas veces no aparece inmediatamente en los números, se manifiesta después, cuando esa persona deja de comprar, deja de recomendar, elige a otro proveedor, y lo que es peor, recomienda a otros no hacer negocios con nosotros.

Por eso, el verdadero negocio no está solamente en vender una vez, sino en ser recordado y lograr que el

cliente deje de ver a la empresa como un proveedor más para considerarla parte de su propio camino.

Y esa relación se pone realmente a prueba cuando aparece un problema.

EL SOPORTE TAMBIÉN VENDE

Todo es sencillo cuando la venta acaba de concretarse. El verdadero diferencial aparece cuando el cliente tiene una duda, necesita ayuda, reclama o enfrenta un inconveniente.

No se pierde a un cliente solamente porque algo salió mal. Muchas veces se lo pierde porque, cuando necesitó ayuda, sintió que estaba solo.

Por eso, el soporte no debe entenderse únicamente como un área destinada a resolver problemas. Cada contacto es también una oportunidad para reforzar, o deteriorar, la relación.

La rapidez es importante, pero no alcanza. También cuentan el tono, la empatía, el seguimiento y el contexto. La percepción del cliente se construye en cada mensaje, cada llamada y cada respuesta.

Cuando el soporte forma parte de una cultura orientada realmente al cliente, deja de ser un simple centro de costos y se transforma en una herramienta de fidelización.

UNA CULTURA CENTRADA EN EL CLIENTE

Decir que "el cliente está primero" es sencillo. Vivirlo como cultura es algo muy diferente.

Ser customer obsessed, explica el autor, no significa aceptar todo lo que pide el cliente ni regalar el negocio para mantenerlo satisfecho. Significa comprender profundamente sus necesidades y tener la capacidad de decirle incluso aquello que quizá no quiere escuchar.

A veces, la mejor manera de ganar confianza es reconocer que una determinada solución no es la adecuada y ayudar al cliente a encontrar otra alternativa.

Eso puede significar perder una venta en el corto plazo, pero ganar algo mucho más importante: confianza.

La verdadera orientación al cliente implica no cortar la comunicación después de la venta, mantenerse presente aun cuando todo funciona correctamente y demostrar que el vínculo no terminó cuando se firmó el contrato.

Y esa responsabilidad no corresponde solamente al área comercial o al soporte. Desde la recepción hasta la dirección, pasando por administración, operaciones, diseño o desarrollo, cada integrante de la empresa participa de la experiencia que recibe el cliente.

La pregunta que debería hacerse cada persona es simple: "¿Estoy haciendo algo que mejora la vida del cliente o solamente estoy cumpliendo una tarea?"

LA EXPERIENCIA COMO VENTAJA INVISIBLE

El precio puede cambiar. El producto puede ser mejorado. La tecnología puede ser reemplazada. Pero la experiencia que una empresa construye alrededor de su cliente puede convertirse en una ventaja difícil de imitar.

La experiencia no se limita a una interfaz, un sitio web o una presentación. Se construye en cada momento de contacto: cuando el cliente consulta, cuando recibe una respuesta, cuando llega a una empresa, cuando se resuelve un problema y también cuando todo funciona bien.

No se trata de hacer grandes inversiones. Se trata de diseñar intencionalmente esos momentos para que el cliente quiera repetirlos. Por eso, una buena pregunta para cualquier empresa es: ¿qué siente el cliente en cada momento clave de su relación con nosotros?

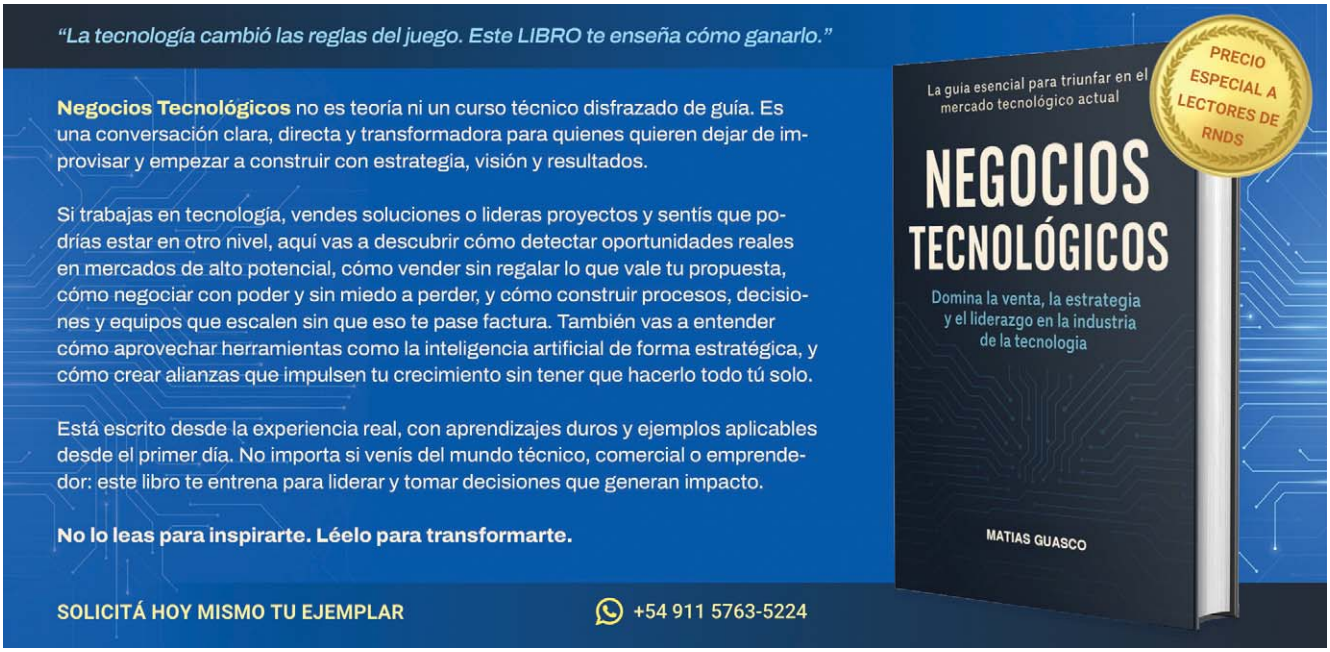
No solamente qué recibe. Qué siente.

Porque, en definitiva, el cliente puede olvidar muchos detalles de una operación, pero difícilmente olvide cómo fue tratado.

Y allí está el concepto central de este capítulo: el trato que una empresa brinda no es un aspecto secundario del negocio, es parte del negocio mismo.

Escalar no significa solamente conseguir más clientes. También significa lograr que la experiencia que reciben pueda mantenerse y crecer sin perder aquello que la hace especial.

Porque cuando una organización logra que el cliente se sienta respaldado, comprendido y acompañado, deja de participar en la desgastante guerra de precios del mercado y pasa a jugar en la única categoría donde la competencia es irrelevante: aquella donde el trato y la experiencia se convierten en tu verdadera ventaja invisible. ■



CITYMESH MAX ia

El primer panel con IA
que revoluciona el monitoreo
profesional.



Reducí falsas alarmas y escalá tu operación con la nueva familia de sensores. La evolución técnica que tu negocio estaba esperando.

Filtrado Inteligente
IA aplicada para eliminar eventos falsos

Ecosistema 433 MHz
Alta estabilidad para grandes espacios

Instalación Plug & Play
Setting total en la App para ahorrar tiempo

Protección de Exterior
Barreras inalámbricas disponibles

Más alcance significa **menos limitaciones en campo.**
Más variedad significa **más posibilidades para tu operación.**

AR: +54 (223) 5189343 | CO: (+57) 1 794 1939 | US: +1 (86) 697 80747
web: citymesh.deitres.com | e-mail: hi@deitres.com

Powered by DEITRES

dynamo
IOT

Software para empresas de rastreo satelital



MARCA BLANCA

Tu propio sistema de rastreo sin desarrollar desde cero.

BOLETÍN DE SEGURIDAD VIAL

Convertí los datos de manejo en seguridad real.

TORRE DE CONTROL

Centralizá operaciones, alertas y trazabilidad en tiempo real.



Tu plataforma, tu marca. Nosotros la tecnología.

+54 9 11 2637 0938
info@dynamoiot.com
@dynamoiot.com

www.dynamoiot.com

Biblioteca

Monitoreo integral en la era digital

Capacitación y profesionalización del monitoreo

Sergio Desivo Carbano, integrante de CEMARA, presenta la segunda edición de una obra orientada a profesionales que se desempeñan en centros de monitoreo. Los avances tecnológicos de la última década y los aspectos humanos de la actividad.

Sergio Desivo Carbano, integrante del Comité de Capacitación de CEMARA, presenta la segunda edición de una obra orientada a operadores, supervisores y responsables de centros de monitoreo. El libro incorpora los avances tecnológicos de la última década y profundiza en aspectos operativos, legales y humanos de una actividad cada vez más estratégica.

La evolución tecnológica transformó profundamente la actividad de monitoreo de alarmas. Pero, al mismo tiempo, hizo más evidente que detrás de cada sistema existe una persona que debe interpretar información, tomar decisiones y actuar frente a situaciones que pueden involucrar la seguridad y la integridad de otras personas.

Sobre esa premisa se construye Monitoreo integral en la era digital, de Desivo Carbano, integrante de CEMARA. Se trata de la segunda edición de una obra cuya primera publicación se realizó diez años atrás y que ahora incorpora los cambios que atravesó la industria durante ese período.

CONTENIDO

El libro propone una mirada integral sobre el trabajo en los centros de monitoreo, combinando conocimientos técnicos y operativos con aspectos vinculados a la comunicación, la atención al cliente, la gestión y la toma de decisiones.

Sistemas de alarma, video vigilancia, geolocalización, transporte y logística forman parte de un contenido que busca acompañar la formación de operadores, supervisores y jefes de estación.

Entre las incorporaciones de esta nueva edición aparecen tecnologías y conceptos que hace una década comenzaban a proyectarse y que hoy forman parte de la realidad cotidiana del sector: inteligencia artificial aplicada a la seguridad, automatización de alertas, conectividad satelital, análisis predictivo y gestión de entornos híbridos.

Sin embargo, la tecnología no ocupa el lugar central de la propuesta. El autor plantea que la profesionalización requiere también desarrollar criterios para interpretar la información y responder adecuadamente ante cada situación.

En ese sentido, el factor humano aparece como un componente esencial: empatía, comunicación, responsabilidad y capacidad para decidir forman parte de las competencias necesarias para el operador contemporáneo.



Otro de los ejes destacados es la trazabilidad. En una operación de monitoreo, cada alerta, comunicación y procedimiento genera un registro que puede resultar fundamental para reconstruir lo sucedido.

La segunda edición incorpora, precisamente, un capítulo dedicado a la prueba pericial en seguridad ciudadana, abordando el valor que pueden adquirir las decisiones y registros operativos dentro de un proceso judicial.

Esta perspectiva amplía el concepto tradicional de monitoreo. Ya no se trata solamente de recibir una señal y activar un protocolo, sino de comprender que cada intervención forma parte de una cadena de responsabilidades que debe ser documentada, auditable y susceptible de análisis.

Los objetivos de la publicación apuntan, además, a establecer estándares de operación y respuesta, incorporar buenas prácticas y criterios normativos, brindar herramientas para auditorías y checklists e impulsar una cultura de mejora continua.

En definitiva, "Monitoreo integral en la era digital" propone acompañar la transformación de la actividad desde una perspectiva que combina tecnología, procedimientos y personas. Una invitación a revisar prácticas, actualizar conocimientos y asumir que, en una industria donde cada vez existen más herramientas disponibles, la diferencia también está en la capacidad profesional de quienes deben utilizarlas. ■

bykom

www.bykom.com | info@bykom.com

NUEVA APP HOGAR SEGURO

OPTIMIZACIÓN DE RECURSOS DE LA CENTRAL CON NOTIFICACIONES Y ACCIONES



- SIN COSTO DE LICENCIAMIENTO
- OPCIÓN DE AUTOMONITOREO
- STREAMING DE VIDEO
- IOT CON GESTIÓN DE PANELES
- BOTONES DE PÁNICO/INCENDIO/ EMERGENCIAS
- ACCESO SUPERVISADO AL HOGAR
- OPCIÓN DE PERSONALIZACIÓN
- PERSONALIZACIÓN DE LOGO PARA DEALERS E INSTALADORES
- PROTECCIÓN ACTIVA DURANTE TUS TRASLADOS Y OPERACIONES

ELCA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

VIRDI

Incorporá la última tecnología en soluciones de control de accesos

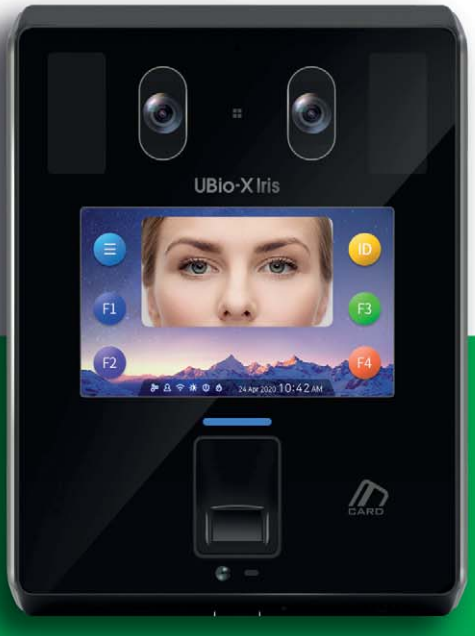
AC-1100



La terminal de gestión y control de accesos y horarios, permite la autentificación multimodal, identificando al usuario a través del uso de tarjeta RFID, llave móvil y clave numérica o PIN.
Admite comunicación con sistema de tarjeta móvil y de Bluetooth para mayor conveniencia y comodidad.

UBIO-X IRIS

El nuevo control de acceso y terminal de tiempo y asistencia con reconocimiento de iris y sensor térmico integrado.
Reconoce al iris a hasta 50cm de distancia al mismo tiempo que mide la temperatura del usuario.
Su alto rendimiento garantiza una velocidad de emparejamiento de hasta 40.000 templates por segundo brindando una mayor seguridad.



UBIO-X FACE

Posee la última tecnología en reconocimiento facial. Es capaz de identificar personas a una distancia de hasta 3 metros, aún con la presencia del barbijo, al mismo tiempo que mide su temperatura corporal.
Prohibe el acceso a aquellos que posea una alta temperatura y da un aviso ante la ausencia de barbijo.





Complementan la familia de productos de VIRDI

www.elcasrl.com.ar
Las Casas 3777 (C1238ACG). Boedo. Argentina
ventas@elcasrl.com.ar / info@elcasrl.com.ar
(+54) 11 4925 4102

SF TECHNOLOGY

Cuidamos lo que es importante para usted, con los mejores precios.



Seguridad inteligente para tu hogar

Cerraduras electrónicas para gestionar el acceso a tu hogar desde donde estés



Protección contra incendios

Soluciones versátiles, escalables, y modulares para satisfacer mútiples necesidades.



El ADN de la comunicación

Una extensa gama de **placas modulares** para el interior y exterior de la vivienda.

Seguinos en Instagram
@sf.technology

(+54) 11-4923-0240
info@sf-technology.com
www.sf-technology.com

Pyronix HIKVISION · NOTIFIER FIRE SYSTEMS · EDWARDS · VIRDI · EBS · golmar · HORING FIREALARM

En ESS+ Colombia

Análisis regional sobre el futuro de la telemática y la video-movilidad

La Cámara estuvo presente en la feria realizada en Bogotá, donde presentó un análisis detallado del mercado telemático y su potencial para crecer en la región.

En el marco de la participación institucional de CASEL en ESS+ 2026, realizada en Bogotá, Colombia, Sebastián Cason, presidente de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica, presentó ante empresarios y profesionales del sector el documento "La Oportunidad de la Telemática y la Video-Movilidad en América Latina".
La presentación formó parte de las actividades desarrolladas durante uno de los principales encuentros de la industria de la seguridad de América Latina y permitió compartir una mirada regional sobre las oportunidades que presentan el rastreo, la telemetría y las nuevas tecnologías aplicadas a la seguridad vehicular.
El documento constituye una publicación institucional conjunta de CASEL y la Asociación Latinoamericana de Seguridad (ALAS), con elaboración, investigación y análisis de DREINET, y estudia el mercado latinoamericano a partir de un modelo armonizado que permite identificar dónde se encuentra el volumen, dónde existen mayores oportunidades de generación de valor y cuáles son las principales fuerzas que están impulsando la adopción de estas tecnologías.



Mercado con potencial de crecimiento

El análisis identifica un mercado de 153,9 millones de vehículos de cuatro ruedas potencialmente telematizables, de los cuales aproximadamente 119,6 millones conforman una flota viable por antigüedad. Sobre ese universo, la penetración telemática actual alcanza apenas el 20,9%, con una proyección que la ubica en torno al 40% hacia 2029.
El estudio también permite comprender que América Latina no constituye un mercado homogéneo. Brasil, México y Argentina se encuentran entre los mercados de mayor dimensión, mientras que las características del parque automotor, su antigüedad y las problemáticas particulares de cada país determinan oportunidades diferentes para las empresas proveedoras de tecnología.
Durante la exposición se analizaron además tres grandes motores de demanda que están transformando el mercado regional: la necesidad de soluciones frente al robo de cargas, la migración tecnológica derivada del apagado de las redes 2G y 3G y el crecimiento de la inteligencia artificial aplicada a la video-telemática, particularmente mediante tecnologías ADAS y DMS.

Cómo generar nuevas oportunidades

La presentación estuvo orientada a las empresas del sector. El documento no busca limitarse a describir el mercado, sino ofrecer una hoja de ruta comercial para integradores y prestadores de servicios, identificando oportunidades según volumen, margen, previsibilidad y potencial de crecimiento.
La participación de CASEL en ESS+ y la presentación de este trabajo forman parte de la estrategia de la Cámara de fortalecer su presencia internacional, generar vínculos con instituciones de la región y producir información que permita a las empresas comprender los cambios del mercado e identificar nuevas oportunidades de negocios.
En el año de su 25° aniversario, CASEL continúa profundizando una agenda orientada a representar al sector argentino de la seguridad electrónica, ampliar su vinculación regional y aportar herramientas concretas para el desarrollo y la profesionalización de sus empresas.

CASEL EN INTERSEC BUENOS AIRES 2026

En el marco de Intersec Buenos Aires 2026, la Cámara participó del Acto Oficial de Apertura de la exposición, donde estuvieron presentes representantes de las entidades organizadoras, autoridades nacionales y referentes de la industria de la seguridad.
La ceremonia contó con las intervenciones de Daniel Ferrer, presidente de la Cámara Argentina de Seguridad (CAS); Fernando Gorbarán, CEO de Messe Frankfurt Argentina; y Sebastián Cason, presidente de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL).
Para CASEL, la participación tuvo un significado especial: la Cámara celebra durante 2026 sus 25 años de trayectoria, en una edición de Intersec que vuelve a reunir a toda la cadena de valor de la seguridad y que cuenta con más de 120 empresas expositoras distribuidas en más de 12.000 metros cuadrados.

Corte de cinta y apertura oficial

Como parte de la ceremonia se realizó el tradicional corte de cinta, que marcó formalmente la apertura de esta nueva edición de Intersec Buenos Aires.
Participaron Fernando Gorbarán, CEO de Messe Frankfurt Argentina; Sebastián Cason, presidente de CASEL; Daniel Ferrer, presidente de CAS; Christian Bauab, Subsecretario de la Pequeña y Mediana Empresa de la Nación; y Fernando Blanco Muiño, Subsecretario de Defensa del Consumidor y Lealtad Comercial.
La presencia conjunta de representantes del sector empresario, las entidades organizadoras y autoridades nacionales volvió a poner de manifiesto la importancia de generar ámbitos de articulación entre el sector público y privado para acompañar el desarrollo y la profesionalización de la industria.
También estuvieron presentes Sergio Lamas y Marcelo Freire, Secretario General y Secretario de Hacienda de la Federación de Comercio e Industria de la Ciudad de Buenos Aires.

Una industria que se encuentra

Durante su intervención, Sebastián Cason puso en valor el crecimiento y la transformación que atravesó la seguridad electrónica durante estos años, así como los nuevos desafíos que enfrenta una actividad marcada por la evolución permanente de la tecnología.
En ese contexto, destacó especialmente el significado que tiene Intersec como ámbito de encuentro para el sector: "esta exposición es mucho más que una vidriera tecnológica, es el lugar donde nuestra industria se encuentra", dijo. Cason señaló además que durante las tres jornadas conviven en La Rural fabricantes, distribuidores, integradores, instaladores, profesionales, cámaras empresarias, instituciones, representantes del sector público y especialistas, en un espacio que combina nuevas tecnologías con capacitación, debate, intercambio de experiencias y oportunidades de negocios.

Reconocimiento especial por los 25 años de CASEL

En el marco del Acto Oficial de Apertura, Messe Frankfurt Argentina hizo entrega a CASEL de una placa conmemorativa por el 25° aniversario de la Cámara, en reconocimiento a su trayectoria y al camino recorrido junto a la industria de la seguridad electrónica.
Desde la Cámara expresamos nuestro especial agradecimiento a Messe Frankfurt Argentina por esta distinción, recibida con enorme satisfacción en un año tan importante para nuestra institución.
El aniversario de CASEL fue también una oportunidad para plantear una mirada hacia los próximos años.
A lo largo de estas dos décadas y media, la seguridad electrónica atravesó profundas transformaciones: evolucionaron las tecnologías, las empresas, las necesidades de los usuarios y la propia concepción de la seguridad. Este escenario plantea el desafío de continuar avanzando hacia una industria cada vez más profesional, integrada y capaz de ofrecer soluciones que combinen tecnología y servicios.
Desde esa perspectiva, CASEL entiende que el desarrollo del sector requiere no solamente incorporar nuevas tecnologías, sino también formar recursos humanos, generar conocimiento, promover estándares de calidad, fortalecer el diálogo con el Estado y construir una representación empresaria acorde con la dimensión que alcanzó la actividad.



EXCELENCIA
EN MONITOREO
MAYORISTA

RAM

SoftGuard bykom

VIGILADOR VIRTUAL



CEMARA
Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina

CESEC

- TARIFA PLANA
- LLAMADOS EN NOMBRE DE SU EMPRESA
- SOPORTE TÉCNICO
- OPERADORES ALTAMENTE CALIFICADOS
- ACCESO A PLATAFORMA

0810-362-0362
www.monitoreoram.com
info@monitoreoram.com

GST-M200

Panel de control de alarma de incendio inteligente



SIGNALING UL LISTED Fire Alarm Equipment 47BP

GST

Soluciones inteligentes de alarma contra incendios

Importa y distribuye en Argentina

ASEC PREVENCIÓN DE INCENDIO www.asec.com.ar

Julián Álvarez 625 - CABA
(11) 5316 3551 - info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

Distribuye en Argentina

ASEC PREVENCIÓN DE INCENDIO www.asecrosario.com.ar

Rouillón 1067 - Rosario
(0341) 548- 0743
info@asecrosario.com.ar
www.asecrosario.com.ar

DEXA

Casa Central: (011) 3970-6392 - (011) 21966477
Mariano Pelliza 4112 Munro (1605), Bs. As.
ventas@dexa.com.ar

Sucursal La Plata: (011) 15-3792-9710
Calle 119 Nro 258, Tolosa, La Plata, Bs. As.
ventas@dexa.com.ar

Sucursal Tucumán: (011) 5717-4793
Santiago del Estero 1351, S. M de Tucumán
ventas@dexa.com.ar

Asamblea general



CEMARA renovó autoridades y ratificó su compromiso con la unidad institucional

La Cámara realizó el 7 de agosto su primera reunión con la nueva Comisión Directiva. Presencia federal y visita a asociados de distintas provincias como parte de la agenda. Encuesta 2026

El viernes 31 de julio se celebró la Asamblea General Ordinaria de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina (CEMARA), bajo modalidad mixta (presencial y a distancia) a través de la plataforma Asamblear. Con la participación de más de 50 empresas asociadas de distintas provincias del país, se trató de la Asamblea con mayor participación de la historia de la institución, desarrollada además con el respaldo del primer Reglamento Electoral de CEMARA y de una Comisión Electoral independiente.

Durante el encuentro se aprobaron la Memoria, el Balance General y el Estado de Resultados correspondientes al ejercicio 2025, y se llevó a cabo la elección parcial de autoridades conforme a las disposiciones del Estatuto Social vigente.

La Lista "Unidad", con más del 60% de los votos habilitados, resultó electa quedando ratificado Armando Raúl Marinozzi al frente de la Presidencia de la Cámara para un nuevo período.

La nueva Comisión Directiva de la entidad, entonces, quedó conformada de la siguiente manera; Presidente, Armando Marinozzi, de Armando Raúl Marinozzi; Vicepresidente 1º, Víctor Bravo, de Sistemas Integrales de Seguridad; Vicepresidente 2º, Sergio Desivo Carbano, de Nexsat; Vicepresidente 3º, Rodolfo Loto, de Fullsafe; Secretario, Gabriel Ruanoba, de Sistemas de Protección y Seguridad; Prosecretario, Pablo Lanfredi, de Central Alerta; Tesorero, Sebastián Turchi, de Monitoring Station; Protesorero, Hugo Gutiérrez, de Alarmas y Soluciones; Vocales titulares, Lucas de Pasquale (Monitoreo sin Abono), Walter Dotti (Dotti y Marengo) y María Belén Albiero (Albiero Sistemas de Seguridad); Vocales suplentes, Alejandro Garegnani (Distribuidora Santa Cruz), Fernando Ordoqui (SP Seguridad Privada) y Carlos Pereira Rodrigues (Carlos P. Rodrigues); Revisor de cuentas Titular, Carlos Prestipino, de Red de Seguridad SAS; Rvisor de cuentas Suplente, Víctor Marengo, de Centro Mayorista de Monitoreo.

CEMARA agradece especialmente a quienes integraron la Comisión Directiva saliente y dejan sus funciones por el tiempo y el compromiso dedicados a la Cámara durante el período 2024-2026, agradecimiento que se extiende a la totalidad de los integrantes de la gestión que culmina, cuyo trabajo permitió reorganizar la administración de la Cámara, poner en marcha un sistema de gestión moderno, ampliar los vínculos institucionales y llevar adelante el proceso electoral más transparente y participativo de la historia de CEMARA.

La Cámara valora asimismo el compromiso demostrado por quienes impulsaron la propuesta de la Lista "Todos somos CEMARA", participación que enriqueció el debate institucional y es, en sí misma, una muestra de la vitalidad democrática de nuestra Cámara.

"Quiero agradecer profundamente la confianza renovada por los asociados, y también a quienes acompañaron otras propuestas: esa participación fortalece a nuestra Cámara. Como suelo decir, las instituciones no se transforman con discursos, sino con trabajo constante: un ladrillo sobre otro, una decisión sobre otra, un compromiso cumplido detrás de otro. Ese es el camino que vamos a seguir recorriendo, todos juntos, por la CEMARA que nuestro sector merece", expreso el presidente reelecto, Armando Marinozzi.

Visita a empresas asociadas en Salta

En el marco de su presencia en Expo Seguridad Salta, autoridades de CEMARA se reunieron con empresas asociadas, para conocer de primera mano las particularidades de la actividad en la región. Como parte de esta agenda, se visitaron las empresas GIOVA Seguridad y ALBIERO Sistemas de Seguridad, donde se generaron espacios de intercambio para escuchar las necesidades, inquietudes y desafíos que enfrentan las empresas del sector en la provincia.

Durante ambos encuentros, se abordaron temas que impactan directamente en el desarrollo de la actividad, como legislación y regulación del sector, controles en la Provincia de Salta, competencia desleal e incorporación y evolución de nuevas tecnologías.

Las reuniones permitieron recoger inquietudes y sumar una mirada directa sobre las condiciones en las que trabajan las empresas de monitoreo y seguridad electrónica en Salta.

La Cámara continuará promoviendo este tipo de encuentros en distintos puntos del país, fortaleciendo una representación federal construida a partir del diálogo y la participación de sus asociados.





Encuesta 2026

Después de un mes de relevamiento, cerramos la encuesta de asociados con una participación muy significativa: 44 empresas asociadas de todo el país respondieron, representando cerca de uno de cada cuatro asociados de la Cámara. Participaron socios de Buenos Aires, CABA, Santa Fe, Córdoba, Salta, Santa Cruz y Tucumán, de todos los tamaños de empresa y con distintos años de trayectoria en el sector.

De acuerdo a los resultados, casi 9 de cada 10 asociados que respondieron dijeron estar dispuestos a participar de futuros grupos de trabajo temáticos, y más de 8 de cada 10 quieren sumarse a mesas de consulta y espacios de intercambio con la Comisión Directiva. Es una señal muy fuerte de que nuestra comunidad quiere involucrarse activamente en construir el futuro del sector.

La mirada de nuestros asociados sobre el sector. Les pedimos que identifiquen los principales desafíos que atraviesa hoy la industria del monitoreo y la seguridad electrónica. Los más mencionados fueron la competencia informal, las regulaciones provinciales dispersas, la incorporación de nuevas tecnologías e inteligencia artificial, y la rentabilidad del negocio. Estos resultados confirman que CEMARA está trabajando sobre los temas que realmente le importan al sector.

Consultados sobre en qué debería enfocarse la Cámara, los asociados eligieron en primer lugar la defensa institucional del sector y la incidencia regulatoria, seguidas por la generación de negocios entre socios, la capacitación y la difusión pública de la actividad. Es exactamente la agenda que la Comisión Directiva va a profundizar en el próximo período.

A partir de los resultados, CEMARA se compromete a:

- Fortalecer la comunicación institucional, con informes periódicos sobre la gestión y las novedades del sector.
- Impulsar una agenda de generación de negocios entre asociados: rondas de negocios, convenios comerciales, indicadores económicos del sector y compras conjuntas de servicios.
- Reforzar la presencia federal, acercándonos más a los asociados del interior del país.
- Convocar formalmente a los grupos de trabajo temáticos, abiertos a todos los socios interesados en aportar su experiencia.
- Ampliar la oferta de capacitación y evaluar nuevos beneficios, como certificaciones profesionales y asesoramiento legal especializado.

Esta encuesta es apenas el primer paso de un proceso que vamos a sostener en el tiempo. Muy pronto vamos a convocar a los primeros grupos de trabajo y mesas de consulta con asociados. Gracias a todos los que ya levantaron la mano para participar.

TDS

TRUE DIGITAL SYSTEMS

ELEVANDO LOS ESTANDÁRES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

INNOVACIÓN QUE PERDURA

Paneles, detectores, modulos, tecnologia inhalambrica Swift.



FIRE·LITE ALARMS
by Honeywell



DETECCIÓN POR ASPIRACION

Detección temprana, robusta y de fácil mantenimiento.

VESDA
by xtralis

UN MUNDO DE SOLUCIONES

Paneles modulares, Audioevacuación, comunicación en red, integración, detección avanzada.



NOTIFIER®
by Honeywell

www.tdsintl.com

info@tdsintl.com

Manuel Alberti 339 - Villa Lynch- Buenos Aires
Rivadavia 4075 - Los Boulevares - Córdoba

GALA Regulating Systems · SHURJOINT® · SYSTEM SENSOR · VIKING · PROTECTOWIRE® FireSystems



Máxima calidad de producción.

Mejor relación costo beneficio.

Normas y Especificaciones.

Fabricación y Producción de cables especiales

Socio Activo
CEMARA
Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina

Socio Activo
CASEL
CÁMARA ARGENTINA DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

¿Empresa de monitoreo de alarmas?

Tenemos todos los cables que necesitás.

CABLEFACTORY

Telecomunicaciones, CCTV/CATV, Energía, Comunicaciones, Redes Lan o cualquier cable especial bajo especificaciones de nuestros clientes.

MERCURY
CABLES DE ENERGÍA
by Cablefactory S.A.

CONDUCTOR CERTIFICADO
Lic.: DC-E-C319-001.2
IRAM NM 247-3

www.conductoresmercury.com.ar

+54 9 11 5041-2113 | danieltognoli@cablefactorysa.com.ar | www.cablefactorysa.com



BOLETÍN INFORMATIVO

CERSAT
CÁMARA DE EMPRESAS DE RASTREO SATELITAL
ARGENTINA

AÑO 3 - #15 - Septiembre 2026

CAPACITACIÓN Y ARTICULACIÓN

Desde julio a septiembre, la Cámara de Empresas de Rastreo Satelital Argentina consolidó una agenda marcada por la participación institucional, la capacitación, el intercambio sectorial y el acompañamiento a sus empresas asociadas. Una agenda que refleja, al mismo tiempo, los profundos procesos de transformación tecnológica que atraviesan al rastreo satelital, la logística y la seguridad electrónica.

Con presencia en espacios académicos, encuentros empresariales, exposiciones, actividades de capacitación y ámbitos de vinculación institucional, CERSAT continúa impulsando una visión de industria basada en la profesionalización, la cooperación y la incorporación estratégica de nuevas tecnologías.

OBJETIVOS MÓVILES Y RASTREO SATELITAL

En el marco del convenio de colaboración con CASEL, se concretó la filmación del módulo "Objetivos Móviles y Rastreo Satelital.

Desde CERSAT destacamos la importancia de participar de esta iniciativa de capacitación y de promover el intercambio de conocimientos como una herramienta fundamental para profesionalizar el sector y favorecer la incorporación de mejores prácticas en materia de tecnologías de rastreo satelital.





ENCUENTRO INSTITUCIONAL

CERSAT participó del Encuentro Académico y Cultural organizado por la Asociación de Egresados del William J. Perry Center – Capítulo Argentina, realizado en El Ateneo Grand Splendid de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, participación que reafirma la importancia del diálogo y el intercambio de conocimientos entre instituciones, profesionales y referentes comprometidos con el desarrollo de la seguridad y la cooperación regional.

En paralelo, tuvo lugar una nueva Mesa Interempresarial sobre Piratería de Camiones, correspondiente a la III Reunión 2026. El encuentro permitió profundizar el trabajo colaborativo entre empresas, organismos públicos y fuerzas de seguridad frente a uno de los principales desafíos de la logística nacional.

La agenda incluyó el análisis de la situación y de los hechos recientes, la actualidad y perspectivas de la piratería del asfalto, proyectos estratégicos para 2026 y el intercambio de novedades y experiencias entre los participantes.

Uno de los puntos destacados fue el avance en una nueva herramienta destinada al registro inmediato de incidentes y la generación de estadísticas, con el objetivo de optimizar las capacidades de prevención y respuesta.

EXPO SEGURIDAD SALTA

La Cámara acompañó Expo Seguridad Salta 2026 como Institución de Apoyo del encuentro de referencia para la industria de la seguridad en el norte argentino. La jornada reunió a más de 40 empresas que presentaron productos, soluciones e innovaciones destinadas a profesionales del sector, generando oportunidades para descubrir nuevas tecnologías, establecer vínculos comerciales y conocer las tendencias que marcarán el futuro de la industria.

La presencia institucional también se extendió al ámbito gubernamental. En el marco de las actividades desarrolladas, el presidente de CERSAT, Lautaro Castro, participó de una audiencia junto a Sebastián Cason, presidente de CASEL, y Gustavo Falcati, presidente de CEMERA, con el ministro de Producción de la Provincia de Salta, José Ignacio Lupión.

Durante el encuentro se intercambiaron perspectivas sobre la situación actual y las oportunidades de crecimiento de la seguridad electrónica, además de poner en valor la necesidad de continuar generando espacios de diálogo entre las entidades representativas del sector y los organismos públicos.

Desde CERSAT, este tipo de encuentros constituye una oportunidad para acercar las necesidades, experiencias y desafíos de las empresas de rastreo satelital y seguridad electrónica a los distintos actores vinculados con la actividad.

"Voces de la Seguridad": conocimiento como herramienta estratégica



En el marco de Expo Seguridad Salta 2026 también se desarrolló "Voces de la Seguridad", una iniciativa impulsada conjuntamente por CASEL, CEMARA, CEMERA y CERSAT.

La propuesta reunió a especialistas y referentes nacionales para compartir experiencias, tendencias y herramientas destinadas a afrontar los desafíos que atraviesa actualmente la industria.

El programa contempló las conferencias "Competir en el infierno", "Cuando una alarma salva vidas", "Seguridad Inteligente" y "Los accidentes no existen", todas a cargo de destacados profesionales

La iniciativa representa una apuesta conjunta de las principales cámaras del sector para generar conocimiento, promover el networking y analizar la innovación, la tecnología y los nuevos desafíos que están transformando la seguridad.

CERSAT JUNTO A SUS SOCIOS EN EXPO LOGISTI-K 2026

Entre el 11 y el 13 de agosto, CERSAT acompañó a sus asociados en la 16.ª edición de Expo Logisti-k 2026, realizada en La Rural de Buenos Aires. El encuentro reunió a empresas y profesionales vinculados con la logística, el transporte, la tecnología, la automatización y la gestión de la cadena de abastecimiento.

Durante la jornada, la Cámara estuvo representada por su presidente, Lautaro Castro, y su secretario, Alejandro Pérez Scianca, quienes recorrieron la exposición, visitaron a los socios expositores y participaron de espacios de networking e intercambio con referentes del sector.

Otro de los espacios relevantes de la agenda fue la Reunión Trimestral de Socios, concebida como una instancia de participación, información e intercambio.

El encuentro, realizado el 27 de agosto, permitió abordar diferentes aspectos de la actividad institucional.

Entre ellos se incluyeron el Informe de Gestión Institucional, con los avances, acciones y principales resultados del período; la presentación de "Voz del Sector", con los resultados de la encuesta realizada a empresas socias; el análisis de desafíos y prioridades; y la agenda próxima de capacitaciones, webinars, actividades y encuentros institucionales.

La participación activa de los asociados constituye, para CERSAT, un elemento indispensable para continuar fortaleciendo una Cámara representativa de las necesidades y desafíos de la industria.



M E J O R P R E C I O & C A L I D A D



Baterías importadas para motos (ácido y Gel)

Aplicables en motocicletas, grupos electrógenos, etc.

BATERÍAS NACIONALES PARA ENERGÍA SOLAR Y EÓLICA

De 12 Volt 105 ah y 6 Volt 225 ah





Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTTONE.
Se recomienda su uso sólo en alarmas.



Nuevas Baterías de Litio de 12-24-36-48 Volt en diferentes amperes

BATERÍAS PARA : Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.

- Cortadoras de Césped · Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos





COMPRAMOS BATERIAS VIEJAS

TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO

VISA MasterCard

RISTOBAT

Seguinos Instagram
@bateriasristobat

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

+54 11 6397-2005 <<< LINEAS DIRECTAS WHATSAPP >>> +54 11 3906-9120



SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite **www.dcm.com.ar**

DCM solution



Edición 2026

Intersec Buenos Aires

Concluyó una nueva edición de Intersec Buenos Aires, organizada por CASEL, CAS y Messe Frankfurt Argentina. Durante tres jornadas, La Rural fue escenario del encuentro entre empresas, profesionales y referentes de la industria de la seguridad integral.

La exposición ofreció una agenda que combinó presentaciones, conferencias, capacitación, networking y espacios de vinculación comercial, orientados a la actualización profesional y al intercambio entre los distintos actores del sector.

Entre las actividades se destacó la presentación del Estudio de Mercado de la Seguridad Electrónica 2026, realizado por CASEL junto con la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Buenos Aires (UBA). El encuentro incluyó un panel de expertos y empresarios que analizaron los principales puntos del informe y algunos de los desafíos que atraviesa actualmente la industria.

También se realizó una nueva edición de Nexo CASEL, espacio para vincular empresas proveedoras de tecnología aplicada a la seguridad, potenciales compradores, usuarios finales y referentes de distintos sectores productivos. A esto se sumaron el Encuentro de Mujeres en Seguridad Electrónica y el programa Futuros Profesionales, que convocó a más de 180 estudiantes.

Por su parte, la Cámara Argentina de Seguridad (CAS) desarrolló actividades vinculadas con la prevención y la seguridad laboral, a través de conferencias a cargo de técnicos, profesionales y empresarios.

En la última jornada finalizó el VIII Congreso Nacional de Ergonomía y Factores Humanos, organizado por la Asociación de Ergonomía Argentina (AEA) bajo el lema "Ergonomía que transforma: experiencias y desafíos en contextos reales".

La programación se completó con las IV Jornadas Nacionales de Higiene Ocupacional y Ambiental, organizadas por la Asociación de Higienistas de la República Argentina (AHRA); más de 30 conferencias de expositores; y la Ronda Internacional de Negocios, con compradores de Bolivia, Colombia y Uruguay y 38 empresas expositoras inscriptas.

Así, Intersec Buenos Aires 2026 cerró una nueva edición con una propuesta que combinó exhibición de tecnología, formación, intercambio y generación de vínculos comerciales. ■

Encuentro Tecnológico

ALAS Buenos Aires 2026

El Golden Center de Parque Norte fue escenario de una nueva edición del Encuentro Tecnológico ALAS Buenos Aires, una jornada que reunió a referentes de la industria de la seguridad, fabricantes e integradores para analizar las tendencias que transforman de manera constante al sector.

Así, el miércoles 19 de agosto, Buenos Aires volvió a ser punto de encuentro para la industria de la seguridad con conferencias, paneles, exhibición de soluciones y networking.

La apertura estuvo a cargo de Matías Favaro, presidente del Comité Nacional ALAS Argentina. El programa abordó desafíos y oportunidades de la industria.

Uno de los primeros ejes fue la seguridad integrada y nuevos modelos de colaboración. Bajo el título "Seguridad integrada 2030: ¿competencia o alianza estratégica?", Juan Alonso, de HID; Sebastián Cruzado, CEO de Green Armor; y Diego González, de Danaide, analizaron la evolución del mercado y las alianzas estratégicas.

La inteligencia artificial ocupó otro espacio central. Diego Madeo, director ejecutivo de Garnet; Daniel Banda, CEO de SoftGuard; y Sebastián Cason, presidente de CASEL, compartieron sus perspectivas sobre el impacto de estas tecnologías y los cambios que plantean para las empresas.

Luego del almuerzo, el encuentro puso el foco en la evolución de los centros de operaciones y la convergencia entre inteligencia y comunicaciones. Moisés Díaz, de Verkada; Sergio Mendes, de Zenitel; y Luis Quijada, de Alcea, analizaron cómo las nuevas herramientas modifican la gestión de los eventos de seguridad.

El último bloque estuvo dedicado a la innovación, la transformación del negocio y los desafíos globales, con Juan Marcos Romero, de Dahua, y Francis Fang, de Hikvision.

El networking ocupó un lugar central. La muestra comercial y los espacios de intercambio permitieron conocer nuevas soluciones, compartir experiencias y generar vínculos.

El Encuentro Tecnológico ALAS volvió a poner de manifiesto que la evolución de la seguridad no pasa únicamente por incorporar nuevas tecnologías, sino también por integrarlas, generar conocimiento y construir nuevas formas de colaboración entre los diferentes actores de la industria. ■



2026

EXPO SEGURIDAD ROSARIO

12 DE NOVIEMBRE : : **CITY CENTER** ROSARIO



+ información/registro: **exposegrosario.com.ar**



Claudio Alfano
Director Editorial (Propietario)
+54 9 11 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



Néstor Lespi
Director Comercial (Propietario)
+54 9 11 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



Pablo Lugano*
Producción Periodística
+54 9 221 400-5353
prensa@rnds.com.ar



Alejandra Pereyra*
Diseño Editorial
+54 9 221 548-0272
arte@rnds.com.ar



Félix Wuhl*
Correcciones
+54 9 11 3205-6000
felix.wuhl@gmail.com



Graciela Diego
Administración
+54 9 11 6158-6383
admin@rnds.com.ar



Claudia Ambesi
Atención al Lector
+54 9 11 5492-0304
lectores@rnds.com.ar



Luis Fraguaga
Departamento Contable
54 9 11 5696-9728
luisfraguaga@speedy.com.ar

Marcelo G. Stein
Departamento Legal
+54 11 4374-7809
Estudio Jurídico

Latingráfica
Impresión
Rocamora 4161 (C1184ABC)
+54 11 4867-4777

Fast Mail
Distribución
R.N.P.S.P. Nº 098
+54 11 4766-6007

(*) Colaborador Externo

2000 EJEMPLARES IMPRESOS
70.000 DE DISTRIBUCION ONLINE

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 40 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.
Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Nestor Lespi S.H.
Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145
Se prohibe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.
Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.
Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.
Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CASEL
www.casel.org.ar

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CERSAT
www.cersat.ar

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar

Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CASES
contacto@casesarg.org

93 **AJAX SYSTEMS**
+54 911 5936-7340
keselman.f@ajax.systems
www.ajax.systems/es

81 **ASEC**
+54 911 5316-3551
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

2/3 **BIG DIPPER**
4/5 +54 11 5278-0022
8/9 ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

75 **BYKOM**
+54 223 495-8700
info@bykom.com
www.bykom.com

85 **CABLE FACTORY**
+54 911 5041-2113
danieltognoli@cablefactorysa.com.ar
www.cablefactorysa.com.ar

29 **CONDOR GROUP**
+54 11 7726-1833
ventas@condorgroup-srl.com
www.condorgroup-srl.com

ST **CYGNUS**
BT +54 11 5277-4441
06 info@cygnus.la
07 www.cygnus.la

89 **DCM SOLUTION**
+54 11 6080-1887
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

72 **DEITRES**
+54 223 495-2500
hi@deitres.com
www.deitres.com

42 **DEXA SEGURIDAD**
43 +54 11 4756-0709
ventas@dexa.com.ar
www.dexa.com.ar

67 **DIALER SEGURIDAD**
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

62 **DIGIFORT**
+54 11 5031-0492
operaciones@digifort.com
www.digifort.com

22 **DMA**
23 +54 341 528-4080
contacto@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

50 **DRAMS TECHNOLOGY**
51 +54 11 4862-5054
ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

18 **DX-CONTROL**
19 +54 11 4647-2100
21 dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

73 **DYNAMO IOT**
+54 11 6829-9009
info@dynamoiot.com
www.dynamoiot.com

76 **ELCA SEGURIDAD**
+54 911 4925-4102
info@elcasrl.com.ar
www.elcasrl.com.ar

91 **EXPO SEGURIDAD**
+54 911 7501-3776
info@exposeguridad.com.ar
linktr.ee/exposeguridad

30 **FIESA**
31 +54 11 5628-1700
contacto@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

54 **FPS**
55 +54 11 2106-7783
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar

61 **FULLVISION**
+54 11 6082-2000
ventas@fullvision.com.ar
www.fullvision.com.ar

44 **GARNET TECHNOLOGY**
45 +54 11 7078-6869
info@garnet.com.ar
www.garnet.com.ar

63 **GETTERSON ARGENTINA**
65 +54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

38 **GRUPO MARETEC**
39 +54 11 7078-2021
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

12 **HELLGRÛN**
13 +54 911 2617-3712
ventas@hellgrun.com.ar
www.hellgrun.com.ar

66 **HIKVISION ARGENTINA**
+54 11 7090-2160
ventas.argentina@hikvision.com
www.hikvision.com/es-la/

65 **INIM**
+54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

94 **INTELEKTRON**
+54 11 2205-9000
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

58 **ISELEC**
59 +54 11 5294-9362
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

46 **JRI SEGURIDAD**
47 +54 223 475-8874 MDP
+54 11 3403-1434 CABA
www.jriseguridad.com.ar

27 **KEEPER**
+54 9 351 238-7132
info@keeper.com.ar
www.keeper.com.ar

68 **KIWATEC**
+54 11 2182-1624
contacto@kiwatec.net
www.kiwatec.net

71 **NEGOCIOS TECNOLÓGICOS**
+54 9 11 5763-5224
Matías Guasco
libronegociostecnologicos@gmail.com

40 **NUBECALL**
41 +54 11 5217-5610
snigro@nubecall.xyz
www.nubecall.xyz

11 **ORION PAGOS**
+54 223 471-2880
consultas@orionpagos.com
www.orionpagos.com

57 **POWERSA**
+54 11 5235-8777
info@powersa.com.ar
www.powersa.com.ar

01 **PROPIEDAD PROTEGIDA**
15 +54 9341 666-0000
ventas@propiedadprotegida.com.ar
www.propiedadprotegida.com.ar

80 **RAM**
+54 0810 362-0362
info@monitoreoram.com
www.monitoreoram.com

34 **RED GPS**
35 +54 11 5192-5580
contacto@redgps.com
www.redgps.com

20 **RNDS**
26 +54 911 7501-3776
91 info@rnds.com.ar
linktr.ee/negociosdeseguridad

88 **RISTOBAT**
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

48 **SESYTEL**
49 +54 810 999-7379
ventas@sesytel.com.ar
www.sesytel.com.ar

77 **SF TECHNOLOGY**
+54 11 4923-0240
ventas@sf-technology.com
www.sf-technology.com

33 **STARX SECURITY**
+54 11 2150-8700
ventas@starx.com.ar
www.starx.com.ar

84 **TRUE DIGITAL SYSTEMS**
+54 11 2120-5160
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com

25 **USS**
+54 11 7626-7347
dsaveika@uss.com.ar
tiendagps.uss.com.ar

69 **VIGILIA**
+54 911 2174-7499
info@vigilia.com.ar
www.vigilia.com.ar

63 **WI-TEK**
+54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los **INNUMERABLES BENEFICIOS** de anunciar en Negocios de Seguridad® por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al +54 9 11 5813.9890 o por mail a comercial@rnds.com.ar

ENCONTRÁ A **NEGOCIOS DE SEGURIDAD** EN:

Instagram: instagram.com/negociosdeseguridad
facebook: facebook.com/negociosdeseguridad
X (Twitter): x.com/noticiasrnds
LinkedIn: linkedin.com/company/negociosdeseguridad/
Issuu: issuu.com/negociosdeseguridad/docs
Foro NDS: groups.google.com/group/negociosdeseguridad
Telegram: @negociosdeseguridad
WhatsApp: +54 911 7501-3776

AJAX

AUMENTAR LA CONFIANZA, IMPULSAR EL CRECIMIENTO



www.ajax.systems

De la Visita al Acceso
TODO BAJO CONTROL






Identificá › **Registrá** › **Autorizá** › **Controlá**



Con el Software INWeb, la gestión de visitantes se integra al Control de Accesos para administrar cada ingreso desde un mismo sistema.

Lectura de DNI o QR, registro automático de datos y habilitación del ingreso mediante Pasarelas, Molinetes y dispositivos compatibles.

Al finalizar la visita, el permiso puede darse de baja automáticamente, manteniendo la trazabilidad de cada ingreso.

Todo el control de tus visitas, desde INWeb.

intelektron

+54 9 (11) 3600-9000 +54 (11) 2205-9000 ventas@intelektron.com www.intelektron.com